

# search result

Surname	area	information	V. date
VEM GmbH Dresden	Accounting/ Financial Reports	Consolidated financial statements for the financial year from January 1st, 2020 to December 31st, 2020	01/10/2022

## VEM Ltd

Dresden

### Consolidated financial statements for the financial year from January 1st, 2020 to December 31st, 2020

#### Group management report for the 2020 financial year

VEM GmbH, Dresden

##### 1. Group and Business

In addition to the parent company, the scope of consolidation includes three domestic subsidiaries that manufacture and sell their products, three foreign production companies (Czech Republic, Slovakia and China) and two sales companies (China and Finland). Two Chinese companies that did not have any significant business activities in the previous year were included in the consolidated financial statements for the first time. Three other foreign sales subsidiaries are not consolidated due to their subordinate importance.

The companies of the VEM GmbH Group (hereinafter also referred to as the “Group”) develop, produce and sell electric drive machines in high and low voltage versions worldwide, in particular electric motors, geared motors, generators as well as apparatus and devices for the electronic control and regulation of these drive machines. VEM is the contact for high-quality, durable and energy-efficient electric motors "Made in Germany". In this way, the Group makes a significant contribution to climate protection. VEM combines tradition with innovation and flexibility for customer-specific requirements worldwide. The products of the companies in the Group are, in particular, preliminary work for a wide variety of sectors such as mechanical and plant engineering, railway technology, shipbuilding, steel and rolling mill industry, chemical and petrochemical industry, crane construction and energy and environmental technology and are therefore dependent on the willingness to invest in these sectors. In doing so, the group focuses on the special needs and wishes of the customers in order to offer qualitatively convincing solutions.

The in-house training of skilled workers and young engineers (technician training and vocational academy) is still the focus of future personnel policy.

The economic indicators are evaluated monthly as part of the central control system. The revenue quality of the orders is constantly analyzed and monitored using contribution margin calculations. The aim of the group's financial and risk management is to protect against financial risks of any kind. In terms of financial management, the group pursues a thoroughly conservative risk policy. Regular strategy meetings are held to identify risks. This allows you to react quickly to current trends on the market.

With their energy efficiency and longevity, the products of the Group's companies make a lasting contribution to climate protection. Responsible energy management in the production and administration locations should save costs and protect the environment. The main group companies are included in the group's energy management system in accordance with ISO 50001. This serves to measure the company's internal specifications for energy efficiency. If negative deviations are determined, action plans for the change must be drawn up in which measures, responsibility, means of implementation and implementation period are defined.

To the extent customary in the industry, the Group makes new and technical improvements to engines and generators and drive systems. The focus here is on synchronous and asynchronous motors with outputs of more than 30 MW, permanently excited main ship drives with levels of efficiency that have not been achieved so far for further CO<sub>2</sub> savings and NOx, a new, unified range of high-voltage motors with medium to large power with the highest efficiency requirements, low-voltage motors for explosion-proof areas with pressure-resistant housings and open-circuit ventilated solutions, especially for port applications. Motor monitoring and the manufacture of the Industry 4.0 capability of the products continue to be the focus of development work.

Based on the work of the development and design departments, VEM offers its customers high-quality industry solutions on an ongoing basis. Another focus of the development work concerns the optimization and selection of the use of materials and the streamlining of the manufacturing processes of the products.

Work continues on increasing the power density and efficiency of the motors per size. Cooperation with universities and colleges plays a key role in this.

##### 2. Economic report

###### Macroeconomic and industry-related conditions

“Following the sharp slump in economic output in the euro area in the first half of 2020, growth recovered significantly in the third quarter but may well have turned negative again in the fourth quarter. In the third quarter of 2020, overall economic output increased by 12.4% quarter on quarter, after declining by 3.7% and 11.7% in the first and second quarters. A breakdown of growth for the third quarter shows that the recovery in manufacturing was broad-based. Positive impetus came from higher domestic demand and increased foreign trade at 11.4 and 2.3 percentage points, respectively, while changes in inventories at -1, 2 percentage points made a negative contribution to growth. Hard data, survey results and high-frequency indicators all point to a renewed contraction in fourth-quarter GDP, which is broadly in line with expectations. The reason for this is the tightening of the containment measures as a result of the renewed increase in the number of Covid-19 infections. While service sector activity is severely constrained (albeit to a lesser extent than during the first wave in spring 2020), manufacturing is still holding up well. The course of growth in the euro area is likely to remain uneven across the individual sectors.” (Source: ECB Economic Bulletin 1/2021).

“In 2020, mechanical engineering was hit by a massive downturn that could surpass the consequences of the economic and financial crisis of 2008/9. The most important key figures such as sales, production, incoming orders and capacity utilization collapsed dramatically and, despite a significant recovery from the summer, were well below the values of the previous year on an annual basis. In its forecast, the data service provider Feri assumes a decline in production of around 13 percent.” (Source: Commerzbank report on mechanical engineering in Germany January 2021).

“The electric drive industry in Germany is expecting a minus of 11 percent in production for the difficult year 2020, but the industry is in agreement that the corona pandemic was mastered relatively well in 2020 with organizational measures and that the companies are not doing anything about their international have lost

competitive strength." (Source ZVEI Statistical Annual Report 2020/2021 of the Department of Electrical Drives).

Competitive pressure remains high. The competitors of the Group companies have relocated further parts of their production from Germany to other European and non-European countries. This has strengthened the position of VEM as a manufacturer "Made in Germany", but also increases the price pressure on standard versions of the group's products. In the low-price segment, manufacturers from China, Brazil and Turkey in particular are pushing into the German market. Competitor bankruptcies have opened up market opportunities in certain industries.

## **Business development and situation**

### **earnings situation**

Despite the effects of the corona pandemic, the earnings situation improved significantly compared to the previous year. This applies equally to high and low voltage. The improvement is the result of the measures initiated and consistently implemented in previous years to improve revenue quality and cost management. Although the corona pandemic had a negative impact on the sales volume, it also led to counter-effects on the cost side (short-time work and a reduction in travel and trade fair costs). Overall, the positive effects of our own measures were significantly greater than the burden of the corona pandemic.

Sales are almost unchanged compared to the previous year, with a shift between high voltage (54.4%, previous year 50.1%) and low voltage (44.4%, previous year 48.3%).

In high voltage, the sales of VEM Sachsenwerk increased slightly and the sales of the Chinese subsidiaries, adjusted for the non-consolidated sales of the previous year, increased significantly.

The high order intake of VEM Sachsenwerk in the previous year and the planned increase in sales could not be achieved due to the corona pandemic. The planned turnover was missed mainly due to the postponement of orders and the fact that customer service was only able to work to a limited extent due to the lockdown. However, due to the high order backlog of the previous year, sales increased slightly. The reason for the decline in incoming orders is due to the postponement of investment decisions by our customers.

The order backlog of VEM Sachsenwerk is at the previous year's level and with more than one year's turnover. It primarily affects the rail, ship, oil/gas and metal/steel sectors.

Approximately 30% of the incoming orders and sales of VEM Sachsenwerk relate to the railway business. The other sectors fluctuate from year to year due to the project business, sometimes with very large individual orders. Revenues in the ship, air separation and oil/gas sectors increased compared to the previous year. Customer service, Hydro-/Nuclear Power St. and Mining Cement are included in absolute and relative terms with significantly smaller shares of sales compared to the previous year.

For the first time, the subsidiaries in China contributed around EUR 5.0 million to consolidated sales. Adjusted for the sales not yet consolidated in the previous year, this corresponds to growth of over EUR 4.0 million.

In low-voltage, the decline in incoming orders and sales was limited to around 9%. This means that VEM's low voltage has developed better than the industry. Both plants were affected by the decline in sales. The stable sales level targeted before the pandemic could not be achieved due to market conditions.

The order lead time in the low-voltage sector is unchanged at two to three months. The proportion of larger individual projects in the order volume is still low compared to previous years due to the postponement of investment decisions by our customers.

The breakdown of group sales by region shown in the appendix is only of limited information, as a large number of the products manufactured by the group are processed by German mechanical and plant engineering and then exported. So it can be assumed that ultimately the majority of the products are exported.

The significant increase in total output primarily affects high voltage and, within high voltage, the inventory change at Sachsenwerk.

Other operating income mainly relates to non-operating income (income from the reversal of the negative difference from capital consolidation, insurance reimbursements from claims settlement, income from the reversal of provisions and other income not allocated to the operating business).

In relation to the total output adjusted for non-operating income, the cost of materials ratio increased from 49.8% in the previous year to 51.2%. The increase concerns the high voltage, while the low voltage was able to achieve a reduction.

The cost of materials ratio at Sachsenwerk is burdened by the high proportion of materials in the inventory change (in 2020 increase in the previous year decrease) and by the disproportionate decline in sales in customer service (low proportion of materials). Reductions in material prices had the opposite effect. The planned increase in the purchase of components and entire assemblies, especially from China, has so far only been partially implemented, so that the cost of materials ratio has risen less than planned.

The Chinese subsidiaries have an above-average cost of materials ratio compared to the group. The growth of the Chinese companies thus contributed to the increase in the cost of materials ratio.

In the low-voltage segment, the margins improved due to the consistent continuation of the pricing policy in the direct customer and dealer business, and the cost-of-materials ratio was reduced as a result. In addition, a new series and other product and process optimizations have had a positive effect. The increase in the share of sales from dealer business, which has improved but still has low margins, had the opposite effect.

The adjusted personnel expense ratio improved from 40.1% in the previous year to 34.9%. This clear change results from a reduction in personnel expenses while at the same time increasing overall performance. The adjusted personnel expense ratio is the ratio of personnel expenses adjusted for severance payments and actuarial gains from pension obligations to adjusted total operating performance.

Personnel expenses in the German plants were reduced due to the significant reduction in the number of employees and the use of short-time work. The pay increase of 2.0% from January 1, 2020 had the opposite effect. Short-time work caused a little more than half of the decline. Short-time working was also used in the other European plants. In the Chinese plants, the personnel expenses ratio is significantly lower than the group average.

The other operating expenses adjusted for neutral expenses were reduced by almost 10% compared to the previous year. This decrease relates primarily to third-party maintenance, travel expenses, sales commissions, legal and consultancy costs, outgoing freight and trade fairs, exhibitions and advertising. The decline is due to both consistent cost management and the corona-related restrictions on mobility. Allocations to provisions for contractual penalties and impending losses had the opposite effect. The non-operating expenses primarily relate to insurance claims, losses from the disposal of fixed assets and bad debts (in the previous year primarily bad debts).

The EBITDA adjusted for neutral income and expenses (earnings before depreciation, interest and taxes) amounts to EUR +5.6 million or +3.0% (previous year EUR -4.5 million or -2.6%) related to the adjusted total output.

In summary, it can be stated that both high and low voltage have made a significant contribution to improving the group result. Adjusted for neutral expenses and income, high voltage has a slightly positive result and low voltage has a negative result.

Although the sales target could not be achieved due to the pandemic and the market, the targeted significant reduction in the consolidated net loss for the year was significantly exceeded both through the consistent implementation of the measures introduced in previous years and through the use of short-time work.

### **financial position**

As of the balance sheet date, 45.7% (prior year: 47.2%) of the Group's financing comes from equity. Including the negative difference from capital consolidation as equity and the liabilities to the shareholder, the ratio is 55.2% (previous year: 59.9%), which is not financed by outside capital.

Long-term assets account for 20.3% of the balance sheet total (previous year: 23.2%), while equity and long-term borrowed funds account for 64.9% of the balance sheet total (previous year: 70.7%).

The group has only minor financial liabilities (EUR 3.3 million, previous year EUR 4.4 million), which are essentially reported under other liabilities.

Cash flow from ongoing business increased due to the significant improvement in adjusted EBITDA. The high level of funds tied up in working capital, particularly in inventories, had the opposite effect.

Investments in property, plant and equipment relate to the Dresden works with EUR 1.5 million, Wernigerode with EUR 0.7 million and Zwickau with EUR 0.4 million. The largest individual investments were for an insulation machine, a protective tape binding machine, a punching tool and an induction table, a rotor mold for a die-casting machine and, to a larger extent, for models for gunmetal molds for new low-voltage series. In addition, investments were made in software to implement the digitization initiative.

The investments in financial assets relate to a non-consolidated company in China that is currently being set up.

Due to the stable financial situation, fewer investments than in the previous year were refinanced and funds were reduced as part of short-term financial management. The lower refinancing of investments is also due to the lower investment volume compared to the previous year.

The changes in the scope of consolidation and the changes in cash and cash equivalents due to exchange rates to be reported for the first time relate to the Chinese companies.

As a result, cash and cash equivalents fell from EUR 13.1 million to EUR 11.3 million, as did the volume of funds deposited as security for guarantees from EUR 2.6 million to EUR 0.7 million that the freely available liquidity is almost unchanged.

VEM GmbH has applied for and been approved for a KfW credit line with a volume of EUR 9.7 million as a risk precaution. This credit line has not been used to date.

The Group's liquidity position is stable. It was consistently discounted.

### **financial position**

Since the Group, as a manufacturing company, creates a high level of added value and also processes large orders with long-term production in the high-voltage sector, the majority of the assets are tied up in inventories (47.5%, previous year 44.0%). 38.7% (previous year: 33.2%) of work in progress and finished goods and merchandise is covered by advance payments received. Other significant funds are tied up in trade accounts receivable (20.5%, previous year 20.8%) and fixed assets (19.9%, previous year 22.7%). The funds tied up mainly relate to Germany.

### **overall statement**

Despite the corona pandemic, business development in 2020 was significantly better than in previous years and significantly better than expected. The improvement is the result of the measures initiated and consistently implemented in previous years to improve revenue quality and cost management. Although the corona pandemic had a negative impact on the sales volume, it also led to counter-effects on the cost side (short-time work and a reduction in travel and trade fair costs). Overall, the positive effects of our own measures were significantly greater than the burden of the corona pandemic.

The financial year ended with an unchanged solid financial and asset situation.

### **3. Forecast, opportunity and risk report**

#### **forecast report**

"The economic prospects for the domestic market are optimistic, investments planned for the medium and long term are being maintained. Furthermore, demand from China has picked up again. However, the project business with customer-specific solutions remains negative.

Annual moderate growth is currently forecast over the next few years, so that the drive industry will work its way out of the crisis in a few years and reach the level of 2019 again. The forecast for 2021 is growth of 4 percent. Certain risks entail possible bottlenecks in the procurement of primary materials (e.g. semiconductors)." (Source ZVEI Statistical Annual Report 2020/2021 of the Department of Electrical Drives).

The great depth of added value and a currently high level of stocks strengthen the ability to deliver in the high and low voltage area. Management assumes that the companies in the group will continue to be affected by the corona pandemic, neither on the supplier nor on the customer side. The companies have drawn up emergency plans, which are updated daily and which ensure that the ability to produce and deliver can be maintained should a VEM employee become infected with the corona virus.

Based on a stabilization of the global economic development, the successful global containment of the corona pandemic and the absence of significant shocks from trade wars or similar economic burdens, the management assumes growth in Germany of between 4.0% and 4.5% and worldwide between 5.9% and 6.3% (Sources: Commerzbank Economic Research, Week in Focus 12/03/2021; Deutsche Bank Outlook Germany 19/02/2021). A significant increase in material costs is expected.

The management is consistently continuing on the path it has taken to become a system provider of electric drive systems and the development of new markets, especially with the shareholder and the presence on the Chinese market.

The earnings situation is to be improved through global sourcing activities, savings in personnel costs and optimization of the production and administration processes. Material price increases are to be passed on to customers.

Based on the high order backlog in high voltage and the expectation that customer service will be able to work much more intensively than in the past year, a slight increase in sales is planned for high voltage. Approximately 90% of the sales expectations are already covered by the order backlog. In addition, high order backlogs have already been generated for the 2022 financial years and later. The rail business accounts for over 30% of the order backlog. With a share of sales of over 25%, it is the largest segment in the high-voltage sector with a continuous flow of sales and receivables.

For low-voltage, slightly declining sales revenues are planned, but an improved revenue quality. As in previous years, the order lead time is between two and three months, so that the expectation is heavily dependent on market expectations.

The unchanged intense demand for promising projects continues to meet with cautious decision-making among industrial customers.

Overall, a slight increase in consolidated sales is expected.

In addition to further improving the gross profit margin, the measures to reduce personnel costs will also have an effect in the 2021 financial year. If the planned output cannot be achieved due to the corona pandemic, short-time work measures are planned.

On this basis, management assumes a slight increase in consolidated net income compared to the previous year.

Under the forecast general conditions, the Group's liquidity and existence can be regarded as secure. The companies are also well prepared for a moderately severe corona pandemic scenario and the industry is only indirectly affected.

#### **opportunity report**

With the support of the Chinese owner of the VEM Group, the group companies will face the challenges in new regional markets, especially China, in the network of locations Dresden, Wernigerode and Zwickau. Here are the growth opportunities for 2021 and the following years.

The markets in North America and Russia also offer opportunities, provided the protectionist measures in the USA are not stepped up or the sanctions policy of the European Union against Russia is eased. As a system provider, there may also be potential for growth in the Eastern European markets and in the Near and Middle East.

The focus on new and expandable industries offers promising sales and earnings opportunities. The management sees this primarily in the chemical, ship and crane construction sectors.

In the long term, the high backlog demand for infrastructure projects worldwide and the generally increasing trend towards electronic control of electrical machines for easier handling and higher energy efficiency hold many opportunities.

As a manufacturer "Made in Germany" with a high level of vertical integration in Germany and Europe, the group companies can benefit from strategic decisions on the procurement of capital goods by their customers that may have changed after the end of the corona pandemic.

The already completed and planned relocations of production by competitors, away from Germany or Europe, and market adjustments can improve the market position of the VEM Group.

The material price-related pressure on the purchasing side has prompted many competitors to raise prices. This can counteract the high price pressure on the sales side.

With the energy efficiency and longevity of their products, the Group companies see themselves well positioned for the expected stronger focus of their customers on the topic of sustainability.

#### risk report

The corona pandemic continues to represent the greatest risk. Possible effects relate to market volume, the supply chain, the threat of quarantine measures and the creditworthiness of our business partners.

The market for electric motors is still fiercely contested by many suppliers, especially from outside Europe, and is characterized by a high degree of saturation. The competition from China and Brazil is particularly active in the area of standard motors. This sometimes leads to ruinous price wars for these engines. This must continue to be countered by a demanding product policy. The strategy pursued to date of positioning itself on the market with technically sophisticated products across all industries is therefore still the focus of the Group's corporate policy.

The Group companies must continue to expect significant fluctuations in incoming orders. This places increased demands on the flexibility of the staff, capacities and procurement in particular.

The procurement risk and the risk of rising procurement prices for raw materials have become more significant compared to the previous year. The Group counters this with a multi-supplier strategy and global procurement. The copper price risk is countered by agreeing price escalation clauses or matching the terms of purchase and sales contracts.

The Group companies are exposed to the associated risks as part of ongoing customer-specific project business. On the one hand, these result from the requirement to provide individual system solutions that meet high technical and quality requirements, but also to have to deal with the price pressure on the market. On the other hand, these transactions are also promising for the further positive business development of the group companies.

The Group counters counterparty default risks with a consistent advance payment policy and efficient receivables management and dunning.

German mechanical engineering is exposed to a significant macroeconomic risk (corona pandemic, trade wars, etc.).

Due to the high technological and qualitative demands of the customers, there is a permanent need to optimize and further develop existing products. In addition, the Group must counter the risk of providing the appropriate resources. This relates above all to the availability and further development of the know-how of the employees in the areas of research and development, production and sales.

The group is consistently confronting the predicted shortage of skilled workers by training skilled workers in-house and by collaborating with regional universities.

The companies in the group only have minor currency risks.

**Dresden, March 22, 2021**

*Jian Yu Wang*

*dr Joachim Koch*

*dr Torsten Kuntze*

#### Consolidated balance sheet as of December 31, 2020

##### of VEM GmbH, Dresden

###### assets

	As of 12/31/2020 EUR	As of 12/31/2019 EUR
<b>A. Fixed assets</b>		
I. Intangible assets		
1. Purchased concessions, industrial property rights and similar rights and values as well as licenses to such rights and values	675,983.24	362,789.24
2. Advance payments made	27,600.00	318,672.00
	703,583.24	681,461.24
II. Tangible assets		
1. Land, land rights and buildings, including buildings on third-party land	7,820,878.82	8,039,831.96
2. Technical installations and machines	9,910,025.28	12,108,761.77
3. Other equipment, fixtures and fittings	7,695,773.38	8,022,919.98
4. Payments on account and assets under construction	204,048.22	384,759.42
	25,630,725.70	28,556,273.13
III. financial investments		
1. Shares in affiliated companies	648,939.14	24,666.86
2. Holdings	1.00	1.00
3. Investment securities	0.00	520.00
	648,940.14	25,187.86
	26,983,249.08	29,262,922.23
<b>B. Current Assets</b>		
I. Inventories		
1. Raw, auxiliary and operating materials	21,526,599.61	20,282,774.11
2. Work in progress, work in progress	28,776,702.90	26,782,070.39
3. Finished Goods and Merchandise	13,112,400.68	9,015,790.86

	As of 12/31/2020 EUR	As of 12/31/2019 EUR
4. Advance payments made	1,017,919.06	663,178.20
	64,433,622.25	56,743,813.56
<b>II. Receivables and other assets</b>		
1. Trade accounts receivable	27,724,533.68	26,867,808.76
of which with a remaining term of more than one year: EUR 462,617.57 (previous year EUR 698,860.25)		
2. Receivables from affiliated companies	2,395,027.77	1,491,644.65
3. Other Assets	1,748,097.21	1,103,024.55
of which with a remaining term of more than one year: EUR 23,813.92 (previous year EUR 23,813.09)		
	31,867,658.66	29,462,477.96
<b>III. Cash on hand, bank balances</b>	11,317,468.33	13,059,077.47
	107,618,749.24	99,265,368.99
<b>C. Prepaid expenses</b>	956,502.86	467,601.35
	135,558,501.18	128,995,892.57
<b>liabilities</b>	as of 12/31/2020 EUR	as of 12/31/2019 EUR
<b>A. Equity</b>		
I. Drawn capital	25,000.00	25,000.00
<b>II. Capital Reserve</b>	75,000,000.00	75,000,000.00
<b>III. loss carried forward</b>	-14,722,139.62	-2,268,684.52
<b>IV. Consolidated net income/loss attributable to the parent company</b>	1,469,464.90	-11,890,262.47
<b>V. Adjustment items from currency conversion</b>	6,714.55	37,206.99
<b>VI. Non-Controlling Interests</b>	183,091.37	0.00
	61,962,131.20	60,903,260.00
<b>B. Liability difference from capital consolidation</b>	7,526,004.04	11,289,004.04
<b>C. Provisions</b>		
1. Provisions for pensions and similar obligations	11,049,491.01	10,891,173.00
2. Tax Provisions	137,885.30	660,436.85
3. Other Provisions	12,368,598.48	11,915,939.90
	23,555,974.79	23,467,549.75
<b>D. Liabilities</b>		
1. Liabilities to banks	327,239.01	954,278.34
2. Deposits Received on Orders	16,218,790.54	11,897,497.78
3. Trade Accounts Payable	12,682,906.01	9,012,559.37
4. Liabilities arising from the acceptance of bills of exchange drawn and the issuance of own bills of exchange	2,614,024.36	0.00
5. Liabilities to the shareholder	5,359,837.44	5,016,780.95
6. Liabilities to affiliated companies	246,545.42	807,281.64
7. Other Liabilities	4,923,009.53	5,518,439.49
thereof from taxes: EUR 1,013,530.77 (previous year EUR 1,031,902.43)		
of which in the context of social security: EUR 179,203.76 (previous year EUR 183,992.80)		
	42,372,352.31	33,206,837.57
<b>E. Deferred Tax Liabilities</b>	142,038.84	129,241.21
	135,558,501.18	128,995,892.57

**Consolidated income statement for the period from January 1 to December 31, 2021****of VEM GmbH, Dresden**

	2020 euros	2019 EUR
1. Revenue	177,836,351.91	177,745,609.46
2. Increase or decrease in inventories of finished goods and work in progress	6,136,384.62	-3,803,071.24
3. Other own work capitalized	320,858.95	692,204.77
4. Other operating income	5,448,836.07	5,159,833.11
thereof from currency conversion: EUR 227,407.33 (previous year EUR 140,773.32)		
5. Overall Performance	189,742,431.55	179,794,576.10
6. Cost of Materials		
a) Expenses for raw materials, auxiliary materials and supplies and for purchased goods	80,526,183.74	73,671,193.82
b) Expenses for purchased services	14,029,069.03	13,846,474.09
	94,555,252.77	87,517,667.91
7. Personnel expenses		
a) Wages and salaries	54,449,332.96	60,452,915.70

2020	2019
euros	EUR

b) Social security contributions and pension expenses of which for pension provision: EUR 90,835.67 (previous year EUR 20,118.82)	65,434,469.52	72,901,519.03
8. Depreciation of intangible assets and property, plant and equipment	5,798,757.73	6,083,533.72
9. Other Operating Expenses thereof from currency translation: EUR 221,961.98 (previous year EUR 43,332.56)	20,846,595.69	22,709,168.30
10. Results of Operations	3,107,355.84	-9,417,312.86
11. Depreciation of financial assets and marketable securities	0.00	499,999.00
12. Other Interest and Similar Income	946.80	245.24
13. Expenses for Custody Fees	44,771.91	0.00
14. Interest and Similar Expenses of which from the compounding of long-term provisions: EUR 831,205.65 (previous year EUR 969,175.01)	1,127,625.40	1,326,569.42
15. Income Taxes	159,051.65	421,279.33
16. Earnings after taxes on income and earnings	1,776,853.68	-11,664,915.37
17. Other Taxes	219,877.51	225,347.10
18. Consolidated net profit/loss	1,556,976.17	-11,890,262.47
19. Profit Attributable to Non-Controlling Interests	87,511.27	0.00
20. Consolidated net income/loss attributable to the parent company	1,469,464.90	-11,890,262.47

**Consolidated cash flow statement according to DRS 21****Consolidated statement of cash flows for the 2020 financial year****of VEM GmbH, Dresden**

	2020	2019
	thousand	kEUR
Consolidated net income/loss	1,557	-11,890
+/- Depreciation/write-ups on intangible fixed assets	5,799	6,584
+/- Zunahme/Abnahme der Pensions- und sonstigen Rückstellungen	611	1.759
+/- Zahlungswirksame Aufwendungen und Erträge	-3.655	-3.316
+/- Abnahme/Zunahme der Vorräte, der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Aktiva	-8.593	5.649
+/- Zunahme/Abnahme der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Passiva	6.500	1.684
-/+ Gewinn/Verlust aus dem Abgang von Gegenständen des Anlagevermögens	23	-139
+ Ertragsteueraufwand	159	421
-/+ Ertragsteuerzahlungen	-608	-877
+/- Zinsaufwendungen/Zinserträge und Aufwendungen für Verwahrentgelte (ohne Abzinsung von Rückstellungen)	340	357
Cashflow aus der laufenden Geschäftstätigkeit	2.133	232
- Auszahlungen für Investitionen in das immaterielle Anlagevermögen	-158	-244
+ Einzahlungen aus Abgängen von Gegenständen des Sachanlagevermögens	133	72
- Auszahlungen für Investitionen in das Sachanlagevermögen	-2.950	-4.972
- Auszahlungen für Investitionen in das Finanzanlagevermögen	-624	0
+ Erhaltene Zinsen	1	0
Cashflow aus Investitionstätigkeit	-3.598	-5.144
+ Einzahlungen aus der Aufnahme von Gesellschafterdarlehen	0	5.000
+ Einzahlungen aus der Aufnahme von (Finanz-) Krediten	595	1.758
- Auszahlungen aus der Tilgung von (Finanz-) Krediten	-1.071	-989
+/- Einzahlungen/Auszahlungen im Rahmen der kurzfristigen Finanzdisposition	-594	121
- Gezahlte Zinsen	-319	-340
Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit	-1.389	5.550
Zahlungswirksame Veränderungen des Finanzmittelfonds	-2.854	638
+/- Wechselkursbedingte Änderungen des Finanzmittelfonds	-25	0
+/- Konsolidierungskreisbedingte Änderungen des Finanzmittelfonds	1.137	0
+ Finanzmittelfonds am Anfang der Periode	13.059	12.421
Finanzmittelfonds am Ende der Periode	11.317	13.059

**Konzerneigenkapitalspiegel****Konzerneigenkapitalspiegel für das Geschäftsjahr 2020****der VEM GmbH, Dresden**

Eigenkapital des Mutterunternehmens

	Gezeichnetes Kapital EUR	Kapitalrücklage EUR	Verlustvortrag EUR	Eigenkapital des Mutterunternehmens Konzernjahresfehlbetrag, der dem Mutterunternehmen zuzurechnen ist EUR
	Gezeichnetes Kapital EUR	Kapitalrücklage EUR	Verlustvortrag EUR	Mutterunternehmen zuzurechnen ist EUR
31.12.2018	25.000,00	75.000.000,00	-431.199,13	-1.837.485,39
Währungsumrechnung	0,00	0,00	0,00	0,00
Vortrag auf neue Rechnung	0,00	0,00	-1.837.485,39	1.837.485,39
Konzernjahresfehlbetrag	0,00	0,00	0,00	-11.890.262,47
31.12.2019	25.000,00	75.000.000,00	-2.268.684,52	-11.890.262,47
Währungsumrechnung	0,00	0,00	0,00	0,00
Vortrag auf neue Rechnung	0,00	0,00	-11.890.262,47	11.890.262,47
Änderungen des Konsolidierungskreises	0,00	0,00	-563.192,63	0,00
Konzernjahresüberschuss	0,00	0,00	0,00	1.469.464,90
31.12.2020	25.000,00	75.000.000,00	-14.722.139,62	1.469.464,90
Nicht beherrschende Anteile				
	Ausgleichsposten aus der Währungsumrechnung EUR	Summe EUR	Eigenkapitaldifferenzen aus Währungsumrechnung und Jahresergebnis EUR	Eigenkapitaldifferenzen aus Währungsumrechnung EUR
31.12.2018	21.471,85	72.777.787,33	0,00	
Währungsumrechnung	15.735,14	15.735,14	0,00	
Vortrag auf neue Rechnung	0,00	0,00	0,00	
Konzernjahresfehlbetrag	0,00	-11.890.262,47	0,00	
31.12.2019	37.206,99	60.903.260,00	0,00	
Währungsumrechnung	-30.492,44	-30.492,44	0,00	0,00
Vortrag auf neue Rechnung	0,00	0,00	0,00	0,00
Änderungen des Konsolidierungskreises	0,00	-563.192,63	94.086,49	1.493,61
Konzernjahresüberschuss	0,00	1.469.464,90	0,00	0,00
31.12.2020	6.714,55	61.779.039,83	94.086,49	1.493,61
Konzerneigenkapital				
	Ergebnis nicht beherrschende Anteile EUR	Summe EUR	Summe EUR	
31.12.2018		0,00	72.777.787,33	
Währungsumrechnung		0,00	15.735,14	
Vortrag auf neue Rechnung		0,00	0,00	
Konzernjahresfehlbetrag		0,00	-11.890.262,47	
31.12.2019		0,00	60.903.260,00	
Währungsumrechnung		0,00	-30.492,44	
Vortrag auf neue Rechnung		0,00	0,00	0,00
Änderungen des Konsolidierungskreises		0,00	95.580,10	-467.612,53
Konzernjahresüberschuss		87.511,27	87.511,27	1.556.976,17
31.12.2020		87.511,27	183.091,37	61.962.131,20

### Konzernanhang für das Geschäftsjahr 2020

#### VEM GmbH, Dresden

##### A. ALLGEMEINE ANGABEN ZUM KONZERNABSCHLUSS

###### 1. Grundsätzliche Angaben

Das Mutterunternehmen VEM GmbH hat ihren Sitz in Dresden und ist eingetragen in das Handelsregister beim Amtsgericht Dresden (Reg. Nr. HRB 37051).

Der Konzernabschluss für das Geschäftsjahr 2020 wurde nach den für Kapitalgesellschaften geltenden Vorschriften des Handelsgesetzbuches auf den Stichtag des Mutterunternehmens aufgestellt.

Darstellung, Gliederung, Ansatz und Bewertung des Konzernabschlusses entsprechen den Vorjahresgrundsätzen.

###### 2. Konsolidierungskreis

In den Konzernabschluss sind die folgenden Gesellschaften einbezogen worden:

Anteile VEM GmbH  
direkt+indirekt

Anteile VEM GmbH  
direkt+indirekt

	Sitz	Anteile VEM GmbH direkt+indirekt
VEM GmbH	Dresden	
VEM Sachsenwerk GmbH	Dresden	100 %
VEM motors GmbH	Wernigerode	100 %
VEM transresch GmbH	Dresden	100 %
VEM Slovakia s.r.o.	Piešťany/Slowakei	100 %
VEM motors Finland Oy	Masala/Finnland	100 %
VEM Tschechien s.r.o.	Most/Tschechien	100 %
VEM Wuxi Co. Ltd.	Wuxi/China	51 %
VEM China Co. Ltd.	Shanghai/China	100 %

Die VEM Wuxi Co. Ltd. und die VEM China Co. Ltd. wurden zum 1. Januar 2020 erstmalig in den Konzernabschluss einbezogen.

Die Vergleichbarkeit zum Vorjahr ist dadurch nicht eingeschränkt.

Zum 1. Januar 2020 wurden im Rahmen der Erstkonsolidierung Vermögenswerte in Höhe von 1,6 % bezogen auf die Summenbilanz übernommen. Bezogen auf die Summen-GuV des Vorjahrs betragen die Vorjahresumsatzerlöse der beiden erstkonsolidierten Gesellschaften 0,5 %.

Die seit der Gründung der Gesellschaften bis zum Zeitpunkt der erstmaligen Einbeziehung entstandenen Verluste in Höhe von TEUR 468 wurden dem Verlustvortrag sowie den nicht beherrschenden Anteilen zugeordnet.

Nicht in den Konzernabschluss einbezogenen wurden die folgenden Gesellschaften:

	Sitz	Anteile VEM GmbH direkt+indirekt
VEM motors Austria GmbH	Wien/Österreich	100 %
VEM Drive Technology Co. Ltd.	Shanghai/China	100 %
VEM RUS GmbH ooo	Moskau/Russland	100 %

Der Verzicht auf Einbeziehung erfolgt entsprechend § 296 Abs. 2. HGB. Bei den Gesellschaften handelt es sich um Vertriebsgesellschaften. Sie sind für die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns von untergeordneter Bedeutung. Eine Einbeziehung einzelner oder aller dieser Gesellschaften in den Konzernabschluss würde die Kennzahlen Bilanzsumme, Eigenkapital, Umsatz und Mitarbeiter um je weniger als 1 % und das Jahresergebnis bezogen auf den Umsatz um weniger als einen zehntel Prozentpunkt verändern.

### 3. Konsolidierungsgrundsätze

Die in den Konzernabschluss übernommenen Vermögensgegenstände und Schulden der einbezogenen Unternehmen wurden einheitlich in Anwendung der §§ 297 ff. HGB i. V. m. §§ 252 ff. HGB bewertet.

Für alle in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen entspricht der Stichtag der Einzelabschlüsse jeweils dem Stichtag des Konzernabschlusses.

Die Kapitalkonsolidierung der einbezogenen Gesellschaften erfolgte nach der Neubewertungsmethode. Der im Rahmen der Erstkonsolidierung entstandene negative Unterschiedsbetrag (Passiver Unterschiedsbetrag aus Kapitalkonsolidierung) wurde für 2017 in Höhe des bei Erwerb erwarteten künftigen Verlustes und seit 2018 über die gewichtete durchschnittliche Restnutzungsdauer der erworbenen abnutzbaren Vermögenswerte vereinnahmt.

Für die Währungsumrechnung der einbezogenen Abschlüsse der Fremdwährungsgesellschaften in Euro wurden die Mittelkurse zum Stichtag und für das Eigenkapital die historischen Kurse zugrunde gelegt. Die Umrechnung der Gewinn- und Verlustrechnung erfolgte zu Durchschnittskursen.

Konzerninterne Umsätze, Aufwendungen und Erträge, alle Forderungen und Verbindlichkeiten wurden eliminiert. Wesentliche Zwischengewinne aus Liefer- und Leistungsbeziehungen zwischen den konsolidierten Gesellschaften sind nicht entstanden, so dass keine Zwischengewinneliminierung erfolgt ist.

## B. ANGABEN ZU BILANZIERUNGS- UND BEWERTUNGSMETHODEN

### ANLAGEVERMÖGEN

#### Nutzungsduern

Die planmäßigen Abschreibungen erfolgten unter Zugrundelegung der betriebsgewöhnlichen Nutzungsdauer, soweit zutreffend gemäß der steuerlichen Abschreibungstabellen.

#### Immaterielle Vermögensgegenstände

##### Entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten

wurden zu Anschaffungskosten zuzüglich Anschaffungsnebenkosten abzüglich Anschaffungspreisminderungen und planmäßigen linearen Abschreibungen bewertet.

#### Sachanlagen

##### Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken

wurden mit den Anschaffungskosten zuzüglich Anschaffungsnebenkosten abzüglich Anschaffungspreisminderungen und planmäßigen linearen Abschreibungen bewertet.

#### Technische Anlagen und Maschinen und Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung

wurden mit den Anschaffungskosten zuzüglich Anschaffungsnebenkosten abzüglich Anschaffungspreisminderungen oder mit den Herstellungskosten vermindert um planmäßige lineare Abschreibungen oder dem niedrigeren beizulegenden Wert bewertet. Kosten der allgemeinen Verwaltung, Aufwendungen für soziale Einrichtungen, für freiwillige soziale Leistungen, für die betriebliche Altersversorgung und Zinsen für Fremdkapital werden nicht in die Herstellungskosten einbezogen.

#### Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau

wurden mit den Anschaffungskosten zuzüglich Anschaffungsnebenkosten abzüglich Anschaffungspreisminderungen bewertet.

#### Finanzanlagen

wurden mit den Anschaffungskosten zuzüglich Anschaffungsnebenkosten oder dem niedrigeren beizulegenden Wert bewertet.

#### UMLAUFVERMÖGEN

#### Vorräte

#### Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe sowie Handelswaren

wurden mit den durchschnittlichen Anschaffungskosten oder dem niedrigeren beizulegenden Wert angesetzt. Zur Berücksichtigung des Niederstwertprinzips wurde auf die Lagerdauer und die Verwertbarkeit abgestellt.

### **Unfertige Erzeugnisse und Leistungen, fertige Erzeugnisse**

wurden entsprechend ihres Fertigungsgrades mit anteiligen Herstellungskosten oder mit dem niedrigeren beizulegenden Wert angesetzt. In die Herstellungskosten wurden neben direkt zurechenbaren Material-, Fertigungs- und Sonderkosten der Fertigung auch angemessene Teile der Material- und Fertigungsgemeinkosten und des Werteverzehrs des Anlagevermögens, soweit dieser durch die Fertigung veranlasst ist, einbezogen. Die niedrigeren beizulegenden Werte wurden retrograd aus den zu erwartenden Verkaufserlösen abzüglich noch anfallender Kosten ermittelt. Darüber hinaus wurde die Verwertbarkeit berücksichtigt.

### **Geleistete Anzahlungen**

wurden mit Anschaffungskosten angesetzt.

### **Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände**

#### **Forderungen aus Lieferungen und Leistungen**

wurden mit ihrem Nominalwert oder dem niedrigeren beizulegenden Wert angesetzt. Dem allgemeinen Ausfall- und Kreditrisiko wurde durch Pauschalwertberichtigungen Rechnung getragen.

#### **Forderungen gegen verbundene Unternehmen**

wurden mit ihrem Nominalwert bewertet.

#### **Sonstige Vermögensgegenstände**

wurden mit ihren Nominalwerten, Zahlungsbeträgen oder Barwerten angesetzt.

### **Kassenbestand, Guthaben bei Kreditinstituten**

wurden zum Nennwert bewertet.

### **AKTIVE RECHNUNGSABGRENZUNGSPOSTEN**

wurden zu Anschaffungskosten bezogen auf den jeweiligen Gesamtbetrag bewertet.

### **RÜCKSTELLUNGEN**

#### **Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen**

wurden auf der Grundlage der in § 253 HGB enthaltenen Bestimmungen und der anerkannten Regeln der Versicherungsmathematik unter Anwendung der projected unit credit (puc) Methode bewertet. Als Rechnungsgrundlagen wurden die Heubeck-Richttafeln 2018 G von Klaus Heubeck zugrunde gelegt. Der Erfüllungsbetrag wurde mit dem durchschnittlichen Marktzins abgezinst, der sich bei einer angenommenen Restlaufzeit von 15 Jahren ergibt: 2,30 % (Vj. 2,71 %). Es wurde eine jährliche Steigerung der Renten um 1,5 % und soweit anwendbar eine Steigerung der Gehälter von 2,5 % eingerechnet. Aufwendungen aus der Änderung des Zinssatzes werden in der Gewinn- und Verlustrechnung unter Zinsen und ähnliche Aufwendungen ausgewiesen.

#### **Sonstige Rückstellungen**

wurden in Höhe des nach vernünftiger kaufmännischer Beurteilung notwendigen Erfüllungsbetrages dotiert und berücksichtigen alle erkennbaren Risiken und ungewissen Verpflichtungen. Alle Rückstellungen mit einer Laufzeit von mehr als einem Jahr wurden mit dem ihrer Restlaufzeit entsprechenden durchschnittlichen Marktzins der vergangenen sieben Geschäftsjahre abgezinst.

### **VERBINDLICHKEITEN**

#### **Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten, erhaltene Anzahlungen auf Bestellungen, Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen, Verbindlichkeiten aus der Annahme gezogener Wechsel und der Ausstellung eigener Wechsle, Verbindlichkeiten gegenüber der Gesellschafterin, Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen und sonstige Verbindlichkeiten**

wurden zu ihren Erfüllungsbeträgen angesetzt.

### **LATENTE STEUERN**

Aktive latente Steuern wurden nicht ausgewiesen, da der bestehende Aktivüberhang in den einbezogenen Abschlüssen unter Ausnutzung des Wahlrechts des § 274 HGB bilanziell nicht angesetzt wird. Die aktiven Steuerlatenzen in den einbezogenen Abschlüssen resultieren im Wesentlichen auf temporären Differenzen im Bereich der Pensions- und sonstigen Rückstellungen sowie aus Verlustvorträgen.

Die passiven latenten Steuern betreffen die einbezogenen Abschlüsse ausländischer Tochtergesellschaften und resultieren aus Bewertungsunterschieden.

Latente Steuern aus Konsolidierungsvorgängen waren nicht zu bilden.

### **WÄHRUNGSUMRECHNUNG**

Nominalbeträge in ausländischer Währung wurden mit dem Devisenkassamittelkurs zum Bilanzstichtag umgerechnet.

### **C. ERLÄUTERUNGEN ZUR KONZERNBILANZ**

#### **1. Anlagevermögen**

Die Entwicklung der Bilanzposten immaterielle Vermögensgegenstände, Sachanlagen und Finanzanlagen im Geschäftsjahr ist im Anlagenpiegel (Anlage zum Anhang) dargestellt. Um einen Einblick in die Altersstruktur des Anlagevermögens zu ermöglichen, wurden die historischen Anschaffungskosten und Abschreibungen der in 2017 erworbenen Tochtergesellschaften in den Konzernanlagenpiegel übernommen.

#### **2. Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände**

Die Forderungen gegenüber verbundenen Unternehmen betreffen Forderungen aus Lieferungen und Leistungen.

In den Sonstigen Vermögensgegenständen sind antizipative Forderungen in Höhe von TEUR 54 (Vj. TEUR 250) für im Folgejahr abziehbare Vorsteuer (im Vorjahr auch für die Erstattungen zur Strom-/ und Energiesteuer) enthalten.

#### **3. Eigenkapital**

Als Gezeichnetes Kapital wird das Stammkapital der Konzernobergesellschaft ausgewiesen.

Die bilanzierte Kapitalrücklage wurde nach den Regelungen des § 272 Abs. 2 Nr. 4 HGB gebildet und betrifft die Konzernobergesellschaft.

Der Verlustvortrag des Konzerns betrifft mit TEUR -3.212 (Vj. TEUR -3.438) die Konzernobergesellschaft. Im Konzernjahresfehlbetrag ist ein Jahresüberschuss der Konzernobergesellschaft in Höhe von TEUR 84 (Vj. TEUR 226) konsolidiert. Die im Verlustvortrag enthaltene Summe aus thesaurierten Verlusten, Verlustvorträgen der Tochtergesellschaften und Eigenkapitalauswirkungen aus Anpassungs- und Konsolidierungsbuchungen beträgt TEUR -11.506 (Vj. TEUR -1.170). Die Ergebnisse der Tochtergesellschaften und Eigenkapitalauswirkungen der Anpassungs- und Konsolidierungsbuchungen des Geschäftsjahrs haben TEUR 1.473 (Vj. TEUR -12.116) zum Konzernjahresüberschuss (Vorjahr Konzernjahresfehlbetrag) beigetragen.

Für die Tochtergesellschaften bestehen Ausschüttungssperren aufgrund eines Unterschiedsbetrag gemäß § 253 Abs. 6 HGB zwischen dem Ansatz der Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen nach Maßgabe des entsprechenden durchschnittlichen Marktzinssatzes aus den vergangenen sieben Geschäftsjahren (1,60 %)

und dem Ansatz der Rückstellungen nach Maßgabe des entsprechenden durchschnittlichen Marktzinssatzes aus den vergangenen zehn Geschäftsjahren (2,30 %) in Höhe von TEUR 1.020 (Vj. TEUR 1.155). Gewinne der Tochtergesellschaften für die eine Ausschüttungssperre besteht, dürfen nur ausgeschüttet werden, wenn die nach der Ausschüttung verbleibenden frei verfügbaren Rücklagen zuzüglich eines Gewinnvortrags und abzüglich eines Verlustvortrags mindestens diesem Unterschiedsbetrag entsprechen.

Zur Entwicklung verweisen wir auf den Konzerneigenkapitalspiegel.

#### **4. Passiver Unterschiedsbetrag aus Kapitalkonsolidierung**

Der passive Unterschiedsbetrag hat sich wie folgt entwickelt:

	TEUR
1.1.2020	11.289
Planmäßige Auflösung	-3.763
31.12.2020	7.526

#### **5. Sonstige Rückstellungen**

Die sonstigen Rückstellungen betreffen:

	31.12.2020 TEUR	Vorjahr TEUR
Markt (Kunden, Vertrieb und Produkte)	7.954	5.547
Personal	2.643	4.011
Rechnungsnachlauf und Kostenabgrenzungen	749	1.041
Übrige	1.023	1.317
	12.369	11.916

Die zum Barwert angesetzten langfristigen Rückstellungen betragen TEUR 420 (Vj. TEUR 661).

#### **6. Verbindlichkeiten**

Die Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen betreffen Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen.

Die Verbindlichkeiten haben die folgenden Restlaufzeiten:

	bis 1 Jahr TEUR	1-5 Jahre TEUR	über 5 Jahre TEUR	31.12.2020 TEUR
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	229	98	0	327
Erhaltene Anzahlungen auf Bestellungen	16.153	66	0	16.219
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	12.675	8	0	12.683
Verbindlichkeiten aus der Annahme gezogener Wechsel und der Ausstellung eigener Wechsel	2.614	0	0	2.614
Verbindlichkeiten gegenüber der Gesellschafterin	5.360	0	0	5.360
Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	247	0	0	247
Sonstige Verbindlichkeiten	2.867	2.047	8	4.922
	40.145	2.219	8	42.372
	bis 1 Jahr TEUR	1-5 Jahre TEUR	über 5 Jahre TEUR	31.12.2019 TEUR
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	818	136	0	954
Erhaltene Anzahlungen auf Bestellungen	11.226	672	0	11.898
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	9.013	0	0	9.013
Verbindlichkeiten gegenüber der Gesellschafterin	5.017	0	0	5.017
Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	807	0	0	807
Sonstige Verbindlichkeiten	3.025	2.448	45	5.518
	29.906	3.256	45	33.207

Als Sicherheiten für die Verbindlichkeiten in Höhe von TEUR 8.478 (Vj. TEUR 3.660) dienen Sicherungsübereignungen und Barbhinterlegungen für Anzahlungsbürgschaften.

#### **D. Erläuterungen zur Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung**

##### **1. Umsatzerlöse**

Aufgliederung nach Geschäftsbereichen

	2020 TEUR	Vorjahr TEUR
Hochspannung	96.792	89.109
Niederspannung	78.996	85.791
Sonstige	2.048	2.846
	177.836	177.746

Aufgliederung nach Regionen

	2020 TEUR	Vorjahr TEUR
Inland	91.764	91.635
Ausland	86.072	86.111

2020	Vorjahr
TEUR	TEUR
177.836	177.746

## 2. Sonstige betriebliche Erträge

Unter den sonstigen betrieblichen Erträgen ist eine planmäßige Auflösung des passiven Unterschiedsbetrags aus Kapitalkonsolidierung in Höhe von TEUR 3.763 (Vj. TEUR 3.763) ausgewiesen.

In den sonstigen betrieblichen Erträgen des Vorjahrs waren periodenfremde Erträge in Höhe von TEUR 160 (Vj. TEUR 0) enthalten.

## 3. Sonstige betriebliche Aufwendungen

Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen enthalten periodenfremde Aufwendungen in Höhe von TEUR 20 (Vj. TEUR 40).

## E. Erläuterungen zur Konzernkapitalflussrechnung

Der Finanzmittelfonds entspricht der Bilanzposition Kassenbestand, Guthaben bei Kreditinstituten.

Liquide Mittel in Höhe von TEUR 651 (Vj. TEUR 2.600) sind als Sicherheit für Bürgschaften und Garantien hinterlegt.

## F. Sonstige Angaben

### 1. Haftungsverhältnisse

Verbindlichkeiten aus der Begebung von Bürgschaften bestanden zum 31. Dezember 2020 in Höhe von TEUR 807 (Vj. TEUR 933). Das Risiko der Inanspruchnahme wurde auf Basis der Risiken aus den besicherten Projekten eingeschätzt.

### 2. Sonstige finanzielle Verpflichtungen

Es bestehen sonstigen finanziellen Verpflichtungen gemäß § 285 Nr. 3 HGB aus dem Abschluss von Miet- und Pachtverträgen in Höhe von TEUR 1.077 (Vj. TEUR 1.067). Die Verpflichtungen aus dem Bestellobligo im Rahmen der laufenden Geschäfts- und Investitionstätigkeit entsprechen dem geschäftsüblichen Rahmen.

## 3. Arbeitnehmer

Im Jahresdurchschnitt ergab sich folgende Mitarbeiterstruktur:

	2020	Vorjahr
Gewerbliche Mitarbeiter	941	1.053
Angestellte (ohne Geschäftsleitung)	518	518
	1.459	1.571

## 4. Organe der Gesellschaft

Zu Geschäftsführern der Konzernmuttergesellschaft waren im Berichtszeitraum bestellt:

Jianyu Wang, Wuxi/China,

Dr. Joachim Koch, Frankfurt am Main,

Dr. Torsten Kuntze, Dresden,

Zuxin Xu, Shanghai/China (bis 12.September 2020).

Hinsichtlich der Angaben nach § 314 Abs. 1 Nr. 6 HGB macht die Gesellschaft von den Regelungen des § 286 Abs. 4 HGB Gebrauch.

## 5. Honorar des Abschlussprüfers des Konzernabschlusses

Das vom Abschlussprüfer des Konzernabschlusses für das Geschäftsjahr berechnete Gesamthonorar beträgt:

	2020	Vorjahr
	TEUR	TEUR
Abschlussprüfungsleistungen	88	88
Sonstige Leistungen	7	7
	95	95

## 6. Ergebnisverwendung der Konzernobergergesellschaft

Die Geschäftsführung der Konzernmuttergesellschaft schlägt vor, den Jahresüberschuss der Konzernmuttergesellschaft von TEUR 84 auf neue Rechnung vorzutragen.

Dresden, 22. März 2021

*Jianyu Wang*

*Dr. Joachim Koch*

*Dr. Torsten Kuntze*

## Entwicklung des Konzernanlagevermögens im Geschäftsjahr 2020

der VEM GmbH, Dresden

	Anschaffungs-/Herstellungskosten			Zugänge EUR
	Vortrag zum 1.1.2020 EUR	Währungsumrechnung EUR	Änderung Konzernkreis EUR	
<b>I. Immaterielle Vermögensgegenstände</b>				
1. Entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizizenzen an solchen Rechten und Werten	6.117.785,51	0,00	0,00	158.088,52
2. Geleistete Anzahlungen	318.672,00	0,00	0,00	0,00
	6.436.457,51	0,00	0,00	158.088,52
<b>II. Sachanlagen</b>				

	Anschaffungs-/Herstellungskosten			
	Vortrag zum 1.1.2020 EUR	Währungsumrechnung EUR	Änderung Konzernkreis EUR	Zugänge EUR
1. Grundstücke, grundstückseigene Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	11.203.185,07	-49.245,46	0,00	80.021,82
2. Technische Anlagen und Maschinen	94.322.436,92	-49.746,54	0,00	673.795,12
3. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	56.383.737,46	-2.601,85	552,46	2.003.296,13
4. Anlagen im Bau	389.324,77	-3.905,61	0,00	191.419,19
	162.298.684,22	-105.499,46	552,46	2.948.532,26
<b>III. Finanzanlagen</b>				
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	1.683.374,76	0,00	0,00	624.272,28
2. Beteiligungen	20.000,00	0,00	0,00	0,00
3. Wertpapiere des Anlagevermögens	520,00	0,00	0,00	0,00
	1.703.894,76	0,00	0,00	624.272,28
	170.439.036,49	-105.499,46	552,46	3.730.893,06
				Kumulierte Abschreibungen
	Umbuchungen EUR	Abgänge EUR	Stand am 31.12.2020 EUR	Vortrag zum 1.1.2020 EUR
<b>I. Immaterielle Vermögensgegenstände</b>				
1. Entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten	291.072,00	0,00	6.566.946,03	5.754.996,27
2. Geleistete Anzahlungen	-291.072,00	0,00	27.600,00	0,00
	0,00	0,00	6.594.546,03	5.754.996,27
<b>II. Sachanlagen</b>				
1. Grundstücke, grundstückseigene Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	11.165,98	0,00	11.245.127,41	3.163.353,11
2. Technische Anlagen und Maschinen	144.135,98	2.255.236,00	92.835.385,48	82.213.675,15
3. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	218.081,57	984.358,97	57.618.706,80	48.360.817,48
4. Anlagen im Bau	-373.383,53	242,81	203.212,01	4.565,35
	0,00	3.239.837,78	161.902.431,70	133.742.411,09
<b>III. Finanzanlagen</b>				
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	0,00	0,00	2.307.647,04	1.658.707,90
2. Beteiligungen	0,00	0,00	20.000,00	19.999,00
3. Wertpapiere des Anlagevermögens	0,00	520,00	0,00	0,00
	0,00	520,00	2.327.647,04	1.678.706,90
	0,00	3.240.357,78	170.824.624,77	141.176.114,26
				Kumulierte Abschreibungen
	Währungsumrechnung EUR	Zugänge EUR	Abgänge EUR	Stand am 31.12.2020 EUR
<b>I. Immaterielle Vermögensgegenstände</b>				
1. Entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten	0,00	135.966,52	0,00	5.890.962,79
2. Geleistete Anzahlungen	0,00	0,00	0,00	0,00
	0,00	135.966,52	0,00	5.890.962,79
<b>II. Sachanlagen</b>				
1. Grundstücke, grundstückseigene Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	-19.048,69	279.944,17	0,00	3.424.248,59
2. Technische Anlagen und Maschinen	-29.788,47	2.986.582,52	2.245.109,00	82.925.360,20
3. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	-1.289,61	2.396.264,52	832.858,97	49.922.933,42
4. Anlagen im Bau	-47,55	0,00	5.354,01	-836,21
	-50.174,32	5.662.791,21	3.083.321,98	136.271.706,00
<b>III. Finanzanlagen</b>				
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	0,00	0,00	0,00	1.658.707,90
2. Beteiligungen	0,00	0,00	0,00	19.999,00
3. Wertpapiere des Anlagevermögens	0,00	0,00	0,00	0,00
	0,00	0,00	0,00	1.678.706,90
	-50.174,32	5.798.757,73	3.083.321,98	143.841.375,69
				Buchwerte
	Stand am 31.12.2020 EUR	Stand am 31.12.2019 EUR		

		Buchwerte
	Stand am 31.12.2020	Stand am 31.12.2019
	EUR	EUR
<b>I. Immaterielle Vermögensgegenstände</b>		
1. Entgeltlich erworbene Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten	675.983,24	362.789,24
2. Geleistete Anzahlungen	27.600,00	318.672,00
	703.583,24	681.461,24
<b>II. Sachanlagen</b>		
1. Grundstücke, grundstückseigene Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	7.820.878,82	8.039.831,96
2. Technische Anlagen und Maschinen	9.910.025,28	12.108.761,77
3. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	7.695.773,38	8.022.919,98
4. Anlagen im Bau	204.048,22	384.759,42
	25.630.725,70	28.556.273,13
<b>III. Finanzanlagen</b>		
1. Anteile an verbundenen Unternehmen	648.939,14	24.666,86
2. Beteiligungen	1,00	1,00
3. Wertpapiere des Anlagevermögens	0,00	520,00
	648.940,14	25.187,86
	26.983.249,08	29.262.922,23

### **Beschlüsse**

#### **Billigung des Konzernabschlusses**

Die Billigung des Konzernabschlusses 2020 der VEM GmbH erfolgte mit Gesellschafterbeschluss vom 6. Dezember 2021.

### **Bestätigungsvermerk des Konzernabschlussprüfers**

#### **Prüfungsurteil**

An die VEM GmbH, Dresden

#### **Prüfungsurteile**

Wir haben den Konzernabschluss der **VEM GmbH, Dresden**, - bestehend aus der Konzernbilanz zum 31. Dezember 2020 und der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung, dem Konzerneigenkapitalspiegel und der Konzernkapitalflussrechnung für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2020 sowie dem Konzernanhang, einschließlich der Darstellung der Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden - geprüft. Darüber hinaus haben wir den Konzernlagebericht der VEM GmbH, Dresden, für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2020 geprüft.

Nach unserer Beurteilung aufgrund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse

- entspricht der beigelegte Konzernabschluss in allen wesentlichen Belangen den deutschen, für Kapitalgesellschaften geltenden handelsrechtlichen Vorschriften und vermittelt unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens- und Finanzlage des Konzerns zum 31. Dezember 2020 sowie ihrer Ertragslage für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2020 und
- vermittelt der beigelegte Konzernlagebericht insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns. In allen wesentlichen Belangen steht dieser Konzernlagebericht in Einklang mit dem Konzernabschluss, entspricht den deutschen gesetzlichen Vorschriften und stellt die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend dar.

Gemäß § 322 Abs. 3 Satz 1 HGB erklären wir, dass unsere Prüfung zu keinen Einwendungen gegen die Ordnungsmäßigkeit des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts geführt hat.

#### **Grundlage für die Prüfungsurteile**

Wir haben unsere Prüfung des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts in Übereinstimmung mit § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung durchgeführt. Unsere Verantwortung nach diesen Vorschriften und Grundsätzen ist im Abschnitt „Verantwortung des Abschlussprüfers für die Prüfung des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts“ unseres Bestätigungsvermerks weitergehend beschrieben. Wir sind von den Konzernunternehmen unabhängig in Übereinstimmung mit den deutschen handelsrechtlichen und berufsrechtlichen Vorschriften und haben unsere sonstigen deutschen Berufspflichten in Übereinstimmung mit diesen Anforderungen erfüllt. Wir sind der Auffassung, dass die von uns erlangten Prüfungsnachweise ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unsere Prüfungsurteile zum Konzernabschluss und zum Konzernlagebericht zu dienen.

#### **Verantwortung der gesetzlichen Vertreter für den Konzernabschluss und den Konzernlagebericht**

Die gesetzlichen Vertreter sind verantwortlich für die Aufstellung des Konzernabschlusses, der den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften in allen wesentlichen Belangen entspricht, und dafür, dass der Konzernabschluss unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt. Ferner sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die internen Kontrollen, die sie in Übereinstimmung mit den deutschen Grundsätzen ordnungsmäßiger Buchführung als notwendig bestimmt haben, um die Aufstellung eines Konzernabschlusses zu ermöglichen, der frei von wesentlichen - beabsichtigten oder unbeabsichtigten - falschen Darstellungen ist.

Bei der Aufstellung des Konzernabschlusses sind die gesetzlichen Vertreter dafür verantwortlich, die Fähigkeit des Konzerns zur Fortführung der Unternehmensaktivität zu beurteilen. Des Weiteren haben sie die Verantwortung, Sachverhalte in Zusammenhang mit der Fortführung der Unternehmensaktivität, sofern einschlägig, anzugeben. Darüber hinaus sind sie dafür verantwortlich, auf der Grundlage des Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmensaktivität zu bilanzieren, sofern dem nicht tatsächliche oder rechtliche Gegebenheiten entgegenstehen.

Außerdem sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die Aufstellung des Konzernlageberichts, der insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns vermittelt sowie in allen wesentlichen Belangen mit dem Konzernabschluss in Einklang steht, den deutschen gesetzlichen Vorschriften entspricht und die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend darstellt. Ferner sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die Vorkehrungen und Maßnahmen (Systeme), die sie als notwendig erachtet haben, um die Aufstellung eines Konzernlageberichts in Übereinstimmung mit den anzuwendenden deutschen gesetzlichen Vorschriften zu ermöglichen, und um ausreichende Nachweise für die Aussagen im Konzernlagebericht erbringen zu können.

### **Verantwortung des Abschlussprüfers für die Prüfung des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts**

Unsere Zielsetzung ist, hinreichende Sicherheit darüber zu erlangen, ob der Konzernabschluss als Ganzes frei von wesentlichen - beabsichtigten oder unbeabsichtigten - falschen Darstellungen ist, und ob der Konzernlagebericht insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns vermittelt sowie in allen wesentlichen Belangen mit dem Konzernabschluss sowie mit den bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnissen in Einklang steht, den deutschen gesetzlichen Vorschriften entspricht und die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend darstellt, sowie einen Bestätigungsvermerk zu erteilen, der unsere Prüfungsurteile zum Konzernabschluss und zum Konzernlagebericht beinhaltet.

Hinreichende Sicherheit ist ein hohes Maß an Sicherheit, aber keine Garantie dafür, dass eine in Übereinstimmung mit § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung durchgeführte Prüfung eine wesentliche falsche Darstellung stets aufdeckt. Falsche Darstellungen können aus Verstößen oder Unrichtigkeiten resultieren und werden als wesentlich angesehen, wenn vernünftigerweise erwartet werden könnte, dass sie einzeln oder insgesamt die auf der Grundlage dieses Konzernabschlusses und Konzernlageberichts getroffenen wirtschaftlichen Entscheidungen von Adressaten beeinflussen.

Während der Prüfung üben wir pflichtgemäßes Ermessen aus und bewahren eine kritische Grundhaltung. Darüber hinaus

- identifizieren und beurteilen wir die Risiken wesentlicher - beabsichtigter oder unbeabsichtigter - falscher Darstellungen im Konzernabschluss und im Konzernlagebericht, planen und führen Prüfungshandlungen als Reaktion auf diese Risiken durch sowie erlangen Prüfnachweise, die ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unsere Prüfungsurteile zu dienen. Das Risiko, dass wesentliche falsche Darstellungen nicht aufgedeckt werden, ist bei Verstößen höher als bei Unrichtigkeiten, da Verstöße betrügerisches Zusammenwirken, Fälschungen, beabsichtigte Unvollständigkeiten, irreführende Darstellungen bzw. das Außerkraftsetzen interner Kontrollen beinhalten können.
- gewinnen wir ein Verständnis von dem für die Prüfung des Konzernabschlusses relevanten internen Kontrollsysten und den für die Prüfung des Konzernlageberichts relevanten Vorkehrungen und Maßnahmen, um Prüfungshandlungen zu planen, die unter den gegebenen Umständen angemessen sind, jedoch nicht mit dem Ziel, ein Prüfungsurteil zur Wirksamkeit dieser Systeme abzugeben.
- beurteilen wir die Angemessenheit der von den gesetzlichen Vertretern angewandten Rechnungslegungsmethoden sowie die Vertretbarkeit der von den gesetzlichen Vertretern dargestellten geschätzten Werte und damit zusammenhängenden Angaben.
- ziehen wir Schlussfolgerungen über die Angemessenheit des von den gesetzlichen Vertretern angewandten Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmensaktivität sowie, auf der Grundlage der erlangten Prüfnachweise, ob eine wesentliche Unsicherheit im Zusammenhang mit Ereignissen oder Gegebenheiten besteht, die bedeutsame Zweifel an der Fähigkeit des Konzerns zur Fortführung der Unternehmensaktivität aufwerfen können. Falls wir zu dem Schluss kommen, dass eine wesentliche Unsicherheit besteht, sind wir verpflichtet, im Bestätigungsvermerk auf die dazugehörigen Angaben im Konzernabschluss und im Konzernlagebericht aufmerksam zu machen oder, falls diese Angaben unangemessen sind, unser jeweiliges Prüfungsurteil zu modifizieren. Wir ziehen unsere Schlussfolgerungen auf der Grundlage der bis zum Datum unseres Bestätigungsvermerks erlangten Prüfnachweise. Zukünftige Ereignisse oder Gegebenheiten können jedoch dazu führen, dass der Konzern seine Unternehmensaktivität nicht mehr fortführen kann.
- beurteilen wir die Gesamtdarstellung, den Aufbau und den Inhalt des Konzernabschlusses einschließlich der Angaben sowie ob der Konzernabschluss die zugrunde liegenden Geschäftsvorfälle und Ereignisse so darstellt, dass der Konzernabschluss unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt.
- beurteilen wir den Einklang des Konzernlageberichts mit dem Konzernabschluss, seine Gesetzesentsprechung und das von ihm vermittelte Bild von der Lage des Konzerns.
- führen wir Prüfungshandlungen zu den von den gesetzlichen Vertretern dargestellten zukunftsorientierten Angaben im Konzernlagebericht durch. Auf Basis ausreichender geeigneter Prüfnachweise vollziehen wir dabei insbesondere die den zukunftsorientierten Angaben von den gesetzlichen Vertretern zugrunde gelegten bedeutsamen Annahmen nach und beurteilen die sachgerechte Ableitung der zukunftsorientierten Angaben aus diesen Annahmen. Ein eigenständiges Prüfungsurteil zu den zukunftsorientierten Angaben sowie zu den zugrunde liegenden Annahmen geben wir nicht ab. Es besteht ein erhebliches unvermeidbares Risiko, dass künftige Ereignisse wesentlich von den zukunftsorientierten Angaben abweichen.

We discuss with those charged with governance, among other things, the planned scope and timing of the audit and significant audit findings, including any deficiencies in the internal control system that we identify during our audit.

**Leipzig, April 8, 2021**

**Ebner Stoltz GmbH & Co. KG**

**auditing company**

**tax consulting company**

**Hartmut Pfeiderer, auditor**

**Florian Leyser, auditor**