

Die zentrale Plattform für die Zugänglichmachung von Unternehmensdaten



menu

(0)  

Home page / quick search / search result

Search in all areas

Search options 

 previous entry

[Back to the search result](#)



Next entry 

SARSTEDT AG & Co. KG, Nümbrecht-Rommelsdorf
Accounting / Financial Reports
company
information
designation

SARSTEDT AG & Co. KG

Nümbrecht-Rommelsdorf

Consolidated financial statements for the financial year from January 1st, 2020 to December 31st, 2020

Independent Auditor's Report

To SARSTEDT AG & Co. KG

audit opinions

We have prepared the consolidated financial statements of SARSTEDT AG & Co. KG, Nümbrecht, and its subsidiaries (the Group) - consisting of the consolidated balance sheet as of December 31, 2020, the consolidated income statement, the consolidated cash flow statement and the consolidated statement of changes in equity for the financial year from December 1, 2020 January 2020 to December 31, 2020 and the notes to the consolidated financial statements, including the presentation of the accounting and valuation methods. In addition, we have audited the group management report of SARSTEDT AG & Co. KG for the fiscal year from January 1, 2020 to December 31, 2020.

According to our assessment based on the knowledge gained during the audit

The attached consolidated financial statements comply in all material respects with the provisions of German commercial law and, in –compliance with German generally accepted accounting principles, provide a true and fair view of the Group's net assets and financial position as of December 31, 2020 and its results of operations for the fiscal year from January 1, 2020 until December 31, 2020 and the attached group management report as a whole provides an accurate picture of the group's position. In all material respects, this group –management report is consistent with the consolidated financial statements, complies with German legal requirements and appropriately presents the opportunities and risks of future development.

In accordance with Section 322 (3) sentence 1 HGB, we declare that our audit has not led to any objections to the correctness of the consolidated financial statements and the group management report.

Basis for the test results

We conducted our audit of the consolidated financial statements and the group management report in accordance with Section 317 HGB, taking into account the German generally accepted standards for the audit of financial statements promulgated by the Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW). Our responsibilities under those regulations and principles are further described in the "Auditor's responsibility for the audit of the consolidated financial statements and group management report" section of our auditor's report. We are independent of the group companies in accordance with the requirements of German commercial and professional law, and we have fulfilled our other German professional responsibilities in accordance with these requirements. We believe that the audit evidence we have obtained is sufficient and appropriate to provide a basis for our audit opinions on the consolidated financial statements and on the group management report.

Responsibility of the legal representatives for the consolidated financial statements and the group management report

The legal representatives are responsible for the preparation of the consolidated financial statements, which comply with the German commercial law provisions in all material respects, and for the fact that the consolidated financial statements, in compliance with the German principles of proper accounting, give a true and fair view of the asset, financial and earnings situation of the company mediated by the group. Furthermore, the legal representatives are responsible for the internal controls which they have determined to be necessary in accordance with the German principles of proper accounting in order to enable the preparation of consolidated financial statements. In preparing the consolidated financial statements, the legal representatives are responsible for assessing the Group's ability to continue as a going concern. They also have the responsibility for disclosing, as applicable, matters related to going concern. In addition, they are responsible for financial reporting based on the going concern basis of accounting, provided no actual or legal circumstances conflict therewith.

In addition, the executive directors are responsible for preparing the group management report, which as a whole provides a suitable view of the group's position and is consistent with the consolidated financial statements in all material respects, complies with German legal requirements and suitably presents the opportunities and risks of future development. Furthermore, the legal representatives are responsible for the precautions and measures (systems) they have deemed necessary to enable the preparation of a group management report in accordance with the applicable German legal provisions.

Auditor's responsibility for the audit of the consolidated financial statements and the group management report

Our objective is to obtain reasonable assurance as to whether the consolidated financial statements as a whole are free from material - intentional or unintentional - misstatements and whether the group management report as a whole provides a suitable view of the Group's position and, in all material respects, with the consolidated financial statements and is consistent with the findings obtained in the audit, complies with German legal requirements and appropriately presents the opportunities and risks of future development, as well as to issue an auditor's report which contains our audit opinions on the consolidated financial statements and on the group management report. Adequate assurance is a high level of assurance, but is no guarantee that an audit conducted in accordance with Section 317 of the German Commercial Code, taking into account the German principles of proper auditing established by the Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) will always uncover a material misstatement. Misstatements may arise from fraud or error and are considered material if, individually or in the aggregate, they could reasonably be expected to influence the economic decisions of users made on the basis of these consolidated financial statements and group management report.

During the audit, we exercise professional judgment and maintain a critical attitude. Furthermore

We identify and assess the risks of material - intentional or unintentional - misstatements in the consolidated financial statements and in the group management report, plan and perform audit procedures in response to these risks, and obtain audit evidence that is sufficient and appropriate to serve as a basis for our audit opinions. The risk of not detecting a material misstatement resulting from fraud is greater than that arising from error, as fraud involves collusion, forgery, intentional omissions, misrepresentations or

We gain an understanding of the internal control system relevant to the audit of the consolidated financial statements and the precautions and measures relevant to the audit of the group management report in order to plan audit procedures that are appropriate in the given circumstances, but not with the aim of providing an audit opinion on the effectiveness of these to deliver systems;

we evaluate the appropriateness of the accounting methods used by the legal representatives as well as the reasonableness of the estimated values and related disclosures presented by the legal representatives;

Conclude on the appropriateness of the executive directors' use of the going concern basis of accounting and, based on the audit evidence obtained, whether a material uncertainty exists related to events or conditions that cast significant doubt on the Group's ability to continue as a going concern can raise. If we conclude that there is a material uncertainty, we are required to draw attention to the related disclosures in the consolidated financial statements and group management report in the auditor's report, or if this information is inappropriate, to modify our respective audit opinion. We base our conclusions on the audit evidence obtained up to the date of our auditor's report. However, future events or conditions may cause the Group to cease to be able to continue as a going concern;

Evaluate the overall presentation, structure and content of the consolidated financial statements, including the disclosures, and whether the consolidated financial statements present the underlying transactions and events in such a way that the consolidated financial statements give a true and fair view of the assets, financial and results of operations of the Group;

we obtain sufficient appropriate audit evidence for the accounting information of the companies or business activities within the group in order to express audit opinions on the consolidated financial statements and on the group management report. We are responsible for the direction, supervision and performance of the group audit. We bear sole responsibility for our audit opinions;

Evaluate the consistency of the group management report with the consolidated financial statements, its legal compliance and the view of the group's position that it gives;

we perform audit procedures on the future-oriented information presented by the legal representatives in the group management report. On the basis of sufficient appropriate audit evidence, we evaluate, in particular, the significant assumptions used by the executive directors as a basis for the prospective information, and evaluate the proper derivation of the prospective information from these assumptions. We do not provide a separate audit opinion on the future-oriented information and the underlying assumptions. There is a significant unavoidable risk

We discuss with those charged with governance, among other things, the planned scope and timing of the audit and significant audit findings, including any deficiencies in the internal control system that we identify during our audit.

Cologne, December 21, 2021

Ernst & Young GmbH
auditing company
Ueberschär, auditor

CONSOLIDATED BALANCE SHEET as of December 31, 2020

SARSTEDT AG & Co. KG, Nuembrecht**District Court of Siegburg, HRA 4094****ASSETS**

	12/31/2020 EUR	12/31/2019 EUR
A. Fixed assets		
I. Intangible assets		
1. Purchased concessions, industrial property rights and similar rights and values as well as licenses to such rights and values	5,095,939.05	4,805,337.76
2. Goodwill	11,306,861.47	1,886,593.72
	16,402,800.52	6,691,931.48
II. Tangible assets		
1. Land, land rights and buildings, including buildings on third-party land	81,758,247.13	62,409,398.19
2. Technical installations and machines	66,099,706.23	54,202,526.79
3. Other equipment, fixtures and fittings	10,552,632.94	9,785,472.09
4. Payments on account and assets under construction	47,811,906.51	41,691,569.13
	206,222,492.81	168,088,966.20
III. financial assets		
1. Investment securities	33,809,410.48	33,808,834.47
2. Other Loans	231,497.06	272,590.00
	34,040,907.54	34,081,424.47
B. Current Assets		
I. Inventories		
1. Raw, auxiliary and operating materials	24,163,401.16	20,675,795.75
2. Work in progress, work in progress	18,106,140.77	13,884,295.70
3. Finished Goods and Merchandise	42,506,840.62	40,131,106.70
4. advance payments made	154,184.37	26,545.35
	84,930,566.92	74,717,743.50
II. Receivables and other assets		
1. Trade accounts receivable	59,121,797.72	51,802,169.54
2. Other assets	7,923,221.49	7,739,637.05
- of which with a remaining term of more than one year EUR 647,030.86 (previous year EUR 473,853.02)	670,450.21	59,541,806.59
III. Cash and bank balances	200,775,834.38	209,728,485.30
C. Prepaid expenses	2,266,158.77	2,817,374.79
D. Deferred tax assets	985,400.38	1,365,352.44
	612,669,180.53	557,033,084.77

LIABILITIES

	12/31/2020 EUR	12/31/2019 EUR
A. Equity		
I. Capital shares limited partners	50,000,000.00	50,000,000.00
II. Reserves	150,846,803.19	117,571,119.00
III. profit carried forward	223,174,073.44	213,249,257.14
IV. Currency conversion difference	-19,982,754.22	-7,749,132.67
V. Consolidated retained earnings	11,905,678.21	9,902,131.67
VI. Non-Controlling Interests	-710,286.62	0.00
	415,233,514.00	382,973,375.14
B. Provisions		
1. Provisions for pensions and similar obligations	9,205,953.21	8,118,952.55
2. Tax Provisions	1,325,798.85	323,807.65

	12/31/2020	12/31/2019
	EUR	EUR
3. other provisions	20,756,825.34	13,475,096.47
	31,288,577.40	21,917,856.67
C. Liabilities		
1. Liabilities to banks	5,456.19	16,803.12
- of which with a remaining term of up to one year EUR 5,456.19 (previous year: EUR 16,803.12)		
2. Deposits Received on Orders	5,777,839.72	762,962.97
- of which with a remaining term of up to one year EUR 5,777,839.72 (previous year EUR 762,962.97)		
3. Trade Accounts Payable	14,426,833.22	20,848,444.65
- of which with a remaining term of up to one year EUR 14,426,833.22 (previous year EUR 20,848,444.65)		
4. Liabilities to limited partners	125,070,257.85	117,176,633.06
- of which with a remaining term of up to one year EUR 125,070,257.85 (previous year EUR 117,176,633.06)		
5. Liabilities to general partners	414,416.92	516,536.41
- of which with a remaining term of up to one year EUR 414,416.92 (previous year EUR 516,536.41)		
6. Other Liabilities	19,500,857.65	11,478,641.81
	165,195,661.55	150,800,022.02
- thereof from taxes EUR 9,475,475.85 (EUR 4,713,217.14)		
- of which in the context of social security EUR 922,284.06 (previous year EUR 741,557.25)		
- of which with a remaining term of up to one year EUR 19,433,620.42 (previous year EUR 11,478,641.81)		
- of which with a remaining term of more than one year EUR 67,237.23 (previous year EUR 0.00)		
D. Accruals and Accruals	951,427.58	1,341,830.94
	612,669,180.53	557,033,084.77

CONSOLIDATED INCOME STATEMENT for the period from January 1, 2020 to December 31, 2020

SARSTEDT AG & Co. KG, Nuembrecht

	2020	2019
	EUR	EUR
1. Revenue	455,210,579.18	400,972,021.06
2. Increase in inventories of finished goods and work in progress	1,888,135.94	2,842,187.10
3. Other own work capitalized	7,766,832.60	6,863,912.65
4. Overall Performance	464,865,547.72	410,678,120.81
5. Other operating income	9,542,315.31	10,662,222.94
- of which income from currency translation EUR 6,193,751.65 (previous year: EUR 5,491,025.71)		
6. Cost of Materials		
a) Expenses for raw materials, auxiliary materials and supplies and for purchased goods	-110,876,072.06	-110,299,192.86
b) Expenses for purchased services	-13,223,493.91	-10,857,258.18
	-124,099,565.97	-121,156,451.04
7. Personnel expenses		
a) Wages and salaries	-125,884,480.20	-114,681,368.19
b) Social security contributions and expenses for pensions and for assistance	-26,542,531.84	-25,374,353.10
	-152,427,012.04	-140,055,721.29
- of which for pensions EUR -4,070,584.05 (previous year EUR -3,633,023.94)		
8. Depreciation		
on intangible assets and property, plant and equipment	-20,583,317.65	-18,772,834.05
9. Other Operating Expenses	-75,372,316.58	-65,028,220.91
- of which expenses from currency translation EUR -13,026,153.59 (previous year: EUR -4,486,941.63)		
10. Income from other securities and loans classified as financial assets	288,453.82	324,512.32

	2020	2019
	EUR	EUR
11. Other Interest and Similar Income	1,178,705.81	1,395,758.72
12. Interest and Similar Expenses	-1,088,444.12	-370,531.06
- of which interest expenses from the compounding of provisions EUR -258,218.31 (previous year: EUR -255,511.00)		
13. Income Taxes	-22,377,905.13	-14,358,667.21
- of which income from the reversal of deferred taxes EUR 379,952.06 (previous year EUR 141,218.62)		
14. Earnings after taxes	79,926,461.17	63,318,189.23
15. Other Taxes	-1,146,067.64	-1,029,247.12
16. Consolidated net income	78,780,393.53	62,288,942.11
17. Share of non-controlling interests in consolidated net income	374,889.51	0.00
18. Consolidated net income after minorities	79,155,283.04	62,288,942.11
19. Credit to Reserve Accounts	-33,275,684.10	-25,478,591.00
20. Credit to Liability Accounts	-33,973,920.73	-26,908,219.44
21 Consolidated retained earnings	11,905,678.21	9,902,131.67

Consolidated statement of cash flows for the 2020 financial year

	2020	2019
	KEUR	KEUR
period result	79,155.3	62,288.9
+ Depreciation of fixed assets	20,583.3	18,772.8
+/- Increase / decrease in provisions	9,878.0	899.7
+/- Other non-cash expenses / Other non-cash income	707.8	2,584.1
+/- Decrease / increase in inventories, trade accounts receivable and other assets not attributable to investing or financing activities	-23,460.7	-8,624.7
+/- Increase / decrease in trade payables and other liabilities not attributable to investing or financing activities	11,955.3	6,892.6
- Profit from the disposal of fixed assets	-487.2	-470.5
- Interest income	-787.3	-901.7
- Other investment income	-288.5	-324.5
+/- Income tax expense/income	22,377.9	14,297.5
+/- Income tax payments	-24,743.1	-13,007.4
= cash flow from operating activities	94,890.8	82,406.8
- Payments for investments in intangible assets	-13,664.5	-2,046.2
- Payments for investments in property, plant and equipment	-63,336.2	-54,965.4
+ Proceeds from disposals of financial assets	41.2	20,337.2
- Payments for investments in financial assets	-0.6	-0.8
- Payments due to financial investments within the framework of short-term financial management	-1,935.6	-258.1
+ Interest received	1,672.6	1,454.4
+ Dividends received	288.5	324.5
= Cash flow from investing activities	-76,934.6	-35,154.4
- Payments to shareholders of the parent company	-25,978.2	-19,956.3
- interest paid	-133.1	-115.2
= Cash flow from financing activities	-26,111.3	-20,071.5
Cash changes in cash and cash equivalents (total of cash flows)	-8,155.1	27,180.9
+/- Exchange rate-related changes in cash funds	-2,721.7	548.8
+ Cash funds at the beginning of the period	201,158.4	173,428.7
= cash funds at the end of the period	190,281.6	201,158.4
liquid funds	200,775.8	209,728.5
- current liabilities	-5.5	-16.8
- Securities	-10,488.7	-8,553.3
= cash funds at the end of the period	190,281.6	201,158.4

Consolidated statement of changes in equity for the 2020 financial year

in EUR

	capital shares of the limited partners	reserves	Earned group equity
As of 01/01/2019	50,000,000.00	92,092,528.00	213,249,257.14
Increase in capital shares of the limited partners	0.00	0.00	0.00
Credit to shareholder accounts in borrowed capital	0.00	0.00	-26,908,219.44
Placement in reserves	0.00	25,478,591.00	-25,478,591.00
currency conversions	0.00	0.00	0
Other changes	0.00	0.00	0.00
Consolidated net income	0.00	0.00	62,288,942.11
As of 12/31/2019 / 01/01/2020	50,000,000.00	117,571,119.00	223,151,388.81
Increase in capital shares of the limited partners	0.00	0.00	0.00
Credit to shareholder accounts in borrowed capital	0.00	0.00	-33,973,920.73
Placement in reserves	0.00	33,275,684.19	-33,275,684.19
currency conversions	0.00	0.00	0.00
Other changes	0.00	0.00	22,684.72
Changes in the scope of consolidation	0.00	0.00	0.00
Consolidated net income	0.00	0.00	79,155,283.04
As of 12/31/2020	50,000,000.00	150,846,803.19	235,079,751.65
	Equity difference from currency translation	Non-Controlling Interests	group equity
As of 01/01/2019	-10,375,524.89	0.00	344,966,260.25
Increase in capital shares of the limited partners	0.00	0.00	0.00
Credit to shareholder accounts in borrowed capital	0.00	0.00	-26,908,219.44
Placement in reserves	0.00	0.00	0.00
currency conversions	2,626,392.27	0.00	2,626,392.27
Other changes	0.00	0.00	0.00
Consolidated net income	0.00	0.00	62,288,942.11
As of 12/31/2019 / 01/01/2020	-7,749,132.62	0.00	382,973,375.19
Increase in capital shares of the limited partners	0.00	0.00	0.00
Credit to shareholder accounts in borrowed capital	0.00	0.00	-33,973,920.73
Placement in reserves	0.00	0.00	0.00
currency conversions	-12,233,621.60	-631.73	-12,234,253.33
Other changes	0.00	0.00	22,684.72
Changes in the scope of consolidation	0.00	-334,765.38	-334,765.38
Consolidated net income	0.00	-374,889.51	78,780,393.53
As of 12/31/2020	-19,982,754.22	-710,286.62	415,233,514.00

Notes to the consolidated financial statements for the 2020 financial year**I. General information**

The company **SARSTEDT AG & Co. KG** based in Nümbrecht, Germany, is listed at the district court in Siegburg under the registration number HRA 4094, is a limited partnership under German law and is the parent company of the SARSTEDT Group.

The consolidated financial statements and the group management report as of December 31, 2020 were prepared in accordance with German commercial law (Sections 290 et seq. in conjunction with Sections 264a and 264c HGB). The accounting regulations applicable to large corporations are decisive. The structure of the consolidated balance sheet and the consolidated income statement corresponds to §§ 266 and 275 HGB, unless there is a deviation for the consolidated financial statements or §§ 300 et seq. HGB provides otherwise.

Deviations from the statutory classification schemes relate to special features specific to the legal form.

The consolidated financial statements consist of the consolidated balance sheet, the consolidated income statement, the consolidated notes, the consolidated cash flow statement and the consolidated statement of changes in equity in accordance with Section 297 (1) HGB. The consolidated financial statements under commercial law have been supplemented by a group management report in accordance with Section 315 HGB.

The nature of expense method was chosen for the consolidated income statement. Fiscal year is the calendar year.

Due to rounding, it is possible that individual figures in the consolidated financial statements do not add up exactly to the total stated and that the percentages presented do not reflect exactly the absolute values to which they relate.

II. Scope of Consolidation

In accordance with Section 294 (1) HGB, the consolidated financial statements include **SARSTEDT AG & Co. KG** (parent company) based in Nümbrecht, as well as all significant subordinate domestic and foreign companies over which the parent company can directly or indirectly exercise a controlling influence (Section 290 Para. 1 HGB).

SARSTEDT ApS, based in Bording, Denmark, was fully consolidated for the first time in the year under review. In May 2020, an 80% stake in the company's equity was acquired. In this context, indirect holdings in TEMPUS Asia Co. Ltd. based in Bangkok, Thailand, and TEMPUS AB based in Gothenburg, Sweden. Subgroup financial statements are not prepared. The subsidiaries of SARSTEDT ApS are both in liquidation. The inclusion of TEMPUS Asia Co. Ltd. and the TEMPUS AB is waived according to § 296 paragraph 2 HGB.

The changes in the scope of consolidation, as well as the annual result and sales of the above-mentioned companies account for less than 1% of the consolidated result or consolidated sales and are therefore of minor importance for conveying a true and fair view of the asset, financial and earnings situation of the company group.

The group of exclusively fully consolidated companies consists of the following subsidiaries:

Domestic Companies	Seat	Shareholding
DESAGA GmbH **	Wiesloch	100%
ELTEST - Society for Electrophoresis and Transfusion Systems mbH **	Nuembrecht	100%
Hirschmann & Beilner GmbH	Nuembrecht	100%
INJECTA GmbH **	Klingenthal	100%
Medical Products Lichtenberg GmbH **	Brand-Erbisdorf	100%
SARSTEDT Beteiligungs GmbH **	Nuembrecht	100%
SARSTEDT Holding GmbH **	Nuembrecht	100%
SARSTEDT International GmbH **	Nuembrecht	100%
TRANSMED Medizintechnik GmbH & Co. KG **	Bad Wunnenberg	100%
biostep GmbH **	Burkhardtsdorf	100%
Foreign companies		
DISPOSABLE PRODUCTS AUSTRALIA Pty. Ltd	Adelaide, Australia	100%
SARSTEDT AUSTRALIA Pty. Ltd	Adelaide, Australia	100%
SARSTEDT FROM *	Helsingborg, Sweden	100%
SARSTEDT AG *	Sevelen, Switzerland	100%
SARSTEDT AS	Oslo, Norway	100%
SARSTEDT BV *	Etten-Leur, Netherlands	100%
SARSTEDT BVBA *	Berchem, Belgium	100%
SARSTEDT MEPE	Spata, Greece	100%
SARSTEDT Ges.mbh *	Biedermannsdorf, Austria	100%
SARSTEDT INC.	Montreal, Canada	100%
SARSTEDT INC.	Newton, USA	100%
SARSTEDT Ltd *	Budapest, Hungary	100%
SARSTEDT KK *	Tokyo, Japan	100%
SARSTEDT Ltd.	Leicester, UK	100%
SARSTEDT Ltd. *	Wexford, Ireland	100%
SARSTEDT LTDA.	Porto Feliz - SP, Brazil	100%
SARSTEDT México S. de RL de CV	Tlalnepantla, Mexico	100%
OOO SARSTEDT	St. Petersburg, Russia	100%
SARSTEDT OY *	Vantaa, Finland	100%
SARSTEDT SA	Rio de Mouro, Portugal	100%
SARSTEDT FRANCE S.A.R.L	Marnay, Frankreich	100 %
SARSTEDT S.A.S.	Marnay, Frankreich	100 %
SARSTEDT SA	La Roca del Vallès, Spanien	100 %
SARSTEDT Sia.	Riga, Lettland	100 %
SARSTEDT spol. s.r.o.	Bratislava, Slowakei	100 %
SARSTEDT spol. s.r.o.	Prag, Tschechische Republik	100 %
SARSTEDT SP. z o.o.	Stare Babice, Polen	100 %
SARSTEDT S.R.L.	Mailand, Italien	100 %
SARSTEDT (Shanghai) Trading Co. Ltd. *	Shanghai, China	100 %
SARSTEDT ApS	Bording, Dänemark	80 %

* Eintrag im Handelsregister bzw. vergleichbarer ausländischer Einrichtung mit "Sarstedt" anstatt "SARSTEDT"

** Die Gesellschaft hat von den Befreiungsvorschriften der §§ 264 Abs. 3 bzw. 264b HGB Gebrauch gemacht.

Für den Teilkonzern Australien wurde eine Vorkonsolidierung vorgenommen.

Bei den vollkonsolidierten Tochterunternehmen erfolgte die Verrechnung der dem Mutterunternehmen gehörenden Anteile mit den konsolidierungspflichtigen Eigenkapitalpositionen der Tochterunternehmen auf der Grundlage der Wertansätze zum Zeitpunkt des Erwerbes bzw. der Gründung, bei Beteiligungen, die schon vor 1997, dem Gründungsjahr des Mutterunternehmens, bestanden, zum Zeitpunkt der erstmaligen Einbeziehung.

Es bestehen Beherrschungs- und Ergebnisabführungsverträge mit den Tochtergesellschaften biostep GmbH, DESAGA GmbH, INJECTA GmbH, Medical-Produkte Lichtenberg GmbH und der SARSTEDT International GmbH zur Muttergesellschaft. Die Erträge und Aufwendungen aus Gewinnabführungen bzw. Verlustübernahmen sind in den Einzelabschlüssen gem. § 277 Abs. 3 S. 2 HGB erklärt.

Die Muttergesellschaft SARSTEDT AG & Co. KG, Nümbrecht, sowie die oben gekennzeichneten Tochterunternehmen, haben hinsichtlich der Offenlegung des Jahresabschlusses und des Lageberichtes die Befreiungsvorschriften der § 264 Abs. 3 und § 264b HGB in Anspruch genommen. Die Mitteilungen über die Inanspruchnahme der Befreiungsmöglichkeit wurde im elektronischen Bundesanzeiger veröffentlicht.

III. Konsolidierungsgrundsätze

1. Abschlussstichtag; einheitliche Bilanzierung

Der Konzernabschluss wurde gem. § 299 Abs. 1 HGB auf den Abschlussstichtag des Mutterunternehmens per 31. Dezember 2020 aufgestellt. Der Bilanzstichtag aller in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen ist der 31. Dezember 2020.

Die in die Konsolidierung einbezogenen Abschlüsse der inländischen und ausländischen Tochterunternehmen wurden entsprechend den gesetzlichen Vorschriften gem. § 300 Abs. 1 i.V.m. § 308 Abs. 1 S. 1 HGB nach einheitlich geltenden Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden aufgestellt. Soweit notwendig, wurden Abschlüsse von ausländischen Tochterunternehmen gem. § 300 Abs. 2 HGB i. V. m. § 308 Abs. 1 S. 2 HGB deutschem Recht angepasst. Zulässige Bilanzierungswahlrechte wurden im Konzernabschluss gem. § 300 Abs. 2 S. 2 HGB unabhängig von ihrer Ausübung in den Jahresabschlüssen der in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen ausgeübt.

2. Währungsumrechnung

Der Konzernabschluss ist gem. § 244 i. V. m. § 298 Abs. 1 HGB in Euro aufgestellt worden. Die Währungsumrechnungen der einbezogenen ausländischen Konzernunternehmen mit Sitz in einem Staat außerhalb des Euro-Raums erfolgten gem. § 308a HGB für die Bilanz nach der modifizierten Stichtagskursmethode mit dem jeweiligen Devisenkassamittelkurs, wobei das Eigenkapital der Auslandsgesellschaften jeweils mit den historischen Kursen umgerechnet wurde. Die Posten der Gewinn- und Verlustrechnung wurden mit dem durchschnittlichen Devisenkassamittelkurs bezogen auf das Geschäftsjahr umgerechnet. Eine sich ergebende Umrechnungsdifferenz ist innerhalb des Konzerneigenkapitals nach den Rücklagen unter der Position "Unterschiedsbeträge aus der Währungsumrechnung" erfolgsneutral ausgewiesen.

3. Zeitpunkt der Erstkonsolidierung

Zeitpunkt der Verrechnung des konsolidierungspflichtigen Kapitals i. S. d. § 301 Abs. 2 HGB ist grundsätzlich der Zeitpunkt der erstmaligen Einbeziehung der Tochterunternehmen in den Konsolidierungskreis. Die Erstkonsolidierung erfolgte zum 31. Dezember 1997 bzw. zum Zeitpunkt, zu dem die Unternehmen Tochterunternehmen wurden.

4. Kapitalkonsolidierung und Unterschiedsbeträge

Die Kapitalkonsolidierung für die vollkonsolidierten Unternehmen erfolgt nach der Neubewertungsmethode gem. § 301 Abs. 1 S. 2 HGB. Hierbei werden die stillen Reserven und stillen Lasten der Vermögensgegenstände und Schulden der Tochterunternehmen vor der Verrechnung von Beteiligungsbuchwert und Eigenkapital des Tochterunternehmens aufgedeckt.

Die bei der Erstkonsolidierung entstandenen aktiven Unterschiedsbeträge werden als Geschäfts- oder Firmenwert ausgewiesen und planmäßig abgeschrieben.

Die sich bei der Erstkonsolidierung ergebenden passiven Unterschiedsbeträge bleiben weiterhin Bestandteil der Gewinnrücklagen, da sie auf Gewinnthesaurierungen zwischen dem Zeitpunkt des Erwerbes bzw. Gründung und der Erstkonsolidierung zurückzuführen und damit technisch bedingt sind.

5. Schuldenkonsolidierung

Bei der Schuldenkonsolidierung werden gem. § 303 Abs. 1 HGB wechselseitige Forderungen und Verbindlichkeiten bzw. Rückstellungen der einbezogenen Unternehmen gegeneinander aufgerechnet und eliminiert.

Die Aufrechnungsdifferenzen werden unter Berücksichtigung erforderlicher Steuerabgrenzungen erfolgswirksam behandelt.

Bei den Pflichtangaben zu Haftungsverhältnissen und sonstigen finanziellen Verpflichtungen sind die Positionen gegenüber einbezogenen Unternehmen eliminiert.

6. Aufwands- und Ertragskonsolidierung

Konzerninterne Umsätze werden mit den entsprechenden Aufwendungen gem. § 305 Abs. 1 HGB verrechnet, soweit sie nicht als Erhöhung des Bestands an fertigen und unfertigen Erzeugnissen oder als andere aktivierte Eigenleistungen auszuweisen sind.

Andere konzerninterne Erträge werden mit den auf sie entfallenen Aufwendungen, Erträge aus Gewinnabführungen mit Aufwendungen aus Gewinnabführungen verrechnet.

7. Zwischenergebniseliminierung

Zwischenergebnisse aus konzerninternen Lieferungen und Leistungen wurden gem. § 304 Abs. 1 HGB eliminiert.

IV. Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze

1. Allgemeines

Bei der Bewertung wurde von der Fortführung der Unternehmenstätigkeit ausgegangen (§ 252 Abs. 1 Nr. 2 HGB).

Die ausgewiesenen Vermögensgegenstände und Verbindlichkeiten sind nach den handelsrechtlichen Vorschriften bilanziert.

Die für den Konzernabschluss geltenden Vorschriften des § 298 HGB wurden beachtet.

Die Abschlüsse der einzelnen Tochterunternehmen werden in den Konzernabschluss nach einheitlich geltenden Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden einbezogen.

Die Gesellschaft hat den Deutschen Rechnungslegungsstandard Nr. 18 (DRS 18) "Latente Steuern" im Hinblick auf die Rdnr. 64 (Angabe von aufgrund Wahlrechten nicht aktivierten latenten Steuern) sowie die Rdnr. 67 (Überleitungsrechnung) nicht angewendet, weil sie hierzu nach den gesetzlichen Vorschriften nicht verpflichtet ist.

2. Anlagevermögen

Immaterielles Anlagevermögen

Die erworbenen immateriellen Vermögensgegenstände sind zu Anschaffungskosten aktiviert und werden, sofern sie der Abnutzung unterliegen, entsprechend ihrer wirtschaftlichen oder rechtlichen Nutzungsdauer linear über drei bis acht Jahre abgeschrieben.

Soweit notwendig, werden außerplanmäßige Abschreibungen vorgenommen. Sofern die Gründe für eine außerplanmäßige Abschreibung entfallen sind, werden erforderliche Zuschreibungen vorgenommen.

Alle aktivierten immateriellen Vermögensgegenstände des Anlagevermögens haben eine begrenzte Nutzungsdauer.

Die nach § 246 Abs. 1 HGB aktivierten derivativen Geschäfts- oder Firmenwerte werden über eine planmäßige Nutzungsdauer von zehn Jahren linear abgeschrieben. Unsere Einschätzungen zu den erwarteten Ertragsrückflüssen basieren auf der Identifikation der durch den Geschäfts- oder Firmenwert repräsentierten Werttreiber. Im Wesentlichen sind dies das erworbene Know-how, der jeweils erworbene

Kundenstamm sowie die erhofften Synergieeffekte. Die Nutzungsdauer ist unter Berücksichtigung des technischen Fortschritts, der Lebenszyklen der Produkte und der vorherrschenden Wettbewerbssituation des erworbenen Unternehmens geschätzt. Die Abschreibung der Geschäfts- oder Firmenwerte aus Kapitalkonsolidierung erfolgt über fünf Jahre.

Sachanlagen

Zugänge zu den Sachanlagen werden zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten aktiviert und, soweit abnutzbar, vermindert um planmäßige Abschreibungen ausgewiesen. Die Abschreibungen erfolgen über die wirtschaftliche Nutzungsdauer linear, dabei wird die wirtschaftliche Nutzungsdauer nach Maßgabe der amtlichen AfA-Tabellen ermittelt. Abweichend hiervon werden Spritzgussmaschinen über 10 Jahre abgeschrieben.

In die Herstellungskosten der selbst erstellten Vermögensgegenstände werden die Materialkosten, die Fertigungskosten und die Sonderkosten der Fertigung sowie angemessene Teile der Materialgemeinkosten, der Fertigungsgemeinkosten und des Werteverzehrs des Anlagevermögens, soweit dieser durch die Fertigung veranlasst ist, einbezogen. Zinsen für Fremdkapital werden in die Herstellungskosten nicht eingerechnet.

Soweit erforderlich, werden außerplanmäßige Abschreibungen vorgenommen. Sofern die Gründe für eine außerplanmäßige Abschreibung entfallen sind, werden erforderliche Zuschreibungen bis maximal zur Höhe der Anschaffungskosten vorgenommen.

Geringwertige Wirtschaftsgüter mit Einzelanschaffungskosten von bis zu EUR 800,00 werden bei den deutschen Konzernunternehmen sofort aufwandswirksam erfasst. Ausländische Konzerngesellschaften haben teilweise ebenfalls von landesrechtlichen

Vereinfachungsregelungen Gebrauch gemacht.

Finanzanlagen

Die Bewertung der Finanzanlagen erfolgt zu fortgeführten Anschaffungskosten oder dem Nennwert bzw. mit dem niedrigeren beizulegenden Wert. Sofern erforderlich erfolgen Zuschreibungen bis maximal zur Höhe der Anschaffungskosten. Unverzinsliche oder niedrig verzinsliche Ausleihungen bestanden nicht.

3. Vorräte

Die Vorräte werden grundsätzlich mit den Konzernanschaffungs- oder Konzernherstellungskosten bewertet.

Bei der Ermittlung der Konzernherstellungskosten werden die Materialeinzel- und Materialgemeinkosten, die Fertigungseinzel- und Fertigungsgemeinkosten sowie die Sonderkosten der Fertigung eingerechnet. In den Vorräten liegende Risiken werden durch entsprechende Abschläge berücksichtigt. Der Wertansatz der unfertigen, fertigen Erzeugnisse und Waren erfolgt unter Berücksichtigung des Grundsatzes der verlustfreien Bewertung. Unterwegs befindliche Ware wird zum Zeitpunkt des Gefahrenübergangs bilanziert. Den Bestandsrisiken wird durch den jeweiligen betrieblichen Gegebenheiten entsprechende angemessene Abwertungen Rechnung getragen. Erhaltene Anzahlungen auf Bestellungen werden nicht offen von den Vorräten abgesetzt sondern unter den Verbindlichkeiten ausgewiesen.

4. Forderungen, sonstige Vermögensgegenstände und flüssige Mittel

Forderungen, sonstige Vermögensgegenstände und liquide Mittel werden zum Nominalwert unter Abzug gegebener Wertberichtigungen bilanziert. Risikobehafteten Posten ist durch die Bildung ausreichend dotierter Einzel- und Pauschalwertberichtigungen Rechnung getragen.

5. Rückstellungen für Pensionen

Die Pensionsrückstellungen entfallen hauptsächlich auf die einbezogenen deutschen Gesellschaften des SARSTEDT Konzerns.

Betragsmäßig unwesentliche Pensionsrückstellungen von ausländischen Tochterunternehmen werden in der Regel unverändert nach lokalem Recht übernommen. Die Bewertung basiert im Wesentlichen auf versicherungsmathematischen Grundsätzen. Der Gesamtbetrag beläuft sich auf TEUR 9.206.

Die Rückstellungen werden auf der Grundlage versicherungsmathematischer Berechnung nach dem Anwartschaftsbarwertverfahren (Projected Unit Credit Method) unter Berücksichtigung der Richttafeln 2018 G von Prof. Dr. Heubeck bewertet.

Zum Stichtag ergeben sich bei den einbezogenen deutschen Gesellschaften Pensionsrückstellungen in Höhe von TEUR 8.752. Diese liegen um TEUR 1.391 (Unterschiedsbetrag) unter dem Bewertungsansatz, der sich zum Stichtag bei Anwendung des Sieben-Jahres-Durchschnittszinssatzes ergeben hätte.

Die Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen wurden pauschal mit dem von der Deutschen Bundesbank für den 31. Dezember 2020 veröffentlichten durchschnittlichen Marktzinssatz der vergangenen zehn Jahre abgezinst, der sich bei einer angenommenen Restlaufzeit von 15 Jahren ergibt (§ 253 Abs. 2 Satz 2 HGB). Dieser Zinssatz beträgt 2,30 % (Vorjahr: 2,71 %). Bei der Ermittlung der Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen wurden jährliche Gehaltssteigerungen von 0,0 % (Vorjahr: 0,0 %) und im Falle von Anwartschaften Rentensteigerungen von jährlich 1,75 % (Vorjahr 1,75 %) zugrunde gelegt. In Bezug auf die bei der Bewertung berücksichtigten Fluktuationswahrscheinlichkeiten wurden branchenübliche Standardwerte zwischen 0 % und 8 % angenommen.

6. Steuerrückstellungen und sonstige Rückstellungen

Die Steuerrückstellungen und die sonstigen Rückstellungen berücksichtigen die erkennbaren Risiken und ungewissen Verpflichtungen und sind nach vernünftiger kaufmännischer Beurteilung zum Erfüllungsbetrag bewertet. Dabei werden zu erwartende Kosten- und Preissteigerungen berücksichtigt.

Rückstellungen mit einer Laufzeit von mehr als einem Jahr werden mit dem ihrer Restlaufzeit entsprechenden und von der Deutschen Bundesbank herausgegebenen durchschnittlichen Marktzinssatz der vergangenen sieben Jahre abgezinst.

7. Verbindlichkeiten

Der Ansatz von Verbindlichkeiten erfolgt zu ihrem Erfüllungsbetrag (§ 253 Abs. 1 S. 2 HGB).

Die Bewertung von Fremdwährungsverbindlichkeiten erfolgt unter Berücksichtigung des Devisenkassamittelkurses am Abschlussstichtag. Bei Verbindlichkeiten mit einer Restlaufzeit bis zu einem Jahr werden das Anschaffungskostenprinzip des § 253 Abs. 1 S. 1 HGB und das Realisationsprinzip des § 252 Abs. 1 Nr. 4 HGB nicht angewendet (§ 256a S. 2 HGB).

8. Latente Steuern

Für die Ermittlung latenter Steuern aufgrund von temporären oder quasi-permanenten Differenzen zwischen den handelsrechtlichen Wertansätzen von Vermögensgegenständen, Schulden und Rechnungsabgrenzungsposten und ihren steuerlichen Wertansätzen oder aufgrund steuerlicher Verlustvorträge werden die Beträge der sich ergebenden Steuerbe- und -entlastung mit den unternehmensindividuellen Steuersätzen im Zeitpunkt des Abbaus der Differenzen bewertet und nicht abgezinst. Dabei werden auch Differenzen, die auf Konsolidierungsmaßnahmen gemäß den §§ 300 bis 307 HGB beruhen, berücksichtigt, nicht jedoch Differenzen aus dem erstmaligen Ansatz eines Geschäfts- oder Firmenwertes bzw. eines negativen Unterschiedsbetrages aus der Kapitalkonsolidierung.

Aktive und passive latente Steuern, die aus Differenzen in den Jahresabschlüssen der konsolidierten Unternehmen resultieren, werden verrechnet ausgewiesen. Die Aktivierung latenter Steuern, die aus Differenzen in den Jahresabschlüssen resultieren, unterbleibt in Ausübung des Ansatzwahlrechtes.

Latente Steuern aus der Konsolidierung und latente Steuern gemäß § 274 HGB aus den Einzelabschlüssen werden im Konzernabschluss zusammengefasst ausgewiesen. Das Aktivierungswahlrecht des sich nach Saldierung der latenten Steuern ergebenden Aktivüberhangs (§ 274 Abs. 1 S. 2 HGB) wird nicht ausgeübt.

V. Erläuterungen zur Konzernbilanz

1. Anlagevermögen

Die Zusammensetzung und Entwicklung der einzelnen Posten der Konzernbilanz, aufgegliedert nach Anschaffungs- und Herstellungskosten sowie Abschreibungen (Bruttodarstellung), ergibt sich aus dem Konzernanlagenspiegel.

Konzernanlagenspiegel zum 31.12.2020

SARSTEDT AG & Co. KG, Nümbrecht

	Stand 01.01.20	Währungsdifferenzen	Zugänge	Zugänge Konsolidierungskreis
I. Immaterielle Vermögensgegenstände				
1) Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte	22.517.910,35	46.868,28	1.789.850,74	0,00
2) Geschäfts- und Firmenwerte	14.556.385,51	37.612,69	11.874.625,99	0,00
Summe immaterielle Vermögensgegenstände	37.074.295,86	84.480,97	13.664.476,73	0,00
II. Sachanlagen				
1) Grundstücke und Gebäude einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	110.924.326,89	3.960.094,89	14.946.592,67	0,00
2) Technische Anlagen und Maschinen	271.220.507,97	3.328.282,43	10.390.089,02	0,00
3) Betriebs- und Geschäftsausstattung	36.192.421,84	584.169,81	3.183.562,87	12.447,42
4) Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	41.698.621,17	3.274.875,10	34.803.529,38	0,00
Summe Sachanlagen	460.035.877,87	11.147.422,23	63.323.773,94	12.447,42
III. Finanzanlagen				
1) Wertpapiere des Anlagevermögens	33.808.834,47	0,00	673,27	0,00
2) sonstige Ausleihungen	277.356,69	0,00	2,06	0,00
Summe Finanzanlagen	34.086.191,16	0,00	675,33	0,00
	531.196.364,89	11.231.903,20	76.988.926,00	12.447,42
		Abgänge	Umbuchungen	Stand 31.12.20
I. Immaterielle Vermögensgegenstände				
1) Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte		1.093,63	395.883,69	24.655.682,87
2) Geschäfts- und Firmenwerte		0,00	0,00	26.393.398,81
Summe immaterielle Vermögensgegenstände		1.093,63	395.883,69	51.049.081,68
II. Sachanlagen				
1) Grundstücke und Gebäude einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken		112.224,99	10.143.867,16	131.942.466,84
2) Technische Anlagen und Maschinen		6.537.295,84	13.868.166,26	285.613.184,98
3) Betriebs- und Geschäftsausstattung		1.196.524,75	602.996,76	38.210.734,33
4) Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau		404.455,07	-25.010.913,87	47.811.906,51
Summe Sachanlagen		8.250.500,65	-395.883,69	503.578.292,66
III. Finanzanlagen				
1) Wertpapiere des Anlagevermögens		97,26	0,00	33.809.410,48
2) sonstige Ausleihungen		41.095,00	0,00	236.263,75
Summe Finanzanlagen		41.192,26	0,00	34.045.674,23
		8.292.786,54	0,00	588.673.048,57
	Kumulierte Abschreibungen		Abschreibungen	Währungsdifferenzen
	01.01.20	Währungsdifferenzen	2020	lfd. Abschr.
I. Immaterielle Vermögensgegenstände				
1) Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte	17.712.572,59	23.865,88	1.888.782,92	2.916,27
2) Geschäfts- und Firmenwerte	12.669.791,79	15.045,08	2.434.819,31	3.028,68
Summe immaterielle Vermögensgegenstände	30.382.364,38	38.910,96	4.323.602,23	5.944,95
II. Sachanlagen				
1) Grundstücke und Gebäude einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	48.514.928,70	521.601,33	2.299.316,31	27.163,64
2) Technische Anlagen und Maschinen	217.017.981,18	2.298.285,23	11.202.708,76	98.025,85
3) Betriebs- und Geschäftsausstattung	26.406.949,75	368.484,69	2.757.690,35	32.944,88
4) Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	7.052,04	0,00	0,00	0,00
Summe Sachanlagen	291.946.911,67	3.188.371,25	16.259.715,42	158.134,37

	Kumulierte Abschreibungen 01.01.20	Währungsdifferenzen	Abschreibungen 2020	Währungsdifferenzen Währungsdifferenzen lfd. Abschr.
III. Finanzanlagen				
1) Wertpapiere des Anlagevermögens	0,00	0,00	0,00	0,00
2) sonstige Ausleihungen	4.766,69	0,00	0,00	0,00
Summe Finanzanlagen	4.766,69	0,00	0,00	0,00
	322.334.042,74	3.227.282,21	20.583.317,65	164.079,32
	Zugänge Konsolidierungskreis	Abschreibungen auf Abgänge Umbuchungen		Kumulierte Abschreibungen 31.12.20
I. Immaterielle Vermögensgegenstände				
1) Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte	0,00	1.997,19	-12.832,35	19.559.743,82
2) Geschäfts- und Firmenwerte	0,00	0,00	0,00	15.086.537,34
Summe immaterielle Vermögensgegenstände	0,00	1.997,19	-12.832,35	34.646.281,16
II. Sachanlagen				
1) Grundstücke und Gebäude einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	0,00	94.092,68	12.832,35	50.184219,71
2) Technische Anlagen und Maschinen	0,00	6.307.267,71	-3.632,40	219.513.478,75
3) Betriebs- und Geschäftsausstattung	0,00	1.108.741,54	3.632,40	27.658.101,39
4) Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	0,00	7.052,04	0,00	0,00
Summe Sachanlagen	0,00	7.517.153,97	12.832,35	297.355.799,85
III. Finanzanlagen				
1) Wertpapiere des Anlagevermögens	0,00	0,00	0,00	0,00
2) sonstige Ausleihungen	0,00	0,00	0,00	4.766,69
Summe Finanzanlagen	0,00	0,00	0,00	4.766,69
	0,00	7.519.151,16	0,00	332.006.847,70
		Buchwert 31.12.20	Buchwert 31.12.19	
I. Immaterielle Vermögensgegenstände				
1) Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte		5.095.939,05	4.805.337,76	
2) Geschäfts- und Firmenwerte		11.306.861,47	1.886.593,72	
Summe immaterielle Vermögensgegenstände		16.402.800,52	6.691.931,48	
II. Sachanlagen				
1) Grundstücke und Gebäude einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken		81.758.247,13	62.409.398,19	
2) Technische Anlagen und Maschinen		66.099.706,23	54.202.526,79	
3) Betriebs- und Geschäftsausstattung		10.552.632,94	9.785.472,09	
4) Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau		47.811.906,51	41.691.569,13	
Summe Sachanlagen		206.222.492,81	168.088.966,20	
III. Finanzanlagen				
1) Wertpapiere des Anlagevermögens		33.809.410,48	33.808.834,47	
2) sonstige Ausleihungen		231.497,06	272.590,00	
Summe Finanzanlagen		34.040.907,54	34.081.424,47	
		256.666.200,87	208.862.322,15	

Die bei der Erstkonsolidierung entstandenen aktiven Unterschiedsbeträge in Höhe von TEUR 19.820 werden unter den Geschäfts- oder Firmenwerten ausgewiesen und planmäßig abgeschrieben. Zum 31.12.2020 betrugen die Buchwerte insgesamt noch TEUR 10.445 (Vorjahr: TEUR 325). Der sich aus der Akquisition von 80 % des Eigenkapitals der SARSTEDT ApS ergebende aktive Unterschiedsbetrag in Höhe von TEUR 11.801 resultiert im Wesentlichen aus den erhofften Synergieeffekten durch die Produktion und den Vertrieb des erworbenen Produktportfolios. Die ansonsten übernommenen Vermögensgegenstände und Schulden sind von untergeordneter Bedeutung für die Vermittlung eines den tatsächlichen Verhältnissen entsprechenden Bildes der Vermögens-, Finanz-, und Ertragslage des Konzerns. Unter den Finanzanlagen sind Wertpapiere des Anlagevermögens mit einem Buchwert von TEUR 33.809 bilanziert. Hiervon werden TEUR 33.785 von den deutschen Gesellschaften gehalten, deren beizulegender Zeitwert TEUR 34.537 beträgt.

2. Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände

Die sonstigen Vermögensgegenstände enthalten sonstige Forderungen in Höhe von TEUR 647 (Vorjahr: TEUR 474), die eine Restlaufzeit von über einem Jahr haben.

3. Eigenkapital

Der Konzernabschluss ist unter Berücksichtigung der gesellschaftsvertraglichen Bestimmungen nach Verwendung des Jahresergebnisses der Muttergesellschaft aufgestellt. Unter Berücksichtigung von Einlagen und Entnahmen der Berichtsperiode setzt sich das Eigenkapital wie folgt zusammen:

31.12.2020	31.12.2019
in TEUR	in TEUR

	31.12.2020	31.12.2019
	in TEUR	in TEUR
Kommanditeinlagen	50.000	50.000
Rücklagen	150.847	117.571
Gewinnvortrag	223.174	213.249
Unterschiedsbeträge aus der Währungsumrechnung	-19.983	-7.749
Konzernbilanzgewinn	11.906	9.902
Nicht beherrschende Anteile	-710	0
Konzerneigenkapital	415.234	382.973

Variable Kapitalkonten der Kommanditisten der Muttergesellschaft und der Komplementärin, der SARSTEDT Verwaltungs AG, werden als Fremdkapital ausgewiesen.

4. Rückstellungen

Zum 31. Dezember 2020 bestanden Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen von TEUR 9.206 (Vorjahr: TEUR 8.119).

Die sonstigen Rückstellungen i. H. v. TEUR 20.757 (Vorjahr: TEUR 13.475) gliedern sich gemäß nachfolgender Aufstellung:

Sonstige Rückstellungen	31.12.2020	31.12.2019
	in TEUR	in TEUR
Rückstellungen für Personalaufwendungen	10.878	8.254
Gewährleistungen	2.276	1.076
Abschluss- und Prüfungskosten sowie Rechts- und Beratungskosten	1.008	1.044
Ausstehende Rechnungen	1.754	630
Übrige	4.841	2.471
Summe	20.757	13.475

Die Rückstellungen im Zusammenhang mit Personalaufwendungen enthalten Urlaubs- und Jubiläumsaufwendungen sowie sonstige Personalkosten, wie z. B. Berufsgenossenschaftsbeiträge, erfolgsabhängige Vergütungen sowie die Ausgleichsabgabe nach dem Schwerbehindertengesetz.

5. Verbindlichkeiten

31.12.2020		davon mit Restlaufzeit		Sicherung
in TEUR	Gesamt	bis 1 J.	>1-5 J.	> 5. J. (Eigentumsvorbehalt)
Art der Verbindlichkeit				
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	6	6	0	0
Erhaltene Anzahlung auf Bestellungen	5.778	5.778	0	0
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	14.427	14.427	0	14.427
Verbindlichkeiten gegenüber Kommanditisten	125.070	125.070	0	0
Verbindlichkeiten gegenüber persönlich haftenden Gesellschaftern	414	414	0	0
Sonstige Verbindlichkeiten	19.501	19.434	67	0
Gesamt	165.196	165.128	67	14.427
31.12.2019		davon mit Restlaufzeit		Sicherung
in TEUR	Gesamt	bis 1 J.	>1-5 J.	> 5. J. (Eigentumsvorbehalt)
Art der Verbindlichkeit				
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	17	17	0	0
Erhaltene Anzahlung auf Bestellungen	763	763	0	0
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	20.848	20.848	0	20.848
Verbindlichkeiten gegenüber Kommanditisten	117.177	117.177	0	0
Verbindlichkeiten gegenüber persönlich haftenden Gesellschaftern	516	516	0	0
Sonstige Verbindlichkeiten	11.479	11.479	0	0
Gesamt	150.800	150.800	6	20.848

6. Latente Steuern

Die ermittelten Steuerlatenzen gem. § 274 HGB aus temporär abweichenden Wertansätzen zwischen Handels- und Steuerbilanz sowie steuerlichen Verlustvorträgen resultieren aus folgenden Sachverhalten:

	Aktive (+) / passive (-) latente Steuern		Aktive (+) / passive (-) latente Steuern	
	Differenzen	TEUR	Differenzen	TEUR
	31.12.2020	31.12.2020	31.12.2019	31.12.2019
Bilanzposten				
Immaterielle Vermögensgegenstände und Sachanlagen	-5.315	-1.418	-3.142	-885

	Aktive (+) / passive Differenzen (-) latente Steuern		Aktive (+) / passive Differenzen (-) latente Steuern	
	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR
	31.12.2020	31.12.2020	31.12.2019	31.12.2019
Vorräte	375	94	333	83
Forderungen und andere Aktiva	344	99	-197	-34
Rückstellungen, Verbindlichkeiten und andere Passiva	0	0	57	14
Saldo aktive / passive latente Steuern		-1.224		-822

Zum Bilanzstichtag ergibt sich auf Ebene der Summenbilanz nach der Saldierung der aktiven und passiven latenten Steuern

(Gesamtdifferenzbetrachtung) ein Passivüberhang der latenten Steuern in Höhe von TEUR 1.224. Dabei wurden aktive latente Steuern in Höhe von TEUR 302 mit passiven latenten Steuern in Höhe von TEUR 1.527 verrechnet.

Nach § 306 HGB ergeben sich auszuweisende Steuerlatenzen aus folgenden Differenzen aus Konsolidierungsmaßnahmen:

	Aktive (+) / passive Differenzen (-) latente Steuern		Aktive (+) / passive Differenzen (-) latente Steuern	
	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR
	31.12.2020	31.12.2020	31.12.2019	31.12.2019
Zwischengewinneliminierung auf Sachanlageverkäufe	591	118	455	105
Zwischengewinneliminierung auf Vorräte	8.490	2.068	8.144	2.082
Schuldenkonsolidierung	62	23	0	0
Saldo aktive / passive latente Steuern		2.209		2.187

Die sich aus der Summenbilanz ergebenden aktiven latenten Steuern nach § 306 HGB werden mit den latenten Steuern nach § 274 HGB zusammengefasst, so dass zum Bilanzstichtag ein Gesamtbetrag von aktiven latenten Steuern in Höhe von TEUR 985 in der Konzernbilanz ausgewiesen wird.

Nachfolgend sind die Steuersätze der jeweiligen Länder zur Berechnung der latenten Steuern aufgelistet:

Land	Steuersatz % 31.12.2020	Steuersatz % 31.12.2019
Deutschland	15,4	15,4
Australien	30,0	30,0
Schweden	22,0	22,0
Schweiz	17,4	17,4
Niederlande	25,0	25,0
Österreich	25,0	25,0
Kanada	26,9	26,9
USA	24,95	24,95
Ungarn	11,0	11,0
Japan	35,0	35,0
Großbritannien	21,0	21,0
Irland	12,5	12,5
Brasilien	34,0	34,0
Mexiko	30,0	30,0
Finnland	20,0	20,0
Portugal	21,0	21,0
Frankreich	33,3	33,3
Spanien	25,0	25,0
Lettland	20,0	20,0
Slowakei	21,0	21,0
Tschechische Republik	19,0	19,0
Polen	19,0	19,0
Italien	24,0	24,0
China	25,0	25,0
Griechenland	24,0	24,0
Norwegen	22,0	22,0
Russland	20,0	20,0
Belgien	30,0	30,0

VI. Erläuterungen zur Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

1. Umsatzerlöse

Im Geschäftsjahr 2020 wurden im Konzern Umsatzerlöse in Höhe von TEUR 455.211 (Vorjahr: TEUR 400.972), erzielt.

Aufteilung nach Absatzregionen	31.12.2020	31.12.2019
	in TEUR	in TEUR
Europa	330.572	305.059

Aufteilung nach Absatzregionen	31.12.2020	31.12.2019
	in TEUR	in TEUR
Nord- und Südamerika	97.652	74.838
Asien/Pazifik/Afrika	26.987	21.075
Gesamtumsatz	455.211	400.972

2. Sonstige betriebliche Erträge

Die sonstigen betrieblichen Erträge mit einem Betrag von TEUR 9.542 (Vorjahr: TEUR 10.662) bestehen im Wesentlichen aus Erträgen aus der Währungsumrechnung in Höhe von TEUR 6.194 (Vorjahr: TEUR 5.491) sowie 651 TEUR (Vorjahr: 833 TEUR) aus Erträgen aus dem Abgang von Anlagevermögen.

3. Sonstige betriebliche Aufwendungen

Unter den sonstigen betrieblichen Aufwendungen in Höhe von TEUR 75.372 (Vorjahr: TEUR 65.028) werden insbesondere Aufwendungen für Transportkosten und Ausgangsfrachten von TEUR 19.675 (Vorjahr: TEUR 18.295) ausgewiesen. Zudem beinhaltet der Posten Aufwendungen für Instandhaltung, Lizenzkosten und sonstigen IT-Aufwendungen sowie Aufwendungen für Marketing und Produktregistrierungen in Höhe von TEUR 11.176 (Vorjahr: TEUR 11.006). Weiterhin enthält der Posten auch Aufwendungen aus der Währungsumrechnung von TEUR 13.026 (Vorjahr: TEUR 4.487)

4. Erträge und Aufwendungen von außergewöhnlicher Größenordnung oder außergewöhnlicher Bedeutung

Im Berichtsjahr gab es weder Erträge noch Aufwendungen von außergewöhnlicher Größenordnung oder außergewöhnlicher Bedeutung.

VII. Sonstige Angaben

1. Kapitalflussrechnung

Der Finanzmittelbestand der Kapitalflussrechnung umfasst die in der Bilanz ausgewiesenen flüssigen Mittel (d. h. Kassenbestände sowie Schecks und Guthaben bei Kreditinstituten), soweit sie innerhalb von drei Monaten verfügbar sind.

In der Bilanzposition "AKTIVA B.III" sind Festgelder i. H. v. TEUR 10.489 (Vorjahr: TEUR 8.553) enthalten, die eine Restlaufzeit von mehr als drei Monaten aufweisen. Diese wurden nicht in den Finanzmittelfonds einbezogen. Daneben wurden jederzeit fällige Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten i.H.v. TEUR 5,5 (Vorjahr: TEUR 16,8) einbezogen.

2. Mitarbeiter

Im Durchschnitt waren im Geschäftsjahr beschäftigt:

	2020	2019
Angestellte	1.248	1.202
Gewerbliche Arbeitnehmer	1.533	1.526
Gesamt	2.781	2.728

3. Haftungsverhältnisse und sonstige finanzielle Verpflichtungen

Über die in der Bilanz enthaltenen Passivposten hinaus bestehen finanzielle Verpflichtungen zumeist aus Bauvorhaben, Miete und Leasing sowie Lizenzzahlungen in Höhe von insgesamt TEUR 20.782 (Vorjahr: TEUR 27.368).

4. Gesamthonorar des Konzernabschlussprüfers

Im Berichtsjahr entstand dem Konzern folgender Honoraraufwand für die Leistungen des Abschlussprüfers:

Honorare des	2020	2019
Konzernabschlussprüfers	in TEUR	in TEUR
Abschlussprüfungsleistungen	238	306
Steuerberatungsleistungen	0	17
Sonstige Leistungen	0	25
Gesamt	238	348

5. Geschäfte mit nahestehenden Unternehmen und Personen

Im Berichtsjahr gab es keine Geschäfte mit nahestehenden Unternehmen und Personen, die nicht zu marktüblichen Bedingungen vereinbart wurden.

6. Organe

Die Geschäftsführung des Mutterunternehmens wurde im Jahr 2020 durch die Komplementärin, SARSTEDT Verwaltungs AG, diese handelnd durch ihren Vorstand, ausgeübt.

Bei der Angabe der Gesamtbezüge der aktiven und früheren Organmitglieder im Mutterunternehmen und in den Tochtergesellschaften (§ 314 Abs. 1 Nr. 6 HGB) wird von der Befreiungsvorschrift analog § 286 Abs. 4 HGB Gebrauch gemacht.

7. Persönlich haftende Gesellschafter

SARSTEDT Verwaltungs AG, Nümbrecht (Grundkapital: TEUR 100)

8. Vorstand der SARSTEDT Verwaltungs AG

Hans-Günter Klein, Vorstand Produktion und Technik

Rainer Schuster, Vorstand Vertrieb, Forschung und Entwicklung

Timo Schretzmair, Vorstand Finanzen

9. Nachtragsbericht

Zur Bewältigung des steigenden Auftragsvolumens plant die SARSTEDT Gruppe einen langfristigen Ausbau der eigenen Logistikkapazitäten. Die Muttergesellschaft erwarb dazu im September 2021 ein 4,5ha großes Grundstück im neuen noch zu erschließenden Teil des Gewerbegebietes Elsenroth unweit des Hauptstandortes in Rommelsdorf. Ziel ist es, im Frühjahr 2022 mit den Bauarbeiten zur Errichtung eines neuen Distributionszentrums zu beginnen. Die Fertigstellung und Inbetriebnahme ist für das Jahr 2024 geplant.

Des Weiteren hat auch die japanische Tochtergesellschaft im August 2021 in Saitama, Japan ein Grundstück für den Bau eines neuen Verwaltungs- und Logistikgebäudes erworben.

Um den Gedanken des umweltbewussten und nachhaltigen Handels innerhalb der Gruppe stärker zu verankern, konnte im Jahr 2021 die Zertifizierung des Umweltmanagementsystems für die Muttergesellschaft nach ISO 14001 erfolgreich abgeschlossen werden. Als Teil der aus dem Umweltmanagementsystem abgeleiteten Maßnahmen wird unter anderem die weltweite Installation von Photovoltaikanlagen zur

Eigenstromerzeugung verfolgt. Infolgedessen wurde im Jahr 2021 mit dem Bau einer ersten 860 kWp Photovoltaikanlage auf dem Dach einer Produktionsstätte in Nümbrecht begonnen.

Weitere Vorgänge von besonderer Bedeutung für die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Unternehmens, die nach Schluss des Berichtszeitraumes eingetreten sind, haben sich nicht ereignet.

Nümbrecht, den 13. Dezember 2021

*Hans-Günter Klein, Vorstand Produktion und Technik
Rainer Schuster, Vorstand Vertrieb, Forschung und Entwicklung
Timo Schretzmair, Vorstand Finanzen*

Konzernlagebericht für das Geschäftsjahr 2020

A. Grundlagen des Konzerns

Geschäftsmodell

Die SARSTEDT Gruppe entwickelt, produziert und vertreibt Geräte und Verbrauchsmaterial für Medizin und Wissenschaft. Wir sind über unsere Tochtergesellschaften und Niederlassungen in 34 Ländern tätig mit dem Ziel, unseren Kunden eine qualitativ hochwertige und umfassende Unterstützung vor Ort anzubieten. Unsere Produktionsstätten befinden sich in Europa, Nord-/Südamerika sowie Australien. Seit der Gründung im Jahr 1961 befindet sich der Hauptsitz der Gruppe im nordrhein-westfälischen Nümbrecht.

Die Produktpalette umfasst Lösungen für die medizinische Diagnostik, den Bereich Life Science und die Laborautomation.

Der Schwerpunkt im Bereich der Diagnostik liegt in der Entwicklung von Lösungen rund um die Blutentnahme und entsprechender Entnahmesysteme für den Transport und die Lagerung diagnostischer Proben. Neben Blut werden weitere Entnahmesysteme für diverse Probenmaterialien wie Speichel, Urin oder Stuhl zur Verfügung gestellt. SARSTEDT Produkte legen dabei die Grundlage für eine exakte Diagnostik von Erkrankungen sowohl im Human- wie auch im Veterinärbereich. Kunden und Anwender sind unter anderem Krankenhäuser, diagnostische Labors und Blutbanken.

Der Bereich Life Science umfasst Produkte für das Probenhandling, die Molekularbiologie und die Analyse von Zellkulturen. Wir bieten maßgeschneiderte Produktlösungen für die verschiedensten Einsatzgebiete mit einer jeweils auf die Anwendung angepassten Produktqualität. Kunden sind vor allem Universitäten, Forschungsinstitute und die Industrie.

Um die Kompetenz als Systemlösungsanbieter weiter auszubauen und unsere Kunden und Partner bei der Gestaltung von optimalen und effizienten Prozessen im Labor im prä- und postanalytischen Bereich zu unterstützen, hat SARSTEDT Mitte der 90er Jahre damit begonnen, Laborautomatisierungssysteme zu entwickeln. Im Vordergrund stand und steht dabei, die Prozesse sicherer, präziser und wirtschaftlicher zu gestalten. Angeboten werden modulare Automatisierungslösungen für intelligentes Sortieren, Verteilen, Aliquotieren etc. für prä- und postanalytische Prozesse in klinischen und mikrobiologischen Bereichen.

Strategie und Ziele

Die Festigung und der weitere Ausbau unserer globalen Marktposition durch gezielte Investitionen in Entwicklung, Produktion und Vertrieb zählen zu den Grundsteinen unserer Geschäftsstrategie. Dabei möchte die SARSTEDT Gruppe als Systemanbieter Lösungen durch ihre Produkte und Dienstleistungen für ihre Kunden anbieten und hierdurch einen Beitrag zur Steigerung der Gesundheit und Lebensqualität auf der Welt leisten.

Maßgebliches unternehmensstrategisches Ziel der SARSTEDT Gruppe ist das nachhaltige profitable Wachstum über alle Produktsegmente hinweg einhergehend mit einer weiteren Internationalisierung.

Unternehmensinternes Steuerungssystem und wesentliche Kennzahlen

Die SARSTEDT AG & Co. KG mit Sitz in Nümbrecht ist als Mutterunternehmen für die Steuerung der weltweiten Aktivitäten der Unternehmensgruppe verantwortlich.

Das unternehmensinterne Steuerungssystem der SARSTEDT Gruppe besteht im Wesentlichen aus der operativen Jahresplanung, der unterjährigen Kontrolle und Steuerung mit Hilfe einer monatlichen Berichterstattung, den regelmäßigen Sitzungen des Vorstandes und des Aufsichtsrats sowie einem zentral koordinierten Investitionsprozess.

Bei den finanziellen Steuerungskennzahlen liegt der Fokus auf der kontinuierlichen Überwachung und Optimierung der Umsätze und des Betriebsergebnisses (EBIT). Der Verlauf der Kennzahlen wird im Wirtschaftsbericht dargestellt sowie die erwartete Entwicklung im Prognosebericht beschrieben.

Zentrale Größe für die operative Steuerung und die Analyse der Ertragslage ist das Betriebsergebnis (EBIT). Es entspricht dem Konzernjahresüberschuss vor Steuern und Finanzergebnis, abzüglich der sonstigen Steuern.

Forschungs- und Entwicklungsaktivitäten

Das weltweite Vertriebsnetz der SARSTEDT Gruppe hilft uns, Zukunftstrends frühzeitig aufzuspüren und die Bedürfnisse unserer Kunden zu ermitteln. Hierdurch stehen die Vertriebs- & Marketingmitarbeiter der SARSTEDT Gruppe im ständigen Dialog mit den Anwendern der Produkte. Nach Rückkopplung mit dem internen Forschungs- und Entwicklungszentrum werden Produktinnovationen somit aktiv vorangetrieben. Die Entwicklungsaktivitäten erstrecken sich ebenfalls auf die Weiterentwicklung eigener Produktionsmaschinen sowie auf die Optimierung der Produktionsprozesse. Intensität und Ausrichtung der Forschungs- und Entwicklungsaktivitäten sind im Vergleich zum Vorjahr unverändert. Die im Geschäftsjahr getätigten Aufwendungen sind für die Beurteilung der Vermögens-, Finanz, und Ertragslage des Konzerns von untergeordneter Bedeutung.

B. Wirtschaftsbericht

Gesamtwirtschaftliche Entwicklung ¹

Mit dem Ausbruch der Coronavirus Pandemie erlebte die Weltwirtschaft im ersten Halbjahr 2020 einen historischen Einbruch. Nachdem sich die weltwirtschaftliche Dynamik bereits im Jahr 2019 mit einem Wachstum von 2,8 % merklich abschwächte, war global im Jahr 2020 ein Rückgang der Wirtschaftsleistung um 3,1 % zu verzeichnen. Ab dem Sommer 2020 erhöhte sich die weltwirtschaftliche Aktivität wieder merklich. Industrieproduktion und Welthandel konnten sich dabei nahezu vollständig erholen. Im Dezember 2020 lag die globale Industrieproduktion schon wieder 1,3 % über dem Vorjahresniveau. Die Stimmung im Dienstleistungssektor ist hingegen pandemiebedingt noch immer gedrückt. Dies ist die Folge von staatlichen Eindämmungsmaßnahmen und verändertem Konsumentenverhalten zur Vermeidung von Infektionen. Im Verlauf der Krise ist der private Verbrauch zeitweise stark gesunken und konnte sich bis zum Ende des Jahres nicht vollständig erholen. Weltweit stieg die Staatsverschuldung erheblich. Ursächlich hierfür sind hauptsächlich Mehrausgaben und Steuerstundungen im Rahmen der Pandemiebekämpfung, aber auch konjunkturell bedingte Steuerausfälle. Geopolitische Spannungen und wirtschaftspolitische Verwerfungen haben den freien Welthandel in den vergangenen Jahren stark belastet, deren Auswirkungen sind aber leicht zurück gegangen.

¹ International Monetary Fund: World Economic Outlook, October 2021; IfW Kiel: Kieler Konjunkturberichte Nr. 73 & 74, Dezember 2020, Nr. 75 & 77, März 2021

Für Europa beträgt der Rückgang der Wirtschaftsleistung 2020 insgesamt 6,3 %. Die zweite Welle der Pandemie bremste vor allem die wirtschaftliche Aktivität in Europa wieder deutlich ein. Die Auswirkungen auf die Produktion waren jedoch geringer als noch zu Beginn des Jahres. Das Ausmaß der konjunkturellen Erholung fällt dabei in den einzelnen Ländern unterschiedlich aus. Insbesondere in den Mittelmeerländern wie Spanien und Italien sind die Rückstände zum Vorjahr noch besonders groß. Maßnahmen wie Kurzarbeit konnten dabei einen merklichen Anstieg der Arbeitslosenquote verhindern. Im Euroraum wurde das Vorjahresniveau bei der Industrieproduktion knapp erreicht. Vor dem Hintergrund der zweiten Welle wurden die staatlichen Wirtschaftshilfen in einer Vielzahl europäischer Länder zum Jahresende nochmals aufgestockt.

Bereits im Frühjahr 2020 war die wirtschaftliche Aktivität im Vereinigten Königreich erheblich eingeschränkt und der Einbruch des konjunkturellen Wachstums heftig. Auch in der zweiten Welle reagierte die Regierung mit strikten Eindämmungsmaßnahmen. Gepaart mit anhaltenden Einschränkungen durch den Brexit schrumpfte das Wirtschaftswachstum um 9,8 %. Probleme in den Lieferketten im Zusammenhang mit dem Austritt aus der EU-Binnenmarkt sind hier vorrangig zu nennen.

Die deutsche Wirtschaft befindet sich seit 2018 in einer Rezession und leidet unter den konjunkturellen Risiken der ausländischen Absatzmärkte. Eine starke Exportorientierung macht die deutsche Wirtschaft anfällig für Veränderungen der weltweiten handelspolitischen Rahmenbedingungen. Gerade aufgrund dieser Tatsachen waren die Auswirkungen der Coronavirus Pandemie deutlich spürbar. Mit einem Rückgang des privaten Konsums um 6,3 % konnte auch die Binnenwirtschaft nicht stützend fungieren. Das Wirtschaftsgeschehen im Jahr 2020 war weitestgehend vom Pandemieverlauf geprägt. Nach erheblichen Einbrüchen im März und April erholte sich die Situation begünstigt durch die weltweite Entspannung der Infektionslage im Jahresverlauf. Die Auswirkungen der zweiten Welle fielen geringfügiger aus, bremsten allerdings den Erholungsprozess merklich. Insgesamt schrumpfte die deutsche Wirtschaftsleistung gemäß IWF um 4,6 %. Nach dem Einbruch zu Beginn des Jahres expandierte die US-Wirtschaft in der zweiten Jahreshälfte kräftig. Dennoch schrumpfte die Wirtschaftsleistung im Jahr 2020 um 3,4 %. Damit war der Rückgang noch stärker als während der Großen Rezession 2009. Anders als 2009 war diesmal der private Konsum wesentlich betroffen. Die Industrieproduktion in den USA konnte bis zum Jahresende nicht an die Werte des Vorjahres anknüpfen. Als Folge der Pandemie schoss die Arbeitslosenquote in den Vereinigten Staaten auf einen Höchststand von 14,7 %. Nach einer historisch niedrigen Arbeitslosenquote von 3,8 % im Vorjahr lag sie im Jahr 2020 bis zuletzt bei 6,7 %.

Auch die russische Regierung ergriff im Jahresverlauf Maßnahmen zur Eindämmung der Pandemie. Diese belasteten insbesondere den privaten Konsum. Zusätzlich belastet war die russische Wirtschaft durch einen Rückgang des Ölpreises und der Kürzung der Fördermengen für Öl und Gas. Der daraus resultierende konjunkturelle Abschwung betrug 3,0 %.

Trotz erheblicher Einbußen lag die lateinamerikanische Industrieproduktion zum Ende des Jahres nahezu auf dem Niveau des Vorjahres. Am geringsten fällt die Differenz zum Vorjahr in Brasilien aus, allerdings geriet der Real zunehmend unter Abwertungsdruck. Die Wirtschaftsleistung schrumpfte trotz rascher Erholung dennoch um 4,1 %. In Lateinamerika wurde insgesamt ein Rückgang der Wirtschaftsleistung von 7,0 % verzeichnet.

In Japan blieb die Industrieproduktion deutlich hinter dem Vorjahr zurück, aber auch der Einbruch war verglichen mit anderen asiatischen Industrieländern stärker. Unsicherheit brachten erneut steigende Infektionszahlen zum Jahresende. China hingegen konnte einen Anstieg um 7 % erreichen. Ein kurzer und harter Lockdown in weiten Teilen Chinas ließ die Konjunktur zum Beginn des Jahres einbrechen. Bereits ab März setzte eine rasche Erholung ein, sodass die chinesische Wirtschaft um 2,3 % wuchs. In weiten Teilen hat sich die wirtschaftliche Aktivität wieder normalisiert.

Gesamtwirtschaftliche Entwicklung des Gesundheitsmarktes ²

Anders als in vorherigen Wirtschaftskrisen war der Gesundheitsmarkt direkt von den Folgen der Pandemie betroffen und geriet unter Druck. Einerseits stieg weltweit die Nachfrage nach bestimmten Medizinprodukten, andererseits galt es den Spagat zwischen Bereitschaft und Regelversorgung zu meistern. Nicht zwingend notwendige Untersuchungen und Operationen wurden zugunsten der Versorgung von Covid-Patienten aufgeschoben. Insbesondere die industrielle Gesundheitswirtschaft hatte mit den Folgen zeitweiliger Grenzsicherungen und den damit einhergehenden Einschränkungen des Warenverkehrs zu kämpfen. Weltweit besteht die unveränderte Herausforderung, die steigenden Kosten des Gesundheitswesens zu bewältigen, was im Markt der Medizinprodukte zu einem zunehmenden Preis- und Wettbewerbsdruck führt. Geschuldet ist dies insbesondere dem höheren Bedarf an medizinischen Behandlungen und der demografischen Entwicklung. Die Medizinproduktehersteller suchen nach Wegen, trotz des vorherrschenden Drucks die erzielbaren Margen zu stabilisieren und auszubauen.

In Deutschland generierte die industrielle Gesundheitswirtschaft 2020 eine Bruttowertschöpfung von 75,2 Mrd. EUR. Das ist ein Rückgang im Vergleich zum Vorjahr von 7,5 Mrd. EUR. Da insbesondere der Export von Medizinprodukten den Außenhandel der Branche antreibt, ist die industrielle Gesundheitswirtschaft daher besonders von der Krise betroffen. Das Exportvolumen der Gesundheitswirtschaft hat im Vorjahresvergleich um 12,2 % abgenommen. Bei den Medizinprodukten und medizinischen Großgeräten betrug der Rückgang sogar 15 %, beziehungsweise 2,3 Mrd. EUR. Deutschland selbst ist der größte Binnenmarkt für Medizinprodukte innerhalb der EU, die starke Ökonomisierung des Gesundheitssektors wirkt sich aber zunehmend nachteilig aus. Abgesehen von den Jahren der Finanzkrise und der aktuellen Corona-Krise stieg die weltweite Nachfrage nach deutschen Medizinprodukten kontinuierlich. Als Wachstumstreiber lässt sich die industrielle Forschung und Entwicklung am Innovationsstandort Deutschland identifizieren, wobei sich der Fachkräftemangel zur zentralen Herausforderung entwickelt.

² Bundesministerium für Wirtschaft und Energie: Ergebnisse der Gesundheitswirtschaftlichen Gesamtrechnung, Ausgabe 2020, Stand Juli 2021 & Bundesverband Medizintechnologie: Branchenbericht Medizintechnologien 2021, März 2021; Bundesministerium für Wirtschaft und Energie: Der ökonomische Einfluss der Corona-Pandemie auf die Gesundheitswirtschaft in Deutschland, August 2021

Das amerikanische Gesundheitssystem wurde zusätzlich zu den erforderlichen Einsparmaßnahmen durch Budgetkürzungen im Gesundheitssystem auch durch die Pandemie in seiner Wachstumsdynamik gebremst.

Der russische Gesundheitsmarkt bleibt ausländischen Unternehmen häufig verschlossen, da ein Großteil des Marktes über staatliche Ausschreibungen vergeben wird. Die russische Regierung verfolgt im Gesundheitswesen das klare Ziel, unabhängiger von westlichen Lieferanten zu werden und fördert daher die lokale Wirtschaft. Begründet ist dies durch die weiterhin bestehenden Sanktionen westlicher Staaten. Dies führte zu einem Anstieg ausländischer Investitionen in Produktionskapazitäten auf dem russischen Markt.

In Lateinamerika schreitet der Ausbau der staatlichen Gesundheitssysteme weiter fort. Der Gesundheitsmarkt ist weiterhin von Budgetkürzungen gekennzeichnet. Zudem belastete die Coronavirus Pandemie die lateinamerikanischen Gesundheitssysteme. Nachdem die brasilianische Wirtschaft die Rezession überwinden konnte erholte sich auch die Situation für die Unternehmen der Medizintechnikbranche.

China öffnet seinen Gesundheitsmarkt weiter für ausländische Investoren, die sich am Bau und Betrieb von Krankenhäusern beteiligen sollen. Durch den Um- und Ausbau des Gesundheitssystems konnte, wie in den vergangenen Jahren, auf dem Gesundheitsmarkt ein stabiles Wachstum verzeichnet werden. Ein steigendes Gesundheitsbewusstsein der wohlhabenden Bevölkerung führt zu einem anhaltenden Ausbau privater Gesundheitsversorgung. Für Hersteller von Medizinprodukten sind die Markteintrittsbarrieren jedoch weiterhin hoch.

Der demografische Wandel erhöht den Kostendruck auf das japanische Gesundheitssystem. Reformen der japanischen Regierung sollen die Kostenkontrolle erhöhen. Die öffentlichen Gesundheitsausgaben stiegen bei sinkender Bevölkerungszahl. Zudem gilt es, die Folgen der Coronavirus-Pandemie zu bewältigen.

Die SARSTEDT Gruppe ist von den Entwicklungen auf den Gesundheitsmärkten unmittelbar betroffen. Im Vergleich zum Vorjahr war der Gesundheitsmarkt im Berichtsjahr wesentlich von den Auswirkungen der Coronavirus-Pandemie abhängig. Die aufgezeigten langfristigen Branchentrends hatten unverminderten Einfluss oder verschärften sich durch die Auswirkungen der Pandemie auf die weltweiten Gesundheitssysteme.

Geschäftsverlauf

Im Geschäftsjahr konnte eine prognostizierte Umsatzsteigerung im Vergleich zum Vorjahr von 54,2 Mio. EUR erzielt werden. Dabei konnte auf den meisten Absatzmärkten ein sehr gutes Umsatzwachstum erreicht werden. Getragen wurde die positive Entwicklung hauptsächlich von einer durch die Coronavirus Pandemie begünstigten Nachfrage auf allen weltweiten Absatzmärkten. Der Konzernumsatz der SARSTEDT Gruppe beträgt 455,2 Mio. EUR. Das Konzernergebnis (EBIT) konnte der Vorjahresprognose entsprechend gesteigert werden. Trotz des Aufbaus von nationalen und internationalen Personalkapazitäten verbunden mit einem zunehmendem Preisdruck wurde bei oben genanntem Umsatzwachstum wie erwartet eine Steigerung der Profitabilität erreicht. Über dem Vorjahresniveau liegend beträgt das Konzernergebnis (EBIT) 100,8 Mio. EUR. Einsparungen in den öffentlichen Gesundheitssystemen, eine steigende Konsolidierung im Labor- und Krankenhausmarkt sowie der Zusammenschluss vieler Krankenhäuser in Einkaufsgesellschaften führen weltweit dazu, dass der Druck auf die Verkaufspreise für Verbrauchsmaterialien für die medizinische Diagnostik und Life Science Produkte unvermindert groß ist. Geprägt war das Berichtsjahr im Wesentlichen von dem sich verändernden handelspolitischen Umfeld und den mit der Corona Krise einhergehenden Herausforderungen. Trotz der Steigerung der wesentlichen Finanzkennzahlen war das Geschäftsjahr durch erhebliche Verwerfungen im Marktumfeld und erheblich steigende organisatorische Anforderungen gekennzeichnet. Mit dem Ausbau der internationalen Produktions- und Handelsaktivitäten erhöhte sich die Abhängigkeit von der Kursentwicklung bestimmter Währungen.

Produktion

Die Produktionsbetriebe der SARSTEDT Gruppe operierten während des gesamten Geschäftsjahres im Dreischichtbetrieb. Es wurde eine Vielzahl von Investitionen im Produktionsbereich realisiert.

Beschaffung

Die durchschnittlichen Rohstoffpreise für Kunststoffgranulate sind grundsätzlich sehr volatil. Im Vergleich zum Vorjahr sind die Preise leicht gesunken.

Investitionen

Im Berichtsjahr geleistete Anzahlungen und getätigte Investitionen für im Bau befindliche Anlagen des Sachanlagevermögens belaufen sich auf insgesamt 34,8 Mio. EUR. Hierzu zählen insbesondere der Bau eines neuen Verwaltungsgebäudes am Standort Rommelsdorf und die Errichtung neuer Produktionsstandorte, insbesondere in Russland und Brasilien.

Zum Ende des Berichtsjahres 2020 mit Start des Jahres 2021 konnte in der deutschen Muttergesellschaft und einem weiteren deutschen Standort eine neue ERP Lösung SAP S/4 HANA erfolgreich in Betrieb genommen werden.

Die Summe der bilanziellen Zugänge zum Sachanlagevermögen, immateriellen Vermögen und zu Finanzanlagen beträgt 77,0 Mio. EUR. Dem stehen Abschreibungen mit einem Volumen von 20,6 Mio. EUR gegenüber.

Die Summe der am Bilanzstichtag bestehenden Investitionsverpflichtungen für den Bau der neuen Verwaltung beläuft sich auf insgesamt 5,5 Mio. EUR.

Die Finanzierung sämtlicher Investitionen erfolgt stets aus eigenen Mitteln.

Personal

Im Jahresdurchschnitt waren in der SARSTEDT Gruppe 2.781 Mitarbeiter weltweit tätig, davon 1.941 im Inland. Die Mitarbeiterentwicklung am Hauptsitz in Deutschland, aber auch an den internationalen Standorten, trägt als wichtiger Faktor zur langfristigen Sicherung von Nachwuchs-, Fach- und Führungskräften zum nachhaltigen Unternehmenserfolg bei. Wesentliche Umstrukturierungs- und Rationalisierungsmaßnahmen wurden nicht durchgeführt.

Qualitätsmanagement

Da unsere Produkte direkt am Patienten sowie in Forschungs- und Entwicklungslaboren zum Einsatz kommen, müssen sie höchste Anforderungen in Bezug auf Sicherheit, Präzision und Hygiene erfüllen. Über unsere anspruchsvollen Fertigungs- und Qualitätssicherungsprozesse stellen wir sicher, dass unsere Produkte den gesetzlichen und behördlichen Vorschriften der verschiedenen Länder und Märkte entsprechen. Vor diesem Hintergrund hat SARSTEDT ein integriertes System für das Qualitätsmanagement (QM) eingeführt. Die Basis für unser QM-System bildet der internationale Standard EN ISO 13485. Unabhängige Stellen wie die DEKRA kontrollieren und zertifizieren regelmäßig die Einhaltung der einschlägigen Normen.

Umwelt

Ein begrenzter Zugang zu fossilen Brennstoffen und damit verbundene steigende Energiekosten sind Faktoren, die höchste Effizienz und verantwortungsbewusstes Handeln verlangen.

Die SARSTEDT Gruppe versucht, durch die konsequente Ausnutzung von Möglichkeiten der Wärmerückgewinnung in allen Produktionsstandorten und den Einsatz von energiesparenden Maschinen, seinen Beitrag zu leisten.

Im Jahr 2017 wurde eine konsequente Umstellung auf Ökostrom begonnen, wodurch bereits jetzt die von der SARSTEDT Gruppe freigesetzten CO2 Emissionen reduziert werden konnten. Bei der Muttergesellschaft wurden dabei beispielsweise die CO2 Emissionen im Zeitraum von 2017 bis 2020 um 46,8 % gesenkt.

Ertragslage

Die SARSTEDT Gruppe erreichte im Berichtsjahr 2020 einen Umsatz von 455,2 Mio. EUR, was einer Steigerung im Vergleich zum Vorjahr von 13,5 % entspricht. Hohe Wachstumsraten wurden in Asien sowie Süd- und Nordamerika aber auch auf den europäischen Märkten erzielt. Die Auftragslage erhöhte sich im Vergleich zum Vorjahr. Kursschwankungen belasteten die positive Entwicklung des Konzernumsatzes.

Umsatz nach Regionen

in Mio. EUR

2020

2019

in Mio. EUR	2020	2019
Europa	330,6	305,1
Nord- und Südamerika	97,6	74,8
Asien/Pazifik/Afrika	27,0	21,1
Gesamt	455,2	401,0

Der Materialaufwand beträgt 124,1 Mio. EUR (Vorjahr: 121,2 Mio. EUR), der Personalaufwand 152,4 Mio. EUR (Vorjahr: 140,1 Mio. EUR), die sonstigen betrieblichen Aufwendungen sind mit 75,4 Mio. EUR im Vergleich zum Vorjahr um 10,4 Mio. EUR gestiegen (Vorjahr: 65,0 Mio. EUR). Dieser Anstieg ist im Wesentlichen durch die Zunahme der Aufwendungen für Instandhaltung, Lizenzkosten und sonstigen IT-Aufwendungen sowie Aufwendungen für Marketing und Produktregistrierungen begründet. Zudem ist ein erheblicher Anstieg der Frachtkosten und Kursverluste zu verzeichnen gewesen. Pandemiebedingt rückläufig waren hingegen die Reisekosten. Zum Anstieg des Personalaufwands haben hauptsächlich die inländischen Gesellschaften sowie der Ausbau unserer internationalen Vertriebsaktivitäten und allgemeine Lohn- und Gehaltserhöhungen beigetragen.

Finanzlage

Kapitalstruktur

Der Konzern wird finanziell durch die SARSTEDT AG & Co. KG zentral gesteuert. Die Finanzierung erfolgt durch Eigenmittel, die konzernintern verteilt werden. Wir verfolgen eine konservative Investitions- und Finanzierungsstrategie mit dem Ziel, die Liquidität und Kreditwürdigkeit des Konzerns nachhaltig zu sichern. Das wirtschaftliche Eigenkapital unter Einbeziehung der Verbindlichkeiten gegenüber Gesellschaftern beträgt 540,7 Mio. EUR (Vorjahr: 500,7 Mio. EUR). Entsprechend wird eine Eigenkapitalquote von 88,3 % (Vorjahr: 89,9 %) erzielt.

Liquiditätslage

Der Cashflow aus der laufenden Geschäftstätigkeit beträgt etwa 98,2 Mio. EUR (Vorjahr: 82,4 Mio. EUR). Zum Ende des Geschäftsjahres beliefen sich die liquiden Mittel am Bilanzstichtag auf 200,8 Mio. EUR (Vorjahr: 209,7 Mio. EUR). Die Zahlungsfähigkeit der SARSTEDT Gruppe war im Verlauf des Berichtsjahres zu jedem Zeitpunkt gewährleistet.

Vermögenslage

Bei unverändert solider Vermögensstruktur beträgt die Bilanzsumme der SARSTEDT Gruppe zum 31. Dezember 2020 612,7 Mio. EUR (Vorjahr: 557,0 Mio. EUR). Zurückzuführen ist die Erhöhung der Bilanzsumme um 55,6 Mio. EUR insbesondere auf die Zugänge beim Sachanlagevermögen. Die langfristigen Vermögenswerte betragen insgesamt 256,7 Mio. EUR (Vorjahr: 208,9 Mio. EUR). Der Wert der Vorräte beträgt 84,9 Mio. EUR (Vorjahr: 74,7 Mio. EUR), der der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen 59,1 Mio. EUR (Vorjahr: 51,8 Mio. EUR). Daraus ergibt sich ein durchschnittliches Zahlungsziel von ca. 46 Tagen (Vorjahr: 47 Tage).

C. Risiko- und Chancenbericht

Die SARSTEDT Gruppe trifft alle strategischen und operativen Entscheidungen von wesentlicher Bedeutung unter Berücksichtigung der damit verbundenen Chancen und Risiken. Unter Risiken verstehen wir die sich auf die Geschäftslage direkt und indirekt auswirkenden Ereignisse, die zu einer negativen Abweichung von unserer strategischen Planung und Prognose führen. Wir verfolgen grundsätzlich eine vorsichtsbetonte nachhaltige Unternehmensstrategie und meiden dabei unkontrollierbare Gefährdungen..

Um die Risiken aus der Buchführung zu überwachen und zu minimieren, existiert eine konzerneinheitliche Bilanzierungsrichtlinie, die in der gesamten SARSTEDT Gruppe einzuhalten ist.

Darüber hinaus erkennen und steuern wir Risiken, die nicht unmittelbar aus dem operativen Geschäft erwachsen. Die im Folgenden genannten Risiken, die Auswirkungen auf die SARSTEDT Gruppe haben können, beschreiben nicht in jedem Fall alle Risiken, denen die Unternehmensgruppe ausgesetzt ist bzw. ausgesetzt sein kann. Risiken, die zum Zeitpunkt der Erstellung des Konzernabschlusses nicht bekannt sind oder als unwesentlich eingeschätzt werden, können jedoch die Ergebnis- und Finanzlage des Unternehmens zusätzlich beeinflussen.

Gesamtwirtschaftliche Risiken ³

Ein wesentliches Risiko für die Weltwirtschaft geht von geopolitischen Spannungen sowie der stark politisch veränderten Landschaft aus. Dies kann die Verunsicherung bei Konsumenten, Produzenten und Investoren weiter mit der Folge erhöhen, dass Investitionen nicht durchgeführt werden. Zudem führen protektionistische Maßnahmen einzelner Staaten zu einer Belastung der Weltwirtschaft. Der Einfluss nationalistischer und stark populistischer Parteien kann zu einer nachhaltigen Schwächung des freien Welthandels führen... Ein dauerhaft niedriger Ölpreis wirkt weiter destabilisierend auf die ölexportierenden Volkswirtschaften. Demgegenüber würde ein erneuter deutlicher Anstieg die wirtschaftliche Entwicklung insgesamt verlangsamen. Das nachlassende Wachstum der Schwellenländer (insbesondere in China) stellt weiterhin ein Risiko für die globalwirtschaftliche Entwicklung dar. Die massive Ausweitung der Verschuldung im chinesischen Unternehmenssektor und die damit einhergehende Erhöhung des Finanzstabilitätsrisikos sorgen für weitere Unsicherheit. Die starke Staatsverschuldung belastet Brasilien weiterhin und engt den Handlungsspielraum der Regierung ein.

Am 11. März 2020 hat die WHO die Ausbreitung des Coronavirus zur Pandemie erklärt. Damit einher gehen weltweit weitreichende Maßnahmen zur Einschränkung des täglichen Lebens und bisher nicht gekannte Folgen für die globalen Lieferketten und den Welthandel. Langfristige Beeinträchtigungen durch neue Virusvarianten würden eine enorme globale ökonomische Herausforderung bedeuten, wenn erneut einschneidende Maßnahmen zur Einschränkung des täglichen Lebens notwendig werden. Mit steigender Impfquote sinkt aller Voraussicht nach auch das Risiko weiterer wirtschaftlicher Einschnitte.

Weltweit besteht für die wirtschaftliche Erholung das Risiko von Angebotsengpässen und erheblichen Problemen bei der Abwicklung des internationalen Warenverkehrs. Lieferengpässe bei Vorprodukten beziehungsweise Preissteigerungen, vor allem bei Rohstoffen und Frachtkosten, stellen dabei das größte Risiko dar.

Bereits eingetretene Pandemiefolgen könnten langfristig die Stabilität der Finanzmärkte beeinträchtigen. Die Auswirkungen steigender Staatsverschuldung aufgrund fehlender Einnahmen und wirtschaftspolitischer Stimulationsmaßnahmen werden sich erst zeigen und sind eng mit dem weiteren Verlauf der Pandemie verknüpft.

³ International Monetary Fund: World Economic Outlook, October 2020 & 2021 ; ifw-Kiel : Gemeinschaftsdiagnose, Herbst 2021; ; IfW Kiel: Kieler Konjunkturberichte Nr. 81, September 2021

Branchenrisiken

Grundsätzlich ist der Gesundheitsmarkt in geringerem Umfang konjunkturellen Schwankungen unterworfen. Wo Patienten für Gesundheitsleistungen selbst aufkommen müssen, besteht in der Regel auch eine Abhängigkeit von der wirtschaftlichen Entwicklung. Durch gravierende Sparmaßnahmen in einigen Ländern kommt es verstärkt zu Budgetkürzungen innerhalb der staatlichen Gesundheitssysteme. Diese Kürzungen haben in der Regel einen negativen Einfluss auf die Nachfrage unseres gesamten Produkt- und Dienstleistungsangebots.

Hinzu kommen die deutliche Ausweitung von Zahlungszielen in einzelnen Staaten und die Einführung bzw. Erhöhung von Zwangsrabatten und anderen Abgaben. In einigen Märkten ist erkennbar, dass ausländische Hersteller keinen bzw. nur noch eingeschränkten Zugang zu Ausschreibungen erhalten werden, sobald inländische Hersteller vergleichbare Produkte anbieten können. Wir erwarten, dass diese Risiken ansteigen werden und Auswirkungen auf die Ergebnisentwicklung der SARSTEDT Gruppe haben können. Es ist eine verstärkte Formalisierung des internationalen Produktzulassungsprozesses zu beobachten, die mit einem erhöhten Aufwand für die SARSTEDT Gruppe einhergeht. Längere Bearbeitungszeiten und weitergehende Anforderungen an Dokumentation und Studienunterlagen können Produkteinführungen verzögern. Die Bündelung von Einkaufsvolumina durch Einkaufsgemeinschaften und die Konsolidierung auf dem privaten Labormarkt verstärkt die Marktmacht der Nachfrageseite. Das erhöht das Risiko von weiterem Preisdruck und die Abhängigkeit von einzelnen Kunden. Zusätzlich ist in einigen Märkten ein aggressiver Preiswettbewerb zu beobachten. Weiterhin ist in einigen Ländern zu beobachten, dass im Rahmen von Tendarausschreibungen der Gewinner das vollständige landesweite Volumen erhält und alle anderen Anbieter unberücksichtigt bleiben.

Beschaffungsrisiken

Risiken resultieren grundsätzlich aus der Rohstoffpreisentwicklung und Versorgungsengpässen an den Beschaffungsmärkten. Das Eintreten dieser möglichen Risiken hätte Auswirkungen auf unsere Produktion sowie Lieferfähigkeit und damit letztlich auf die Umsatz- und Ertragsentwicklung. Um die Risiken von Lieferantenausfällen zu minimieren, führen wir Risikobewertungen unserer Lieferanten durch. Entsprechend werden Zweitlieferanten ausgewählt, um eine durchgehende Versorgung sicherzustellen. Hierzu gehören unter anderem Disaster Recovery Pläne, ein Sicherheitsbestandsaufbau bei SARSTEDT oder bei dem jeweiligen Lieferanten.

Produkt Risiken

Durch ein ausgereiftes Qualitätsmanagementsystem in unseren Produktionsstätten wird Produkt Risiken begegnet. Dieses orientiert sich an internationalen Standards und stellt die Einhaltung gesetzlicher Vorschriften sicher. Eine regelmäßige Überprüfung der Qualitätsmanagementsysteme mit Hilfe von internen und externen Audits und kontinuierlich stattfindende Mitarbeiterschulungen vervollständigen unser Qualitätsmanagementsystem.

Personalrisiken

Im Personalbereich liegen die wesentlichen Risiken im demografischen Wandel und in der mangelnden regionalen Verfügbarkeit von ausreichend qualifizierten Fach- und Führungskräften. Ebenso bestehen Risiken durch Fluktuation und damit Wissensverlust. Die SARSTEDT Gruppe begegnet diesen Entwicklungen durch Maßnahmen zur Steigerung der Arbeitgeberattraktivität. Flexible Arbeitszeitmodelle, um die Vereinbarkeit von Familie und Beruf herzustellen und ein hohes Engagement in der Aus- und Weiterbildung sind beispielhafte Elemente der Personalstrategie, um die Mitarbeiter frühzeitig an das Unternehmen zu binden und die Identifikation zu erhöhen.

IT-Risiken

Unsere Geschäftsabläufe beruhen verstärkt auf IT-Systemen. Ein Ausfall wesentlicher IT-Systeme könnte zu schwerwiegenden Unterbrechungen des Geschäftsbetriebs auch im Produktions- und Versandbereich führen. Diesen Risiken wird durch kontinuierliche Investitionen in die IT-Infrastruktur und eine redundante Systemarchitektur begegnet. Regelmäßige Datensicherungen und Mitarbeiterschulungen sind weitere Maßnahmen, um Risiken zu reduzieren. Der Schutz vor Datenmissbrauch wird durch ein abgestimmtes Benutzerrechtekonzept gewährleistet, dessen Einhaltung durch unabhängige Stellen und Datenschutzbeauftragte überprüft wird.

Finanzwirtschaftliche Risiken

Die SARSTEDT Gruppe ist aufgrund der internationalen Ausrichtung Währungsrisiken ausgesetzt. Diese werden zum Teil durch eine Fertigung im Währungsraum weitestgehend reduziert. Somit ist die Gruppe sehr von der Volatilität an den Währungsmärkten betroffen. Ein weiteres Risiko besteht in einer möglichen Verschlechterung des Zahlungsverhaltens unserer Kunden. Eingeschränkte Finanzierungsmöglichkeiten können die Liquidität und die Zahlungsfähigkeit einzelner Kunden negativ beeinflussen. Auch bei unseren Lieferanten können Risiken in der Form bestehen, dass deren Liquiditätssituation stark belastet ist und im schlimmsten Fall das Fortbestehen des Lieferanten gefährdet sein könnte.

Finanzwirtschaftliche Risiken resultieren auch aus den finanzwirtschaftlichen Folgen der Pandemie. Es bleibt abzuwarten inwiefern sich die Solvenz der Unternehmen entwickelt wenn staatliche Hilfen endgültig auslaufen.

Gesamtbild der Risikolage

Aus heutiger Sicht sind keine Risiken erkennbar, welche den Fortbestand der SARSTEDT Gruppe für die überschaubare Zukunft gefährden könnten. Wir beobachten jedoch eine steigende Volatilität im gesamtwirtschaftlichen Umfeld, was sich auch an den volatilen Aktien- und Devisenmärkten widerspiegelt. Eine Abkühlung der politischen Beziehungen zwischen der EU und Russland wie aber auch der USA zur EU und China ist eindeutig festzustellen. Protektionistische Maßnahmen einzelner Länder belasten den freien Welthandel. Die langfristigen Auswirkungen der Corona-Krise bleiben abzuwarten. Der weitere Verlauf der Ausbreitung des Coronavirus und die Implikationen auf den Geschäftsverlauf der Gruppe werden laufend überwacht. Die von der SARSTEDT-Gruppe hergestellten und weltweit vertriebenen Produkte sind von wesentlicher Bedeutung für die Aufrechterhaltung des Gesundheitssystems und der medizinischen Diagnostik.

Chancen

Neben Risiken identifiziert und bewertet die SARSTEDT Gruppe regelmäßig die Chancen des Unternehmens. Grundsätzlich können sich Chancen durch die Weiterentwicklung medizinischer Standards oder durch die Markteinführung neuer Produkte ergeben. Ebenso bietet die Erschließung neuer Märkte weitere Chancen für die Unternehmensgruppe:

Chancen durch eine positive wirtschaftliche Entwicklung

Die wirtschaftlichen Rahmenbedingungen haben Einfluss auf die Geschäftsentwicklung der SARSTEDT Gruppe. Die Aussagen zur weiteren Entwicklung der SARSTEDT Gruppe basieren auf dem im Prognosebericht beschriebenen gesamtwirtschaftlichen Umfeld. Sofern sich die Weltwirtschaft dynamischer entwickeln sollte als derzeit angenommen, können die Prognosen zur Umsatz- und Ertragslage übertroffen werden.

Chancen durch Wachstumsstrategie

Kapazitätserweiterungen ermöglichen uns, an der steigenden Nachfrage nach Produkten der Medizintechnik teilzuhaben. Neue, verstärkt automatisierte Produktionsprozesse verbessern nachhaltig unsere Wettbewerbsfähigkeit. Zudem können wir aufgrund unseres komplementären Produktprogramms und unserer langjährigen Erfahrung effiziente Gesamtlösungen für unsere Kunden anbieten. Sollten sich die internationalen Märkte schneller als derzeit erwartet entwickeln, könnte sich dies positiv auf unsere Umsatz- und Ertragslage auswirken.

Chancen durch Forschung und Entwicklung

Innovationen auf Produkt- und Prozessebene sind Basis unserer Wachstumsstrategie. In engem Austausch mit unseren Kunden und den Anwendern arbeiten wir daran, neue und verbesserte Produkte auf den Markt zu bringen. Eine frühere Marktreife im Vergleich zum

Wettbewerb könnte unsere Ertragslage verbessern.

Chancen durch internationale Präsenz

Die Öffnung weiterer Gesundheitsmärkte (beispielsweise in Asien oder im Nahen Osten) für internationale Medizintechnikunternehmen in Verbindung mit Privatisierungstendenzen könnten weitere Chancen für die SARSTEDT Gruppe bieten. Aufgrund unserer internationalen Präsenz haben wir die Möglichkeit, an dieser Entwicklung teilzuhaben.

Chancen durch Mitarbeiter

Unsere Mitarbeiter sind für uns die Grundlage für Fortschritt und Wachstum. Insbesondere im engen Austausch mit Kunden, Anwendern und Patienten und daraus erwachsenden Innovationen stellen sie einen Mehrwert für die SARSTEDT Gruppe dar. Durch Maßnahmen der Personalentwicklung wollen wir die hohe Motivation und Eigenverantwortlichkeit unserer Mitarbeiter sowie ihre hohe Identifikation mit dem Unternehmen weiter stärken. Dies könnte unsere Wettbewerbsposition zusätzlich stärken.

D. Prognosebericht

Erwartete Entwicklung der Weltwirtschaft ⁴

Auch wenn leichte Erholungseffekte spürbar waren, befindet sich der wirtschaftliche Aufschwung im Spannungsfeld zwischen konjunktureller Erholung und der Notwendigkeit mit Infektionsschutzmaßnahmen auf den Pandemieverlauf zu reagieren. Der Aufschwung des vierten Quartals 2020 konnte sich in der ersten Jahreshälfte 2021 nur bedingt fortsetzen. Zwischen den einzelnen Volkswirtschaften unterscheidet sich der erreichte Aufschwung oftmals erheblich. Dies liegt im Wesentlichen an unterschiedlich hohen Impfquoten und unterschiedlich stark ausgeprägten staatlichen Hilfsmaßnahmen zur Eindämmung der wirtschaftlichen Pandemiefolgen. Eine hohe Impfquote allein wird für eine vollständige Erholung nicht ausreichen. Der IWF rechnet derzeit für 2021 mit einem Wachstum von 5,9 %. Eine anhaltende Rezession wäre damit abgewendet. Diese Prognosen wurden unter der Annahme getroffen, dass keine Verschärfung des wirtschaftspolitischen Klimas eintritt, wenn Handelsbarrieren langfristig abgebaut werden und die weltweite wirtschaftliche Zusammenarbeit nachhaltig gestärkt wird. Die wirtschaftliche Aktivität bleibt trotz einer Normalisierung der Wachstumsraten unter den Werten, die ohne Pandemie zu erwarten gewesen wären. Mit abnehmendem Einfluss der Kapazitätsengpässe bei Vorprodukten und Logistikdienstleistungen kann im Jahr 2022 ein globales Wirtschaftswachstum von 4,9 % erreicht werden. Es ist jedoch mit einem langfristig hohen Preisniveau bei den Industrierohstoffen zu rechnen.

Nach einer raschen Erholung zum Ende des Jahres 2020 kam der wirtschaftliche Aufschwung in Europa zum Beginn des Jahres 2021 zum Erliegen. In Abhängigkeit vom Infektionsgeschehen konnte die europäische Wirtschaft im Jahresverlauf trotzdem wieder an Fahrt aufnehmen und mit einer Rate von 5,0 % wachsen. Dabei lagen Italien und Spanien aber auch Portugal noch erheblich unter dem Vorkrisenniveau. Das Produktionsniveau hat inzwischen nahezu die Werte aus dem Jahr 2019 erreicht. Ein solider Arbeitsmarkt bestärkt die wirtschaftliche Erholung der Mitgliedstaaten. In den Jahren 2022 und 2023 sind weiter fallende Arbeitslosenquoten in Europa zu erwarten. Eine vollständige Erholung von den Pandemiefolgen ist zunächst unwahrscheinlich, im Verlauf des Jahres 2022 wird derzeit aber eine zunehmende Normalisierung des gesellschaftlichen und wirtschaftlichen Lebens erwartet. Unter diesen Umständen wird derzeitigen Prognosen gemäß ein konjunkturell bedingtes Wachstum von 4,3 % erwartet. Die Wirtschaft in Großbritannien ist noch immer von den Folgen des Brexit belastet. Die Erholung der Exporte erfolgt bedingt durch Erschwernisse im EU-Handel nur langsam. Zu Beginn des Jahres 2022 wird das industrielle Produktionsvolumen wieder den Vorkrisenstand erreicht haben. Positive Impulse liefert zudem der gestiegene Konsum privater Haushalte. Gemäß aktueller Prognosen erwartet der IWF für die Jahre 2021 und 2022 Wachstumsraten von 6,8 % beziehungsweise 5,0 %.

Nach einer erneuten Eintrübung der konjunkturellen Aussichten über den Jahreswechsel 2020/2021 konnte die deutsche Wirtschaft im Frühjahr wieder Fahrt aufnehmen. Dennoch verläuft der Erholungsprozess langsamer als zunächst erwartet. Die Pandemie lastet noch immer stark auf den wirtschaftlichen Aktivitäten in der Bundesrepublik. Im Angesicht einer beginnenden vierten Welle im Winter 2021 trüben sich insbesondere in besonders anfälligen kontaktintensiven Branchen die Aussichten zum Jahresende. Die Impfkampagne der Bundesregierung führte bisher nicht zu einer vollständigen Rückkehr zur Normalität, die Erholung beim privaten Konsum wird dadurch gebremst. Insbesondere der exportorientierten deutschen Industrie machen zunehmende Lieferengpässe zu schaffen, es wird überwiegend mit einem hemmenden Einfluss bis zum Frühjahr 2022 gerechnet. Zur Expansion trägt auch der Abbau des erheblichen Auftragsüberhangs in der Industrie bei. Der Schlussspurt im Aufholprozess verschiebt sich somit in das Jahr 2022. Mit Aufnahme der Tätigkeit durch die neue Bundesregierung geht vermutlich auch eine veränderte Finanzpolitik einher. Inwiefern die Entwicklung der Coronavirus Pandemie Gestaltungsspielraum lässt, bleibt abzuwarten. Der IWF prognostiziert für 2021 ein Wachstum von 3,1 %. Mit zunehmender Dynamik in 2022 werden insbesondere die Exporte wieder kräftig steigen. Es wird ein Wachstum von 4,6 % erwartet. Der eingeschlagene Erholungskurs wird sich somit in mäßigem Tempo fortsetzen.

⁴ International Monetary Fund: World Economic Outlook, October 2021; ifw-Kiel: Gemeinschaftsdiagnose, Herbst 2021 ; IfW Kiel: Kieler Konjunkturberichte Nr. 81, 82 & 83, September 2021

Pandemiebedingt sind die Aussichten auf dem US-Arbeitsmarkt schlecht. Auch wenn sich die Arbeitslosenquote normalisierte, liegt sie noch auf einem überdurchschnittlich hohen Niveau. Nach einer tiefen Rezession setzte sich die Ende 2020 beginnende Erholung in den USA ungehemmt im Jahresverlauf 2021 fort, erst im vierten Quartal schwächte sich der Erholungsprozess leicht ab. Getragen wurde der Aufschwung durch den soliden privaten Konsum. Dieser Trend wird sich 2022 aller Voraussicht nach fortsetzen. Zum wirtschaftlichen Aufschwung tragen auch die neuen politischen Machtverhältnisse bei. Kooperative Beziehungen zu den globalen Handelspartnern rücken vermehrt wieder in den Vordergrund und erleichtern die internationale Zusammenarbeit. Es ist eine spürbare Abkehr von der Rhetorik der Vorgängerregierung zu erkennen. Darauf aufbauend wird ein Wirtschaftswachstum von 6,0 % in 2021 und 5,2 % im Jahr 2022 erwartet. Russlands Wirtschaft konnte im Jahr 2021 deutlich zulegen, das Wirtschaftswachstum überstieg das Vorkrisenniveau leicht. Getrieben wurde diese Entwicklung hauptsächlich von der privaten Konsumnachfrage. Es konnte eine Steigerung der Produktion erreicht werden, die Ölfördermenge wurde erhöht. Im zweiten Halbjahr war die Entwicklung jedoch aufgrund steigender Infektionszahlen und einer niedrigen Impfquote wieder eingetrübt. Daraus folgend wird nach einem Wachstum von 4,7 % in 2021 für 2022 eine geringere Dynamik prognostiziert. Der IWF rechnet mit einem Anstieg der Wirtschaftsleistung um nur noch 2,9 %.

Innerhalb Lateinamerikas gestaltete sich die konjunkturelle Erholung differenziert. Vor allem in der zweiten Jahreshälfte bremsen gestiegene Infektionszahlen die wirtschaftliche Aktivität erneut. In Brasilien erhöhte die Zentralbank in Folge der massiven Abwertung des Reals die Leitzinsen mehrfach. Begünstigt war die Entwicklung in Brasilien von einer für die Region vergleichsweise hohen Impfquote. Bremsend wirkte die angespannte Situation auf dem Arbeitsmarkt. Nach einem Wachstum von 5,2 % in 2021 verliert der Aufschwung in 2022 mit einem Wachstum von nur noch 1,5 % merklich an Fahrt. Für Mexiko werden wirtschaftliche Zuwächse von 6,2 % im Jahr 2021 und immerhin noch 4,0 % im Jahr 2022 erwartet.

Nach zunächst guten Aussichten verlangsamte sich der Erholungseffekt in China zunehmend. Wies China in den vergangenen Jahren immer eine dynamische Industrieproduktion auf, war der Trend zum Ende des Jahres 2021 sogar rückläufig. Ursächlich dafür ist unter anderem das Abklingen der Sonderkonjunktur für bestimmte Pandemieüter. Aller Voraussicht nach wird die chinesische Regierung ihre Politik nachhaltig verändern und die Kreditexpansion stärker einbremsen. Im Einklang mit dem nachlassend Trendwachstum vor der Pandemie wird eine deutlich langsamere Gangart erwartet. Der IWF prognostiziert Wachstumsraten von 8,0 % für 2021 und nur noch 5,5 für 2022. Keine merklichen wirtschaftlichen Impulse gingen von den Olympischen Spielen in Japan aus. Nachdem die Wirtschaft im ersten Halbjahr 2021 stark von der Coronavirus Pandemie beeinträchtigt war, profitierte die japanische Wirtschaft im zweiten Halbjahr von einer steigenden Auslandsnachfrage und erreichte noch ein Wachstum von 2,4%. Angetrieben von einer expansiven Finanzpolitik wird Japans Wirtschaft sich 2022 mit zunehmender Dynamik bei einer Wachstumsrate von 3,2 % weiter stabil entwickeln.

Erwartete Entwicklung des Gesundheitsmarktes ⁵

Die Zunahme chronischer Krankheiten (wie z.B. Diabetes), der demografische Wandel und der Anstieg der Lebenserwartung in den Industrienationen, getrieben durch steigende Forschungsaktivitäten, sowie die damit verbundene Zunahme der Morbidität, führen dazu, dass die Nachfrage nach Gesundheitsleistungen in den Industrieländern weiterhin zunehmen wird. Schwellen- und Entwicklungsländer tragen durch das hohe Bevölkerungswachstum, dem dort ansteigenden Wohlstand und dem Ausbau der Gesundheitssysteme zu der weltweiten positiven Entwicklung bei. Mit steigenden Einkommen nimmt auch die Nachfrage nach höherwertiger gesundheitlicher Versorgung in den Ländern zu. Ungeachtet der zunehmenden Handelsbeschränkungen auf dem Weltmarkt soll das Marktvolumen bis 2024 auf 594 Mrd. USD anwachsen.

Umsatzsteigerungen sind deshalb sowohl für das bestehende Produktportfolio als auch durch Produktinnovationen und Produktdifferenzierungen möglich.

Wettbewerbsvorteile werden zukünftig vor allem diejenigen Unternehmen erzielen, die mit ihren Produkten die Prozesseffizienz für Kunden erhöhen und damit Kosteneinsparungen ermöglichen. Anwendungssicherheit, Einfachheit der Bedienung und gezielte Produktverbesserungen rücken stärker in den Vordergrund. Neue Technologien und die weitere Digitalisierung helfen zunehmend, Diagnosen schneller zu erstellen und patientenspezifische Behandlungen zielgerichteter einzuleiten, womit sich Prozesse effizienter gestalten und Kosten senken lassen. Im Rahmen der fortschreitenden Globalisierung wird mit einer weiter steigenden Preistransparenz gerechnet, die, auch bedingt durch die zunehmende Professionalisierung des Einkaufsverhaltens, zu einem weiteren Preis- und damit Margenverfall führen kann.

Die Wachstumsraten der Gesundheitsmärkte in Europa sind moderat einzustufen. In Deutschland wird weiterhin mit einem positiven Wachstum der Gesundheitsmärkte gerechnet, während für Großbritannien und Italien durch Budgetkürzungen und Kosteneinsparprogrammen ein schwaches Wachstum erwartet wird. Die deutsche Gesundheitswirtschaft wächst dabei schneller als die gesamte Volkswirtschaft. Trotz überdurchschnittlichem Wachstum geht der Anteil der Wertschöpfung über die Jahre leicht zurück. Weiterhin lässt sich feststellen, dass der Exportanteil stetig zunimmt. Der Austritt Großbritanniens aus der Europäischen Union in Verbindung mit möglichen Handelsbeschränkungen könnte sich zusätzlich negativ auswirken. Eine Einschätzung, welche Auswirkungen der Brexit nach sich ziehen wird, ist derzeit schwer zu treffen. Im Jahr 2018 lagen die Exporte bereits 7 % unter dem Vorjahresniveau. Die am 25. Mai 2017 in Kraft getretene europäische Medizinprodukte-Verordnung könnte die Marktentwicklung nachhaltig beeinträchtigen. Um den Herausforderungen der Corona Pandemie gerecht zu werden, plant die EU Kommission die eigentlich zum 26. Mai 2020 geplante Umsetzung um ein Jahr zu verschieben.

⁵ Bundesministerium für Wirtschaft und Energie: Ergebnisse der Gesundheitswirtschaftlichen Gesamtrechnung, Ausgabe 2020, Stand Juli 2021 & Bundesverband Medizintechnologie: Branchenbericht Medizintechnologien 2021, März 2021; Bundesministerium für Wirtschaft und Energie: Der ökonomische Einfluss der Corona-Pandemie auf die Gesundheitswirtschaft in Deutschland, August 2021

Der US-amerikanische Gesundheitsmarkt wird weiterhin expandieren. Wachstumstreiber sind die Alterung der wohlhabenden Generation und der Anstieg von Zivilisationskrankheiten. Der Kostendruck wird jedoch weiterhin zunehmen. Bisherige Bemühungen, die von der Vorgängerregierung etablierte Gesundheitsreform abzuschaffen, sind gescheitert. Die "Medical Device Tax" auf bestimmte medizinische Geräte ist weiterhin ausgesetzt. Sollte die Steuer nicht endgültig wieder abgeschafft werden, ergäbe sich hieraus eine zusätzliche Belastung für die Branche. Mittelfristig, ab 2020, trüben sich die Aussichten der US-Amerikanischen Medizintechnikbranche. Die privaten Krankenversicherer werden sich vermehrt auf einen jüngeren Kundenkreis konzentrieren während die öffentliche Gesundheitsversorgung Probleme mit der Versorgung alter und einkommensschwacher Bürger haben wird.

Durch die politisch angespannte Lage und als Reaktion auf die Sanktionen der EU werden in Russland verstärkt Einfuhrbeschränkungen für Produkte der Medizintechnik aus westlichen Ländern aufgebaut. Die russische Regierung plant, Importe durch inländische Produktion zu ersetzen. Produkte von einheimischen Herstellern werden bei staatlichen Ausschreibungsverfahren weiterhin bevorzugt bzw. ausländische Produkte ganz ausgeschlossen. Russland plant bis 2024 rund 24 Mrd. EUR in sein Gesundheitssystem zu investieren. Das Marktvolumen im Bereich der Medizinprodukte wird in diesem Zuge auf etwa 4 Mrd. EUR ansteigen. Um das Geld für die Ausstattung der verbleibenden Krankenhäuser zu nutzen, werden immer mehr Krankenhäuser, insbesondere in Moskau und in anderen großen Städten geschlossen und Personal abgebaut. Der Preisdruck im russischen Gesundheitswesen besteht unverändert fort. Der wachsende private Gesundheitssektor Russlands bietet weiterhin Anreize für ausländische Medizinproduktehersteller.

In der Region Asien-Pazifik wird mit einem deutlichen Wachstum des Gesundheitsmarktes gerechnet. Der zunehmende Wohlstand der Bevölkerung sowie die Ausweitung von staatlichen Gesundheitsprogrammen tragen zu der positiven Entwicklung bei. Die größten Wachstumsraten werden in Indien und China erwartet. Der japanische Gesundheitsmarkt ist durch die angespannte Lage der öffentlichen Haushalte belastet. Steigende Behandlungskosten aufgrund des demografischen Wandels, der Zunahme chronisch erkrankter Patienten sowie kostenintensiver und innovativer Behandlungsmethoden machen die geplante Reformierung des japanischen Gesundheitssystems notwendig. Für ausländische Medizintechnikhersteller bieten sich hierdurch Wachstumschancen.

In Lateinamerika wird eine leicht positive Entwicklung für den Gesundheitsmarkt erwartet. Trotz eingeschränkter Budgets sind viele lateinamerikanische Regierungen bestrebt, die Gesundheitssysteme weiter zu verbessern. Aufgrund der Rezession in den vergangenen Jahren wurden in Brasilien die öffentlichen Gesundheitsbudgets gekürzt. Ab dem Jahr 2018 wurde das Budget für Gesundheitsausgaben wieder erhöht. Auch im privaten Sektor des brasilianischen Gesundheitsmarkts ist von positiven Zuwachsraten auszugehen. In Mexiko bleibt die hohe Nachfrage nach Medizinprodukten auch künftig bestehen.

Bei den hier getroffenen Aussagen über die Entwicklung der Gesamtwirtschaft, des Gesundheitsmarktes und des Unternehmens handelt es sich um zukunftsbezogene Einschätzungen. Bezüglich der Auswirkungen der Coronavirus Pandemie ergibt sich ein differenziertes Bild. Zum einen steigen die Gesundheitsausgaben zur Bekämpfung des Virus, zum anderen werden nicht zwingend notwendige Untersuchungen und Operationen verschoben. Für die wichtigsten Absatzmärkte wird die Herausforderung darin bestehen den, Spagat zwischen Bereitschaft und

Regelversorgung zu meistern. Die langfristigen Auswirkungen auf die Entwicklung des Gesundheitsmarktes sind derzeit nicht vollends absehbar. Langfristig ist aber davon auszugehen, dass die vor der Krise größten Einflussfaktoren wieder an Bedeutung gewinnen und sich die Branchentrends fortsetzen.

Prognose

Basierend auf der beschriebenen wirtschaftlichen und branchenbezogenen Entwicklung rechnen wir für die SARSTEDT Gruppe im Geschäftsjahr 2021 mit einem weiteren Umsatzwachstum, welches jedoch moderat geringer im Vergleich zum aktuellen Berichtsjahr ausfallen wird. Aufgrund von Währungseffekten sowie stetig steigenden Personal- und im Jahr 2021 stark angestiegenen Materialaufwendungen, erwarten wir für 2021 gegenüber 2020 ein deutlich geringeres Betriebsergebnis (EBIT). Die Entwicklung wird dabei wesentlich vom globalen Pandemieverlauf beeinflusst. Entsprechend gehen wir für das Jahr 2022 von leicht sinkenden Umsätzen und einem weiteren Rückgang des Konzernergebnis (EBIT) verglichen mit den für 2021 prognostizierten Werten aus. Positive Effekte versprechen wir uns von neuen Produkten und der Stärkung unserer weltweiten Vertriebskanäle sowie dem kontinuierlichen Ausbau einhergehend mit einer permanenten Optimierung unserer Produktionskapazitäten. Für den Prognosezeitraum ist dabei insbesondere an den neu geschaffenen Produktionsstandorten in Brasilien und Russland von einer überdurchschnittlich guten Entwicklung auszugehen. Der voranschreitende Aufbau der lokalen Produktionskapazitäten trägt maßgeblich zur guten Entwicklung bei.

Nuembrecht, December 13, 2021

Hans-Günter Klein, Head of Production and Technology
Rainer Schuster, Head of Sales, Research and Development
Timo Schretzmair, Chief Financial Officer

The consolidated financial statements were approved on December 20, 2021

◀ previous entry

Back to the search result



Next entry ▶

[imprint](#) [Data protection](#) [Legal / Terms of Use](#) [safety instructions](#) [Sitemap](#)



Cookie Settings

We use statistical cookies to optimize our websites for you and to improve our platforms for you. You can choose whether, in addition to the use of technically necessary cookies, you agree to the processing for statistical reasons or whether you **only** want to allow technically necessary cookies. You can find more information and the option to change your selection at any time and revoke your consent in our [data protection declaration](#).

By clicking on Agree to all, you **agree** to the processing for statistical purposes.

☐ Only accept technically necessary cookies

☐ Agree to all

Cookie-ID:

[Impressum](#)