



The central platform for the storage
of company data

Menu

(0)

[Homepage](#) / [Quick search](#) / [Search results](#)

Search in all areas

Search options ▾

[◀ Previous entry](#)[Back to search results](#)[Next entry ➤](#)

Biesterfeld AG, Hamburg

Accounting / financial reports

Company

information

Description



Biesterfeld AG

Hamburg

Consolidated financial statements for the business year from 01/01/2019 to 12/31/2019

Group management report for the financial year from January 1, 2019 to December 31, 2019

1. Company basics

Biesterfeld AG is the strategic holding company of the Biesterfeld Group, which is represented in over 40 countries with its own operational branches or representative offices. The chemical and plastics distributor looks after customers in over 120 countries around the world. Biesterfeld offers its customers and suppliers a wide range of services related to the product portfolio, including individual application-

related advice. In addition to its strong local presence and international market positioning, the group of companies, as a renowned and reliable partner, has excellent market knowledge.

The organization of the Biesterfeld Group is divided into four operational business areas, an administrative company and two service companies:

Distribution of plastics	Biesterfeld Plastic
Distribution of specialty chemicals	Biesterfeld specialty chemicals
Distribution of synthetic rubber and additives	Biesterfeld Performance Rubber
International trade business	Biesterfeld International
Holding company of selected foreign companies	Biesterfeld Internationale Beteiligungen GmbH
IT services	BIT-SERV GmbH
Chemical management services	Biesterfeld ChemLogS GmbH

The four operational divisions operate worldwide under the leadership of the German companies Biesterfeld Plastic GmbH, Biesterfeld Spezialchemie GmbH, Biesterfeld Performance Rubber GmbH and Biesterfeld International GmbH. All German companies access the administrative service functions of Biesterfeld AG in order to make optimal use of the synergies within the group. In addition, Biesterfeld AG provides the necessary financial resources for the German companies as well as for some foreign group companies.

The Biesterfeld Plastic division is a leading international distributor of plastics. Based on long-term sales partnerships with world-leading manufacturers, the division offers its customers in Europe, the CIS countries, North Africa and Brazil a comprehensive, very homogeneous delivery program in engineering plastics, styrene polymers, acrylates, standard plastics and thermoplastic elastomers. The Biesterfeld Plastic division is characterized by a high degree of customer orientation, a comprehensive, decentralized sales structure and locally integrated services in the areas of technical advice, project support through application technology, Warehousing and logistics. The division looks after customers worldwide, for the most part with its own local branches.

The Biesterfeld Specialty Chemicals division is one of the leading European distributors for specialty chemicals, both nationally and internationally, and - based on long-term sales partnerships with leading global manufacturers - offers its customers a comprehensive delivery program. The division is divided into five departments: LifeScience (cosmetic and detergent ingredients, organic synthesis intermediates and intermediates for household chemical products), Healthcare (medical and pharmaceutical products, nutraceuticals), Nutrition (food additives), CASE (additives for paints / Paints, adhesives, sealants and elastomers) and performance products (formulated adhesives, Casting resins, casting compounds and composite materials for technical industrial applications). The Biesterfeld Specialty Chemicals division is active throughout Europe and also has branches.

The Biesterfeld Performance Rubber division operates as an international distributor for the rubber processing industry. The focus of business activity is on distribution as well as application-related advice and the development of innovative customer solutions on site. Based on long-term partnerships with market leaders from the rubber industry, Biesterfeld Performance Rubber offers a complete delivery program in Europe, Latin America and North Africa.

In addition to synthetic rubbers, compounds of high-quality silicone or fluorosilicone rubbers and carbon blacks, the product portfolio also includes high-performance polymers and the complete portfolio of corresponding additives.

The Biesterfeld International division is active in the global chemicals trade. The business activities are internationally oriented, with a special focus on the so-called emerging markets. In the most important procurement and sales markets, Biesterfeld International GmbH maintains its own independent subsidiaries or dependent representative offices that look after markets, customers and suppliers on site. The business activities are divided into the following departments: pharmaceutical raw materials trade, agrochemical trade, trade in inorganic and organic industrial chemicals and chemical specialties. Elementary components of the trading activities are complementary services offered in all three areas of the Biesterfeld International division, especially in the areas of financing, logistics and quality management. The Biesterfeld International division is active in many countries.

Biesterfeld ChemLogS GmbH provides consulting services for companies in connection with quality and safety management (QSHE). In addition to the introduction and support of management systems such as ISO or Responsible Care standards, Biesterfeld ChemLogS creates safety data sheets. The company also advises and supports the introduction and implementation of legal compliance systems (e.g. REACH, CLP). These services are provided both to companies in the Biesterfeld Group and to external third parties.

BIT-SERV GmbH is active in the areas of software development, IT consulting, the operation of data centers and the sale of hardware and software for all companies of the Biesterfeld Group as well as for external third parties.

Biesterfeld Internationale Beteiligungen GmbH acts as a holding company in which the shares of some foreign subsidiaries of Biesterfeld AG are held.

2. Economic report

2.1 Macroeconomic and industry-specific framework conditions

World economy

According to the International Monetary Fund (IMF), global economic growth in the 2019 calendar year was 2.9%, whereas global growth in 2018 was 3.6%. This decline in growth can be attributed, among other things, to persistent trade policy uncertainties, geopolitical tensions and political unrest in some emerging and developing countries.

In 2019, the growth rates of the states of the European Union (from 1.9% to 1.2%), Great Britain (stable at 1.3%), and Canada (from 1.9% to 1.5%) fell or stagnated % and from the USA (from 2.9% to 2.3%).

Growth in emerging and developing countries also declined (from 4.5% to 3.7%) (IMF, January 2020). The economies in China (from 6.6% in the previous year to 6.1%), India (from 6.8% in the previous year to 4.8%) and in the ASEAN countries (from 5.2% in the previous year to 4, 7%) no longer showed the strong growth trend of recent years. Economic growth was lower than expected in Mexico (from 2.1% in the

previous year to 0.0%) and the countries of the Middle East (from 1.9% in the previous year to 0.8%). However, it is assumed that growth in the emerging and developing countries will accelerate again slightly in 2020 (from 3.7% to 4.4%) (IMF, January 2020).

For the coming years, the International Monetary Fund is forecasting a slight increase in global economic growth to 3.3% in 2020 and 3.4% in 2021. The main reason for this optimistic forecast results from the fact that some expected downside risks for the global economy (such as an unregulated exit by Great Britain from the EU or an escalation of the trade dispute between China and the USA) have not yet occurred and worries of a recession have lessened. It is expected that the loosening of financial and monetary policy by the global central banks and a partial settlement in the trade dispute between the US and China could have a positive effect on the global economy.

In terms of monetary policy, 2019 was marked by a significantly lower volatility of the USD / EUR currency pair than that of many other currency relations compared to the previous year. The USD started at 1.1444 USD / EUR in January and closed at 1.1234 USD / EUR on December 31, 2019. Over the course of the year, this exchange rate fluctuated between 1.1533 USD / EUR (high January 11, 2019) and 1.0889 USD / EUR (low September 30, 2019). Only the EUR exchange rate against the pound sterling (GBP) was marked by noticeable swings due to the ongoing discussions about the timing and modalities of Great Britain's exit from the EU. A high was reached on 09.08.2019 with 0.9396 EUR / GBP, a low with 0.8240 EUR / GBP on 12.12.2019.

Industry development

The global economic momentum slowed significantly in 2019. The chemical and pharmaceutical industry was also affected. Due to rising raw material and energy costs, production in the chemical-pharmaceutical industry in Germany fell by 7.5% compared to the previous year. However, the value is significantly influenced by a statistical special effect resulting from a temporary expansion of pharmaceutical production in autumn 2018. Slightly rising chemical prices could not compensate for this development. Capacity utilization fell to 81.7% in the third quarter of 2019 and is thus below the level of the previous year (85.0%).

The main reason for the sharp fall in the production rate in 2019 was the reduced production of pharmaceuticals (-16.5%). Chemical production excluding pharmaceuticals declined by -2.5%. The production of detergents and personal care products (+ 1.0%) increased slightly compared to the previous year, whereas it decreased slightly for petrochemicals and derivatives (-1.0%) (Verband der Chemischen Industrie, January 2020).

The industry turnover in 2019 decreased by 5% compared to the previous year and amounted to 193 billion euros. Both domestic and foreign sales fell by 4.5% and 5.0%, respectively, compared to the previous year. In particular, pharmaceutical exports to Europe and the USA recorded declines. Overall, sales in the chemical-pharmaceutical industry declined in 2019.

While sales of petrochemicals and derivatives (-6.8%) and plastic polymers (- 7.3%) fell sharply, sales of fine and specialty chemicals rose slightly (+ 0.7%). Sales of detergents and personal care products decreased by 0.5% compared to the previous year (Association of the Chemical Industry, January 2020).

Prices

The downward trend in the price of crude oil in USD (WTI), which began in mid-2018, led to a starting price of 44.86 USD / barrel in 2019. From January to April, a rather volatile but rising price was discernible with a high of 66.60 USD / barrel on April 23, 2019. Since then the price of crude oil has been in a steady downward trend and only rose slightly at the end of the year to a closing price of USD 61.06 / barrel (December 31, 2019) (Finanz.net, January 2020).

The price development of basic chemical materials and plastics, especially those with little processing depth, is heavily dependent on the development of the crude oil price and energy prices, while the prices for specialty chemicals are generally more independent of the development of crude oil prices. The sales growth described above in 2019 was partly due to price effects. The industry as a whole recorded a price increase of + 1.0%, with prices for fine and specialty chemicals in particular rising (+ 3.2%). The price level developed negatively for both petrochemicals and derivatives (-2.8%) and plastic polymers (-0.5%).

2.2 Procurement market development

As in previous years, the 2019 financial year was characterized on the procurement side by inconsistent price movements for the products traded. While the crude oil-related divisions followed the decline in the price of crude oil, the divisions from the specialty chemicals sector were able to increase their prices slightly (Verband der Chemischen Industrie, January 2020).

Biesterfeld Plastic

The plastics market was affected by a decline in demand and production in the 2019 financial year, particularly in the automotive sector, but also in other segments. A decline in volume and a decline in market prices led to a drop in sales in this business area. Supported by growth in some less cyclical segments as well as economic stabilization in Brazil, especially in the core segments of the division, and with the support of long-term partners and additional sales mandates, the Biesterfeld Plastic division was able to consolidate its strategic supply relationships and at the same time to expand its business internationally sustainably expand existing partners.

Biesterfeld specialty chemicals

The Biesterfeld Specialty Chemicals division sources its goods from international suppliers.

In the past few years, Asia's importance as a procurement market has increased in all segments. Due to the long-term partnerships and the intensive exchange with suppliers, Biesterfeld Spezialchemie has a very good competitive position. Compared to the previous year, the purchasing situation in this division was characterized by better availability of the products, even if there were occasional bottlenecks.

Biesterfeld Performance Rubber

Biesterfeld Performance Rubber purchases synthetic rubbers and fillers for the most part from American companies with production facilities in Europe. The purchase prices are linked to oil and exchange rate developments and can therefore be transparently passed on to customers.

Rubber additives are mainly obtained from Asia. In addition to a functioning supply chain, the choice of strategic suppliers with REACH approval is one of the main tasks. Product availability was good in the past financial year, but it was characterized by falling purchase prices.

Biesterfeld International

Most of the products traded by Biesterfeld International are specified industrial and agricultural chemicals as well as pharmaceutical raw materials and active ingredients, for which there are various producers around the world. As a rule, prices are determined by supply and

demand. Since, on the one hand, the company is too small to play a decisive role in the pricing process and, on the other hand, it hardly has any fixed distribution contracts, price developments can be viewed as externally predetermined. On the other hand, price changes can usually be implemented on the market without any problems, since the pricing is transparent. The division had no problems in the 2019 financial year.

2.3 Business Development

The business development of the Biesterfeld Group declined overall in 2019 and sales fell in the past financial year. Gross profit and operating profit were at a lower level and the very good business development of the previous year could not be continued. In particular as a result of the ongoing uncertainty in the European and international markets, the sales markets of the Biesterfeld Group were largely characterized by significantly subdued demand compared to the previous year.

The sales of EUR 1,149 million achieved in the 2019 financial year were significantly below the previous year's sales of EUR 1,221 million due to the economic slowdown in some of our markets and the resulting decline in demand. As a result of this downturn in business, EBIT fell from EUR 53.9 million in the previous year to EUR 48.0 million in the year under review and net income (after minority interests) fell from EUR 32.7 million in the previous year to EUR 28.0 million in the reporting year. While the Biesterfeld Specialty Chemicals division increased sales (+16.7 million EUR) and EBIT (+4.4 million EUR) compared to the previous year, Above all, the Biesterfeld Plastic division showed a marked decline in sales (-50.6 million EUR) and EBIT (-9.0 million EUR) compared to the previous year. Overall, our expectations for business development in 2019 were not met either.

Biesterfeld Plastic

As in previous years, the Biesterfeld Plastic division succeeded in 2019 in expanding its existing product portfolio with strategic suppliers globally and regionally.

In addition, the course was set to successfully compensate for the loss of a distribution mandate in the course of the merger of one of our suppliers by concluding a new pan-European distribution agreement with an alternative supplier for the same product group. Particularly in regions in which the business area was only established a few years ago, for example North Africa, Russia and Brazil, the business relationships with suppliers in the field of engineering plastics with several key suppliers could be strategically expanded. Due to the economic slowdown and the decline in demand in the core segments, as well as a decline in the price of our products over the year as a whole, the sales achieved were below the level of the previous year. Despite a sustainable optimization of the product portfolio and the expansion of the cooperation with numerous strategic suppliers, this led to a significant decrease in the operating result.

Biesterfeld specialty chemicals

The Biesterfeld Specialty Chemicals division was able to confirm the positive development of previous years in the 2019 financial year. In addition to diversifying the product portfolio and expanding cooperation with existing and new suppliers, the focus was on regional expansion as well as further concentration on selected core areas of specialty chemicals. In the 2019 financial year, sales and gross profit of Biesterfeld Spezialchemie were well above the previous year's figure. An acquisition in Scandinavia during the year and a compensation received due to the future loss of a distribution mandate have a further positive effect on the result. The operating result (EBIT) for 2019 also exceeded the previous year's figure.

Biesterfeld Performance Rubber

The Biesterfeld Performance Rubber division continued to establish itself on the international rubber market. Despite the noticeable decline in demand on the automotive market, numerous new contacts were made with suppliers and customers, long-term supply contracts were concluded in numerous regions and internal organizational structures were consolidated. The previous year's result was not achieved due to the market development in terms of sales and operating profit, but the basis for future growth was laid through the expansion of business relationships and the strategic orientation.

Biesterfeld International

A difficult operating business environment due to uncertain economic conditions in East Asia as well as in South America had a negative impact on the results of the Biesterfeld International division in 2019. The agrochemicals business in the Central and South America region was sold in the fourth quarter. As a result of falling raw material prices and weak demand for some products, as well as the sale of the business, sales and operating profit were below the previous year's figures.

2.4 Situation of the Biesterfeld Group

a) Earnings position

	2019		Previous year		change	
	KEUR	%	KEUR	%	KEUR	%
Sales	1,148,609	99%	1,220,652	99%	-72,043	-6%
Overall performance	1,148,609	99%	1,220,652	99%	-72,043	-6%
Other company income	17,418	1%	16,262	1%	1,156	7%
Operating performance	1,166,027	100%	1,236,914	100%	-70,887	-6%
Cost of materials	-971,955	-83%	-1,041,906	-84%	69,951	7%
Personnel expenses	-65,353	-6%	-62,103	-5%	-3,250	-5%
Depreciation	-4,385	0%	-3,500	0%	-885	-25%
Other operating expenses	-76,309	-7%	-75,524	-6%	-786	-1%
Other taxes	-250	0%	-230	0%	-20	-9%
Operating expenses	-1,118,253	-96%	-1,183,263	-96%	65,011	5%
Operating profit	47,774	4%	53,651	4%	-5,877	-11%

	2019 KEUR	Previous year KEUR	change KEUR		change %	
Financial result	-5,656	0%	-6,218	-1%	562	9%
Earnings before income taxes	42,118	4%	47,433	4%	-5,315	-11%
Income taxes	-12,745	-1%	-13,239	-1%	495	4%
Annual surplus	29,374	3%	34,194	3%	-4,820	-14%

Deviations are based on rounding differences

The Biesterfeld Group achieved sales of EUR 1,149 million in the 2019 financial year (-6% compared to the previous year). The decrease is due to the reasons explained above.

The other operating income essentially consists of income from exchange rate differences, income from the reversal of provisions and income from value adjustments.

The reduction in the cost of materials goes hand in hand with the decline in sales.

Other operating expenses increased to EUR 76.3 million in the 2019 financial year (previous year EUR 75.5 million). In addition to expenses for logistics services, this cost item essentially includes expenses from exchange rate differences, room costs, travel and vehicle costs, expenses for consulting and services, as well as expenses for communication and IT.

Personnel expenses rose by EUR 3.3 million in the past year to a value of EUR 65.4 million (previous year EUR 62.1 million). In addition to the annual salary increases and staff increases, the development is also due to acquisitions made during the year.

The depreciation mainly includes the scheduled depreciation of the fixed assets. In the 2019 financial year, their total was EUR 4.4 million, EUR 0.9 million above the previous year's level (EUR 3.5 million). The increase results largely from the additions to goodwill and its scheduled amortization.

The operating result in the 2019 financial year came to EUR 47.8 million, so that the previous year's figure (EUR 53.7 million) was down by EUR 5.9 million or 11%.

The financial result of the Biesterfeld Group increased by EUR 0.5 million to EUR -5.7 million, with the capital market remaining favorable compared to the previous year (EUR -6.2 million); the improved self-financing also contributed to this.

The Biesterfeld Group generated earnings before income taxes of EUR 42.1 million, which is EUR 5.3 million below the previous year's figure (EUR 47.4 million). Income taxes amounted to EUR 12.7 million (previous year: EUR 13.2 million); the tax rate was above the previous year's level at 30.3% (previous year: 27.8%) due to one-off special effects.

The annual surplus before minority interests decreased to EUR 29.4 million in the 2019 financial year (previous year: EUR 34.2 million). After minority interests, the net profit for the year came to EUR 28.0 million (previous year: EUR 32.7 million).

b) Financial position

Biesterfeld AG sees its financial management objective as ensuring liquidity for all of the Group's activities, limiting financial risks and minimizing the cost of capital through an adequate capital structure. The design of the financial activities is always coordinated with the operational business activities and the strategic orientation of the group of companies.

The Biesterfeld Group uses a wide range of financing instruments available on the market. The equity base is strengthened by mezzanine capital in the form of profit participation rights.

To this end, on July 1, 2015, profit participation rights with a term of seven years were issued again. The borrowing requirement is covered by drawing on bilateral bank lines and borrower's note loans.

In addition, sales of receivables via an asset-backed securities transaction (ABS) contribute to the financing of Biesterfeld AG. By taking out credit insurance, the Biesterfeld Group reduces the risk of default in the area of receivables. Interest rate risks are countered with the help of interest rate hedges and existing exchange rate risks are reduced by means of currency hedges.

The cash flow from operating activities amounts to EUR 63.9 million. This was largely due to the annual surplus and the decrease in net current assets. The cash flow from investing activities amounts to EUR -16.8 million. The development is mainly due to the acquisition of a group of companies in Scandinavia. The cash flow from financing activities is EUR -23.4 million and is primarily the result of dividend payments and interest paid, which are offset by the payment of borrowed capital.

As of December 31, 2019, the gross debt of the Biesterfeld Group was EUR 111.5 million and the net debt was EUR 69.3 million.

Basically, it can be stated that the Biesterfeld Group can meet its payment obligations at any time due to the liquidity situation and the financing structure.

c) Asset and capital structure

In detail, the asset and capital structure is as follows:

	December 31, 2019		Previous year		change	
	KEUR	%	KEUR	%	KEUR	%
Intangible assets	33,501	8th%	24,137	7%	9,364	39%
Property, plant and equipment	5,808	1%	5,716	1%	92	2%
Financial assets	179	0%	165	0%	15th	9%
Long-term tied assets	39,489	10%	30,018	7%	9,471	32%
Stocks	178,567	45%	186,432	48%	-7,865	-4%
Receivables and other assets	136,768	34%	143,396	37%	-6,628	-5%
Cash and cash equivalents	42,117	11%	27,524	7%	14,593	53%

Company register

	December 31, 2019		Previous year		change	
	KEUR	%	KEUR	%	KEUR	%
Prepaid expenses	1,222	0%	1,576	0%	-353	-22%
Deferred taxes	18th	0%	18th	0%	0	0%
Short-term tied assets	358,692	90%	358,946	92%	-254	0%
Total assets	398.180	100%	388.964	100%	9.216	2%

Deviations are based on rounding differences

The total assets of the Biesterfeld Group rose to EUR 398.2 million in the 2019 financial year and thus grew by 2.4% compared to the previous year (EUR 389.0 million).

As of December 31, 2019, long-term assets were EUR 39.5 million and thus EUR 9.5 million above the previous year's figure of EUR 30.0 million. The intangible assets increased mainly due to capitalized goodwill by EUR 9.4 million to EUR 33.5 million compared to the previous year.

The short-term tied assets decreased compared to the previous year by EUR 0.3 million to EUR 358.7 million. Inventories and receivables fell as a result of falling product prices and lower sales.

Capital structure	December 31, 2019		Previous year		change	
	KEUR	%	KEUR	%	KEUR	%
Subscribed capital	2,842	1%	2,842	1%	0	0%
Capital reserve	6,259	2%	6,259	2%	0	0%
Retained earnings	14,716	4%	19,355	5%	-4,640	-24%
Adjustment item for capital consolidation	8th	0%	8th	0%	0	0%
Difference from currency conversion	-3,249	-1%	-3,660	-1%	411	-11%
Shares of other shareholders	4.022	1%	3,819	1%	203	5%
retained profit	101,588	26%	91,499	24%	10,089	11%
Profit participation capital	20,000	5%	20,000	5%	0	0%
Equity	146.185	37%	140.122	36%	6,063	4%
Pension provisions and similar obligations	12,996	3%	12,765	3%	231	2%
Liabilities to banks	58,000	15%	42,500	11%	15,500	36%
Other liabilities	44	0%	62	0%	-18	-28%
Long-term liabilities	71,040	18%	55,327	14%	15,713	28%
Liabilities to banks	34,000	9%	46,500	12%	-12,500	-27%
Other liabilities	183	0%	91	0%	91	100%
Medium-term debt	34,183	9%	46,591	12%	-12,409	-3%
accruals	13,093	3%	15,150	4%	-2,057	-14%
Liabilities to banks	19,460	5%	28,335	7%	-8,875	-31%
Payments received	1,121	0%	591	0%	531	90%
liabilities from goods and services	83,959	21%	75,322	19%	8,637	11%
Other liabilities	28,677	7%	26,930	7%	1,747	6%
Prepaid expenses	133	0%	234	0%	-101	-43%
Deferred taxes	329	0%	362	0%	-33	-9%
short-term borrowed capital	146.772	37%	146.924	38%	-152	0%
Total borrowed capital	251.995	63%	248,842	64%	3,153	1%
Total capital	398.180	100%	388.964	100%	9.216	2%

Deviations are based on rounding differences

As of December 31, 2019, the equity of the Biesterfeld Group increased by EUR 6.1 million to EUR 146.2 million. As of the balance sheet date, the equity ratio was 36.7%, which is a slight improvement on the previous year (36.0%).

In 2015 Biesterfeld AG issued profit participation capital in the amount of EUR 20 million. The profit participation rights grant an annual profit distribution entitlement and a repayment claim when the profit participation rights fall due. You may take part in a loss of the Biesterfeld group. The profit participation rights have an ordinary term until June 30, 2022 with Biesterfeld AG's one-time special right of termination as of January 31, 2021.

Long-term debt increased compared to the previous year and amounted to EUR 71.0 million as of December 31, 2019. The increase of EUR 15.7 million compared to the previous year mainly reflects the taking out of a long-term investment loan.

Medium-term debt decreased from EUR 46.6 million in the previous year to EUR 34.2 million as of December 31, 2019. This development is due to the repayment of a promissory note tranche.

At EUR 146.8 million, short-term borrowed capital was slightly above the previous year's level of EUR 146.9 million. While the short-term liabilities to banks were reduced by EUR 8.9 million compared to the previous year, the trade payables increased by EUR 8.6 million compared to the previous year.

3. Employees and organization

The Biesterfeld Group had 877 employees as of December 31, 2019 (previous year 822), of which 380 were in Germany and 497 abroad. As a distribution and trading company, our corporate success in the 2019 financial year was again largely based on the high level of commitment and the excellent qualifications of our employees. In order to ensure this success in the long term, we rely on targeted training and further education measures for the ongoing further qualification of our employees.

4. Opportunities and risk report

4.1 Risk Management

As part of its international business activities, the Biesterfeld Group faces various risks that are inextricably linked to entrepreneurial activity and the business model. In the Biesterfeld Group, risk management is an integral part of corporate management in our business processes. The goal of our risk management is to ensure the operational processes (operations), the correctness of the financial data (financial reporting), the observance of laws and norms (compliance) as well as the avoidance of financial losses. Operational risks are largely monitored on a decentralized basis. Overarching risks in connection with security standards, financing and value development are managed centrally in the Biesterfeld Group. The IRMAS (Internal Risk Measures Assessment System) management tool is used to record, evaluate and control risks. Measures to reduce risk are introduced if necessary, accompanied within the framework of the IRMAS and their effectiveness closely monitored.

Target-oriented business controlling with detailed planning and control processes as well as regular strategy coordination ensure that opportunities and risks are balanced and recognized early on when making business decisions. Identified economic risks are generally accounted for in the balance sheet through the creation of appropriate provisions or appropriate value adjustments.

In order to limit or completely avoid possible financial consequences of occurring risks, we have transferred insurable risks, for example liability risks, to insurance companies - appropriate to the risk and insofar as economically sensible.

4.2 Significant Risks and Measures

In the following, the main risks with which the Biesterfeld Group is confronted are explained and the measures for dealing with these risks are presented.

Sales market and competition risks

The company's strategic and operational development depends on current global, regional and market-specific factors. The volume of our business activity is linked to the macroeconomic situation in the individual countries and their trade relationships. The economic and political situation at home and abroad harbors - in some cases country-specific - risks for our business development.

We are constantly expanding our product portfolio in order to penetrate niche markets and meet individual customer requirements. This high degree of diversification enables us to compensate for market risks in individual sales segments with opportunities in other areas and to minimize industry-specific risks.

Procurement market and supplier risks

We minimize our procurement risks with regard to delivery reliability and costs for raw materials and goods through continuous monitoring of the markets, careful selection of suppliers and long-term framework agreements. In order to protect ourselves against delivery bottlenecks, take advantage of quantity advantages and weaken the effect of any rising purchase prices, we may increase our stocks in the short to medium term. If possible, increases in the price of raw materials are passed on to customers.

In order to meet our high quality standards, close cooperation with our suppliers is essential. In order to avoid the risk of becoming dependent on a few suppliers, we are always looking for new representatives. We have also transferred transport and storage risks to insurance companies.

Credit and default risks

In order to reduce the risk of default in the receivables portfolio, the creditworthiness and payment behavior of customers are continuously monitored and appropriate credit limits are set. The granting of credit to customers is regulated in writing in our Credit & Collection Policy. Risks in the area of receivables are reduced through credit insurance or special payment methods (advance payment, letters of credit, etc.) as well as through the sale of receivables without recourse. Close cooperation with credit insurers, from whom we receive well-founded credit ratings for our customers, safeguards the risk of bad debts up to the deductible to be borne.

Financial risks

As a result of its business operations, our company is exposed to risks resulting from changes in exchange rates, raw material and energy prices and interest rates.

Currency risks arise mainly from our international business activities. In Germany, only a small amount of business is carried out in foreign currencies - mainly on a USD basis. Companies in countries that do not belong to the EU monetary union make a large part of their purchases in EUR, while most sales are made in local currency.

Currency risks are partially hedged through currency forwards and partially covered by price escalation clauses with customers. The volume of the hedging transactions does not exceed that of the underlying transactions. Interest rate risks are controlled and monitored centrally by Biesterfeld AG from Hamburg.

The interest rates agreed with our banks are usually calculated on the basis of the EURIBOR (Euro Interbank Offered Rate) or LIBOR (London Interbank Offered Rate). There is a general risk here if interest rates rise, as well as the chance to benefit from interest rate cuts.

Macroeconomic and Political Risks

We see risks with regard to macroeconomic development in particular in fluctuating raw material and energy prices, the resulting inflation and deflation trends and persistent external imbalances. The spread of the corona virus epidemic will also increasingly have a significant impact on global trading activities, which have not yet been reflected in our forecast calculations, but which have a negative impact on the

sales and earnings development of the Biesterfeld Group in all areas will have an impact. The development of our markets is monitored very closely and intensively.

The factors described can have an impact on product sales or lead to greater changes in exchange rates. Political uncertainties and tensions - especially in the affected countries, but also beyond - can also have an impact on our business activities. In addition, changes in legislation and in taxes or customs duties in individual countries can have a negative impact on our business operations.

The risks mentioned could result in considerable burdens for the Biesterfeld Group.

In order to be able to react as early as possible to changes in the market, we closely monitor the markets in which we operate, the legislative measures there for taxes and customs as well as the political and economic situation.

IT risks

The ISO 9001-certified and IDW PS 951-tested BIT-SERV GmbH, a subsidiary of Biesterfeld AG, is responsible for our IT systems.

IT risks arise from the increasing networking of our systems and from unauthorized access from outside. We counter failure risks and possible system errors caused by such attacks by protecting with firewall systems, data security measures and virus scanners as well as restricted access rights. Our employees are regularly informed about risks and trained accordingly. We take extensive measures to ensure data protection with regard to internal information and our employees. As part of our global IT strategy, these risks are monitored and appropriate measures are taken if necessary.

Liquidity risks

Biesterfeld AG as the group parent company and the individual operating subsidiaries have - in addition to equity, funds from internal financing and financial resources from investors - sufficient credit lines at the financing banks, which are currently not nearly exhausted. In this respect, the liquidity risk, assuming an expected positive and regular course of business, is to be classified as very low and, even with negative effects of the corona virus epidemic, is currently in no way to be regarded as threatening the existence of the company.

Personnel risks

The knowledge and competence of our employees are a decisive success factor for the development of the Biesterfeld Group.

We counter the risk of employee turnover through forward-looking personnel and succession planning in order not to lose important know-how about markets, customers and products.

Furthermore, the increasing shortage of skilled workers can be a risk for our company. We counter these risks through the permanent further training of our permanent staff as well as through investments in new, highly qualified employees and our numerous apprentices in various fields.

The Biesterfeld Group strives to position itself as an attractive employer, to respond individually to the needs of its employees and to bind them to the company in the long term.

Quality, safety, health and environmental risks

The distribution and trading of chemicals and plastics gives rise to risks that we counter through strict safety precautions and compliance with regulations and laws.

In order to minimize quality-related risks right from the start, we rely on well-known suppliers who meet minimum standards and guarantee quality management, for example in accordance with the recognized EN ISO 9000 ff standards for quality management. A regular evaluation of our suppliers takes place within the framework of the ISO standards. In addition to product quality, process quality is also an essential prerequisite for customer satisfaction. We therefore always strive to further optimize the internal processes, to adapt them if necessary and to make the cost structure efficient.

Legal Risks

Legal risks can arise from lawsuits and claims against the Biesterfeld Group.

These include in particular risks from legal disputes with competitors, suppliers and customers as well as tax law risks. Through the use of internal experts as well as the use of external consulting services, possible damage to our company is to be identified at an early stage and averted or minimized.

Assessment of the overall risk

On the basis of the information currently available, we do not expect any serious risks to the asset, financial and earnings position or risks to the existence of the Biesterfeld Group at present or in the foreseeable future. In addition, we are convinced that we will continue to be able to successfully meet the challenges that arise from the potential risks.

4.3 Presentation of the opportunities

The risks mentioned above are countered by numerous opportunities and development potential. New opportunities are constantly opening up on our international sales markets, for example through changes in the markets, the product portfolio of suppliers or the growing quality and product demands. Biesterfeld AG and its subsidiaries give the careful selection of their suppliers and their high-quality products a high priority. The Biesterfeld Group sees the basis for its success and sustainable business growth in the mostly long-term supplier relationships, its high quality standards and the services that are individually tailored to its customers.

The Biesterfeld Group is well prepared for possible negative market developments thanks to its future orientation, its flexibility, its experience during the financial and economic crisis and its risk management and controlling system. The international presence of the group of companies and the close networking with suppliers and customers also enable an early response to new challenges and seize new opportunities.

5. Forecast report

At the time of the preparation of the management report, we expect a moderately positive economic development, both macroeconomically and in our sector-specific environment. Although 2019 was characterized by weak economic momentum, we are assuming an increase in our business activities for the current 2020 financial year and continue to expect moderate growth rates compared to the previous year.

Overall, we are cautiously optimistic for the 2020 financial year. Economic experts expect slightly accelerated economic growth in Germany after a period of weakness in 2019. Whether economic growth will pick up speed again in 2020 depends on a number of factors, such as the trade conflict between the USA and China, currency fluctuations in emerging countries and economic stabilization larger economies, for

example Brazil, India and the countries of the Near and Middle East, as well as the further overall economic development due to the spreading corona epidemic,

The forecasts remain fraught with numerous uncertainties. The ongoing economic weakness in some emerging and developing countries, as well as the political situation, for example in India, some South American countries and the states of the Middle East, contribute to the uncertainty of companies and consumers. The influence of Brexit and the associated economic and fiscal policy effects could also have a lasting impact on macroeconomic development. The effects that could result from global power shifts between the United States, Russia and China, possible protectionist measures and new free trade agreements also remain questionable.

Overall, growth of 1.1% is expected for the German domestic economy in 2020 (Federal Government and IMF; January 2020).

The International Monetary Fund expects global economic growth of 3.3% in 2020. The forecasts for the euro zone assume growth of 1.3%, and growth of 4.4% is forecast for the emerging and developing countries (IMF, January 2020).

The United States will grow by an estimated 2.0% in 2020, below the previous year's 2.3%. The main risk factors for growth include geopolitical tensions, especially between the United States and Iran and the People's Republic of China. These could also lead to a deterioration in relations between the USA and its other trading partners and thus negatively affect global growth (IMF, January 2020).

After the growth rates of numerous European countries declined in 2019, positive, stable growth is expected in these countries in 2020 and 2021. It is also expected that the economic growth of numerous emerging and developing countries will be given new impetus in 2020 and will be more positive again: India 5.8%, Brazil 2.2%, Mexico 1.0% and the states of the Middle East 2.8%. China's growth will continue to slow slightly and drop to 6.0% in 2020. Overall, global growth will increase slightly again,

The Biesterfeld Group expects a positive corporate and business development for the 2020 financial year - despite the ongoing uncertainty in the international markets, which can have a negative impact on business growth. Due to the sustainable business model and the future orientation, the Biesterfeld Group sees itself equipped for future challenges. The strengths of the group of companies lie next to the constant expansion of the international presence, the high qualification of its employees and the extensive market know-how also in the close networking with suppliers and customers in industrial and emerging countries.

The Biesterfeld Group supports its rolling five-year plan with detailed considerations and assessments of the individual markets and their developments. Supported by the above-mentioned economic growth in 2020, we are assuming in our planning that the global economy will continue to trend upwards and that there will only be temporary bottlenecks in product availability and the associated price increases.

The increasingly clearly recognizable impairments to global trading activities due to the spread of the corona virus epidemic were not foreseeable in our planning work and could not yet be reflected in our forecast calculations, but will affect the sales and earnings development of the Biesterfeld Group in all Areas have a negative impact. The development of our markets is monitored very closely and intensively so that we can react quickly to changes with operational and administrative measures, if necessary.

Based on our previous assumptions, the Biesterfeld Group plans to achieve sales of around EUR 1,150 million in 2020. In the following year, sales are to be increased further to EUR 1,217 million. In addition, the Biesterfeld Group expects EBIT of around EUR 41.4 million in the 2020 financial year, and EBIT is to be increased to EUR 48.0 million in the following financial year.

The financial planning for 2020 expects sales of receivables with a volume of approx. EUR 75 million, which will be carried out as part of the ABS program. This usage is expected to remain at a stable level in the years to come. The medium-term planning provides for an expansion of working capital as a result of the planned sales growth. The financial planning also expects a slight increase in interest rates in the planning period.

By focusing on our four operational business areas, we are aiming for sustainable and profitable growth and thus the long-term increase in company value. We generate further growth through our international presence, the constant expansion of our product portfolio, the transfer of further sales opportunities and, if necessary, acquisitions and collaborations in new areas and markets.

The growth of the business activities of Biesterfeld Plastic is supported by a regional and international expansion of suppliers, customers and the product portfolio as well as the expansion to new international sales markets that are specializing in the long term. A constant development of demand in the core segments, supported by a stable regional and global economy, supports the targeted growth. With the strong support of the core suppliers who will expand their market shares in the core markets in the future, as well as the conclusion of new supplier contracts, the division plans to gain further market share and thus generate sustainable above-average growth compared to the industry average. The division continues to benefit from the consolidation of the distribution landscape in the key markets, thereby raising further growth potential. The turnover planned for the Biesterfeld Plastic division for 2020 is EUR 693.7 million.

For the Biesterfeld Specialty Chemicals division, new opportunities are constantly opening up in the sales markets, for example through changes in the markets or the product portfolio of suppliers.

Thanks to the pan-European network and the broad product portfolio, Biesterfeld Spezialchemie is well positioned to compete and can cope with increasingly complex supplier and customer requirements. For 2020, the division expects sustained growth in business activities above the industry average, although this will be affected by the loss of distribution rights for a product group in the cosmetics sector. The expansion and optimization of the product portfolio, the development of new markets, the expansion of service activities and the optimization of logistical processes are seen as suitable measures to stabilize earnings in 2020, before the product family of an alternative supplier will be used in the cosmetics sector from 2021. In addition, the Scandinavian group of companies acquired in 2019 will be included in the consolidation with its full annual result from 2020. Based on the development outlined, the Biesterfeld Specialty Chemicals division is planning sales of EUR 272.1 million in 2020.

In the Biesterfeld Performance Rubber division, existing supply relationships are to be strengthened and partnerships with new suppliers are to be established in order to achieve profitable growth in existing and new markets and with new products. Synergies within the Biesterfeld Group should be used for this purpose, as well as the existing growth opportunities on the international rubber markets. Building on strong technical competence and the know-how of the employees, the product and country portfolio is to be further refined in order to achieve sustainable growth in the 2020 financial year. The sales planned for the Biesterfeld Performance Rubber division for 2020 amount to EUR 52.8 million.

The Biesterfeld International division plans to use its streamlined international company network and to strengthen the existing synergies with the other subsidiaries of the Biesterfeld Group in the future. The division continues to strive to make profitable use of its global presence. With expected only moderate growth rates in the main customer countries and with a more focused product portfolio, sales of EUR 133.7 million are expected for the 2020 financial year.

In summary, our planning is based on the following assumptions:

- moderate growth of the economy in the next few years
- Regional activities are only marginally influenced by negative political developments and by existing and new free trade agreements and trade alliances
- stable common currency in the euro area
- In the medium term, interest rates will only rise slightly in the USD and euro area

The effects of the corona virus epidemic, which is spreading worldwide, could not be taken into account in the planning and cannot currently be quantified.

Significant deviations from these assumptions would have a corresponding impact on the business development of the Biesterfeld Group, without any risks that could jeopardize the existence of the company based on the information currently available.

Hamburg, March 24, 2020

Biesterfeld AG
Thomas Arnold, CEO
Carsten Harms
Board
Christian Wolsohn
Board

Consolidated balance sheet as of December 31, 2019

ACTIVE SIDE

	December 31, 2019	Previous year
	EUR	EUR
A. FIXED ASSETS		
I. Intangible Assets		
1. Concessions, industrial property rights and similar rights and values	2,502,778.60	2,801,930.73
2. Goodwill	30,331,389.24	20,861,146.92
3. Advance payments made	666,611.81	473,944.92
	33,500,779.65	24,137,022.57
II. Tangible Assets		
1. Land, land rights and buildings including buildings on third-party land	1,843,156.14	1,726,133.92
2. Technical systems and machines	174,728.85	75,752.10
3. Other equipment, factory and office equipment	3,763,395.54	3,878,326.45
4. Advance payments and assets under construction	26,963.65	35,832.01
	5,808,244.18	5,716,044.48
III. Financial assets		
1. Participations in associated companies	15,718.88	0.00
2. Fixed asset securities	30,792.10	30,367.04
3. Other loans	132,979.00	134,403.97
	179,489.98	164,771.01
	39,488,513.81	30,017,838.06
B. CURRENT ASSETS		
I. Inventories		
1. Finished products and merchandise	175,573,428.24	179,396,201.76
2. Advance payments made	2,992,711.27	7,035,202.70
	178,566,139.51	186,431,404.46
II. Receivables and other assets		
1. Trade accounts receivable	122,587,279.83	128,279,629.63
2. Other assets	14,180,789.91	15,116,827.68
	136,768,069.74	143,396,457.31

Company register

	December 31, 2019	Previous year
	EUR	EUR
III. Cash and bank balances	42,116,823.64	27,524,246.10
C. PREPAID EXPENSES	357,451,032.89	357,352,107.87
D. DEFERRED TAXES	1,222,383.97	1,575,759.23
	18,295.86	18,295.86
	398,180,226.53	388,964,001.02
PASSIVE SIDE		
	December 31, 2019	Previous year
	EUR	EUR
A. EQUITY		
I. Drawn capital	2,841,670.00	2,841,670.00
II. Capital reserve	6,259,253.00	6,259,253.00
III. Retained earnings		
1. Legal Reserve	284,167.00	284,167.00
2. Statutory reserves	25,529.40	25,529.40
3. Other retained earnings	14,406,305.09	19,044,926.81
	14,716,001.49	19,354,623.21
IV. Adjustment items from capital consolidation	7,500.00	7,500.00
V. Difference from currency conversion	(3,249,667.93)	(3,659,663.78)
VI. Non-controlling interests	4,022,147.26	3,819,157.89
VII. Consolidated balance sheet profit	101,588,306.15	91,499,455.61
	126,185,209.97	120,121,995.93
VIII. Profit participation capital	20,000,000.00	20,000,000.00
	146,185,209.97	140,121,995.93
B. PROVISIONS		
1. Provisions for pensions and similar obligations	12,995,834.62	12,765,260.08
2. Tax provisions	1,986,897.45	2,173,518.95
3. Other provisions	11,106,076.60	12,976,561.43
	26,088,808.67	27,915,340.46
C. LIABILITIES		
1. Liabilities to credit institutions	111,460,433.52	117,334,984.83
2. Advance payments received on orders	1,121,304.21	590,680.45
3. Trade payables	83,958,752.01	75,321,610.68
4. Other Liabilities	28,904,023.59	27,082,797.39
	225,444,513.33	220,330,073.35
D. PREPAID EXPENSES	132,971.36	234,466.41
E. DEFERRED TAXES	328,723.20	362,124.87
	398,180,226.53	388,964,001.02

Consolidated income statement for the financial year from January 1 to December 31, 2019

	2019	Previous year
	EUR	EUR
1. Sales	1,148,608,987.99	1,220,652,184.81
2. other operating income	17,418,105.86	16,262,144.82
	1,166,027,093.85	1,236,914,329.63
3. Cost of materials		
Expenses for purchased goods	(971,955,038.37)	(1,041,906,493.11)
	194,072,055.48	195,007,836.52

	2019	Previous year
	EUR	EUR
4. Personnel expenses		
a) Wages and salaries	(53,952,414.12)	(52,163,351.48)
b) social security and pension expenses	(11,400,787.75)	(9,939,711.59)
- of which for pensions: EUR 2,374,111.91 (previous year: EUR 1,667,684.64)		
	(65,353,201.87)	(62,103,063.07)
5. Depreciation		
on intangible assets and property, plant and equipment	(4,384,909.17)	(3,500,377.83)
6. other operating expenses	(76,309,361.85)	(75,523,647.15)
7. other interest and similar income	688,944.02	504,437.14
8. Interest and Similar Expenses	(6,344,951.70)	(6,722,197.07)
	(5,656,007.68)	(6,217,759.93)
9. Taxes on income and earnings		
- of which income from deferred taxes EUR 33,401.67 (previous year income: EUR 231,884.31)	(12,744,867.60)	(13,239,410.99)
10. Profit after tax	29,623,707.31	34,423,577.55
11. Other taxes	(250,189.80)	(229,423.86)
12. Consolidated net income	29,373,517.51	34,194,153.69
13. Profit carried forward	91,499,455.61	81,283,871.09
14. Third party earnings	(1,358,488.86)	(1,509,687.85)
15. Distribution of profits	(19,891,689.99)	(19,039,189.00)
16. Withdrawal from / transfer to the other revenue reserves	1,965,511.88	(3,429,692.32)
17. Consolidated balance sheet profit	101,588,306.15	91,499,455.61

Notes to the consolidated financial statements for the fiscal year from January 1 to December 31, 2019

1. General information and accounting principles

Biesterfeld AG, Hamburg, is entered in the commercial register of the Hamburg Local Court under HRB 90396.

The consolidated financial statements and the annual financial statements of the individual companies included in the consolidated financial statements are prepared in accordance with the provisions of the German Commercial Code and the supplementary provisions of the German Stock Corporation Act. The appendix contains the necessary details and corresponding explanations. Unless expressly stated otherwise, all information is given in thousands of euros.

The disclosures of the consolidated financial statements and the individual financial statements of Biesterfeld AG for the financial year from January 1 to December 31, 2019 are made in the Federal Gazette. The list of shareholdings is part of the appendix.

2. Scope of consolidation

Biesterfeld AG and its subsidiaries are included in the consolidated financial statements.

Subsidiaries are companies in which Biesterfeld AG directly or indirectly holds the majority of voting rights or exercises uniform management.

Joint ventures are companies over which Biesterfeld AG exercises significant influence. These companies are included proportionately in the consolidated financial statements.

In the year under review, all shares in Lindberg & Lund AS, Norway, were acquired. This in turn holds all shares in Lindberg & Lund Oy AB, Finland and ABIC Kemi AB, Sweden. The change in the scope of consolidation did not have any material impact on the asset, financial or earnings position. The comparability with the previous year's values is not impaired.

The scope of consolidation can be found in the following list.

List of shareholdings

Affiliates	Seat	% Shareholding
A. Subsidiaries		
Partnerships		
Raw phosphate H. Huckfeldt GmbH & Co. KG	Hamburg	100.00
Kapitalgesellschaften mit Ergebnisabführungsvertrag	Hamburg	100,00
Biesterfeld Plastic GmbH	Hamburg	100,00
Biesterfeld Spezialchemie GmbH	Hamburg	100,00
Biesterfeld International GmbH	Hamburg	100,00
BIT-SERV GmbH	Hamburg	100,00

Affiliates	Seat	% Shareholding
Biesterfeld Internationale Beteiligungen GmbH	Hamburg	100,00
Biesterfeld Performance Rubber GmbH	Hamburg	100,00
Biesterfeld ChemLogS GmbH	Hamburg	100,00
Kapitalgesellschaften ohne Ergebnisabführungsvertrag		
ORBIS Chemikalien-Exportgesellschaft mbH (Komplementärin der Rohphosphat H. Huckfeldt GmbH & Co. KG)	Hamburg	100,00
B. Enkelgesellschaften		
zu Biesterfeld Plastic GmbH		
Biesterfeld Polska Sp. z o.o.	Warschau	100,00
Biesterfeld Plastic Benelux B.V.	Culemborg	100,00
Biesterfeld Interowa GmbH	Wien	100,00
Biesterfeld Interowa GmbH & Co. KG	Wien	100,00
Biesterfeld Petroplas Ltd.	Abingdon	51,00
Biesterfeld Plastic Suisse AG	Liestal	60,00
Biesterfeld Nordic AB	Malmö	100,00
zu Biesterfeld Interowa GmbH & Co. KG		
Biesterfeld Plastic Hellas A.E.	Athen	100,00
zu Biesterfeld Nordic AB		
Biesterfeld Nordic Oy	Hamina	100,00
zu Biesterfeld Spezialchemie GmbH		
Biesterfeld Spezialchemie d.o.o.	Zagreb	100,00
Biesterfeld Speciális Kemikáliák Magyarország Kft.	Budapest	100,00
Biesterfeld Silcom s.r.o.	Prag	51,00
Biesterfeld Chemia Specjalna Sp. z o.o.	Warschau	100,00
LLC Biesterfeld Spezialchemie Ukraine	Kiew	100,00
Biesterfeld Spezialchemie Austria GmbH	Wien	100,00
Biesterfeld Spezialchemie Austria GmbH & Co. KG	Wien	100,00
Biesterfeld Helvetia AG	Liestal	100,00
000 Biesterfeld Spezialchemie Rus **)	Moskau	100,00
MILAR Sp. z o.o.	Grodzisk Mazow	85,00
Biesterfeld Spezialchemie Verwaltung GmbH	Hamburg	100,00
zu Biesterfeld Silcom s.r.o.		
Biesterfeld Silcom Slovakia s.r.o.	Bratislava	100,00
zu Biesterfeld International GmbH		
Biesterfeld Asia Pacific Ltd.	Hong Kong	100,00
Biesterfeld U.S. Inc.	Fort Lauderdale	100,00
Biesterfeld do Brasil Ltda.	Sao Paulo	99,94
CHEMPRO Chemikalien-Exportgesellschaft mbH	Hamburg	100,00
Alfredo F.B. Kladt GmbH	Hamburg	100,00
Chemische Produkte Gesellschaft mbH	Hamburg	100,00
Biesterfeld International Kimya San.Tic.Ltd.Sti.	Istanbul	70,00
Biesterfeld International Polska Sp. z o.o.	Warschau	100,00
Biesterfeld International (Thailand) Ltd. *)	Bangkok	48,99
zu Biesterfeld US Inc.		
Biesterfeld Centro America S.A.	Guatemala	99,00
Importadora Y Exportadora Biesterfeld Boliviana S.A.	La Paz	98,57
zu Biesterfeld Internationale Beteiligungen GmbH		
Biesterfeld France S.à.r.l.	Rueil-Malmaison	100,00
Biesterfeld Ibérica S.L.U.	Sant Just Desvern	100,00
Lindberg & Lund AS	Vestby	100,00
Biesterfeld Shanghai Co. Ltd.	Shanghai	100,00

Affiliates	Seat	% Shareholding
zu Lindberg & Lund AS	Parainen	100,00
Lindberg & Lund Oy AB	Norrköping	100,00
ABIC Kemi AB		
* Stimmrechtsmehrheit		
** Die OOO Küttner, Moskau wurde in 2019 auf die OOO Biesterfeld Spezialchemie Rus, Moskau, verschmolzen.		
Wesentliche Beteiligungen	Sitz	% Anteil am Kapital
zu Biesterfeld Plastic GmbH		
Biesterfeld Polybass Spa *)	Mailand	50,00
Biesterfeld Plastik Ticaret A.S. *)	Istanbul	50,00
Biesterfeld Simko Distribuicao S.A. *)	Sao Paulo	50,00
zu Biesterfeld Spezialchemie GmbH		
Biesterfeld Özel Kimyasallar Ticaret A.S. *)	Istanbul	50,00
Biesterfeld Polychem S.r.l. *)	Mailand	50,00

*) quotale Einbeziehung

3. Konsolidierungsmethoden

Stichtag des Konzernabschlusses und der einbezogenen Einzelabschlüsse

Der Konzernabschluss basiert auf den Einzelabschlüssen der Biesterfeld AG und der einbezogenen Tochterunternehmen. Sie sind auf den Stichtag 31. Dezember 2019 erstellt.

Kapitalkonsolidierung

Die Kapitalkonsolidierung erfolgt für alle Erstkonsolidierungen vor dem 1. Januar 2010 nach der Buchwertmethode. Dabei werden die Anschaffungskosten der erworbenen Anteile mit dem Buchwert des anteiligen Eigenkapitals des Tochterunternehmens grundsätzlich zum Zeitpunkt der erstmaligen Einbeziehung verrechnet. Unterschiedsbeträge aus dieser Verrechnung werden den Bilanzposten der Tochterunternehmen unter Beachtung der im Konzern geltenden Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze bis zur Höhe ihrer Zeitwerte zugeordnet. Danach verbleibende aktivische Unterschiedsbeträge werden aktiviert und im Allgemeinen über eine Zeitspanne von 15 Jahren erfolgsneutral mit den Rücklagen verrechnet. Gemeinschaftsunternehmen werden anteilmäßig konsolidiert. Für alle Erwerbe ab dem 1. Januar 2010 wird die Neubewertungsmethode angewendet.

Dabei wird das Eigenkapital mit dem Betrag angesetzt, der dem Zeitwert der in den Konzernabschluss aufzunehmenden Vermögensgegenstände, Schulden und Rechnungsabgrenzungsposten entspricht, der zum Zeitpunkt der erstmaligen Einbeziehung in den Konzernabschluss maßgebend ist. Ein nach Verrechnung verbleibender aktivischer Unterschiedsbetrag wird als Geschäfts- oder Firmenwert ausgewiesen. Es erfolgt eine erfolgswirksame Erfassung der Abschreibung auf aktivische Unterschiedsbeträge. Die quotal konsolidierten Unternehmen werden mit dem Anteil der Stimmrechte konsolidiert.

Für nicht dem Mutterunternehmen gehörende Anteile an den in den Konzernabschluss einbezogenen Tochterunternehmen wurde innerhalb des Eigenkapitals ein Ausgleichsposten "Nicht beherrschende Anteile" gebildet.

Werden nach Erlangung des beherrschenden Einflusses weitere Anteile an einem Tochterunternehmen erworben, ohne dass der Status als Tochterunternehmen verloren geht, werden die diese Transaktionen als Kapitalvorgang abgebildet. Dabei werden die Anschaffungskosten der weiteren Anteile mit dem hierauf entfallenden Anteil anderer Gesellschafter am Eigenkapital zum Zeitpunkt des Erwerbs der Anteile verrechnet und ein gegebenenfalls entstehender Unterschiedsbetrag erfolgsneutral mit dem Konzern eigenkapital verrechnet.

Schuldenkonsolidierung

Alle Forderungen und Verbindlichkeiten bzw. Rückstellungen zwischen den konsolidierten Gesellschaften werden eliminiert. In Einzelabschlüssen vorgenommene Wertberichtigungen und Abschreibungen auf diese Forderungen werden zugunsten des konsolidierten Jahresüberschusses zurückgenommen oder, wenn aus Konzernsicht Risiken bestehen, in die Rückstellung umgestellt. Die Forderungen und Verbindlichkeiten der quotal konsolidierten Unternehmen wurden mit den entsprechenden Quoten eliminiert.

Behandlung von Zwischenergebnissen

Zwischenergebnisse aus konzerninternen Lieferungen und Leistungen, die noch nicht durch Umsätze mit Dritten realisiert sind, werden im Konzernabschluss grundsätzlich eliminiert, wenn es sich um wesentliche Beträge handelt.

Aufwands- und Ertragskonsolidierung

Umsatzerlöse aus Innenlieferungen und sonstige konzerninterne Erträge werden mit den entsprechenden Aufwendungen verrechnet.

Währungsumrechnung

Die Umrechnung der in fremder Währung aufgestellten Jahresabschlüsse der einbezogenen Konzerngesellschaften erfolgt nach der modifizierten Stichtagskursmethode. Im Konzernabschluss werden deshalb die Aufwendungen und Erträge aus Abschlüssen von Tochtergesellschaften, die in fremder Währung erstellt sind, zum Jahresdurchschnittskurs, Vermögenswerte und Schulden zum Stichtagskurs umgerechnet. Der sich aus der Umrechnung des Eigenkapitals ergebende Währungsunterschied wird mit dem Eigenkapital verrechnet. Umrechnungsdifferenzen, die aus abweichenden Umrechnungskursen in der Gewinn- und Verlustrechnung resultieren, werden erfolgswirksam erfasst.

Im Rahmen der Schuldenkonsolidierung entstehende wechselkursbedingte Aufrechnungsdifferenzen haben keine Auswirkung auf das Konzernergebnis und werden erfolgsneutral im Posten Eigenkapitaldifferenz aus Währungsumrechnung ausgewiesen.

In den Einzelabschlüssen werden gemäß § 256 a HGB auf fremde Währung lautende Vermögensgegenstände und Verbindlichkeiten mit einer Restlaufzeit kleiner als ein Jahr zum Devisenkassamittelkurs am Abschlussstichtag umgerechnet.

Speziell gesicherte Forderungen oder Verbindlichkeiten werden zum Sicherungskurs angesetzt.

Geldbestände und Bankguthaben in fremder Währung werden zum Devisenkassamittelkurs am Abschlussstichtag umgerechnet.

Eine Konzerngesellschaft hat zur Absicherung gegen Fremdwährungsrisiken abgeschlossene Devisentermingeschäfte mit den Grundgeschäften zu Bewertungseinheiten zusammengefasst.

Um Fremdwährungsrisiken zu vermeiden, hat die Gesellschaft im Jahr 2019 diverse Sicherungsgeschäfte abgeschlossen. Die USD-Forderungen der Gesellschaft in Höhe von 44,0 Mio. USD werden in Form von Makro-Hedges mit den zur Verhinderung von Währungsrisiken abgeschlossenen Devisentermingeschäften zu Bewertungseinheiten zusammengefasst. Die zukünftigen positiven und negativen Zahlungsströme und Marktwertveränderungen der Grund- sowie der Sicherungsgeschäfte werden sich innerhalb der nächsten elf Monate in voller Höhe ausgleichen, da die wesentlichen Parameter der Sicherungsgeschäfte (u.a. Betrag, Fälligkeit und Währung) mit den Forderungen übereinstimmen.

Alle übrigen Bilanzpositionen dieser Gesellschaften in Fremdwährungen werden mit dem Stichtagskurs für das Jahr 2019 bewertet.

Entsprechende EUR-Abweichungen werden im Jahresabschluss berücksichtigt.

Die für die Währungsumrechnung zugrunde gelegten Wechselkurse der wichtigsten Währungen stellen sich im Verhältnis zu 1 Euro wie folgt dar:

	ISO Code	Stichtagskurs 31.12.2019	Durchschnittskurs		
			Vorjahr	2019	Vorjahr
US Dollar	USD	1,119	1,145	1,120	1,181
Hongkong Dollar	HKD	8,713	8,972	8,773	9,258
Ungarischer Forint	HUF	330,710	321,510	325,302	318,860
Kroatische Kuna	HRK	7,449	7,410	7,418	7,418
Tschechische Krone	CZK	25,460	25,780	25,671	25,646
Ukrainische Grivna	UAH	26,422	31,236	28,953	32,130
Polnischer Zloty	PLN	4,259	4,297	4,299	4,262
Schweizer Franken	CHF	1,087	1,123	1,113	1,155
Türkische Lire	TRY	6,657	6,040	6,353	5,701
Britisches Pfund	GBP	0,852	0,903	0,878	0,885
Brasilianischer Real	BRL	4,513	4,443	4,412	4,305
Chinesischer Renminbi Yuan	CNY	7,818	7,878	7,735	7,810
Norwegische Krone	NOK	9,846	9,9483	9,851	9,5975
Russische Rubel	RUB	69,278	79,545	72,494	73,997

4. Grundsätze der Bilanzierung und Bewertung

Die Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze der Biesterfeld AG wenden wir auch für den Konzernabschluss an. Wertansätze aus Abschlüssen einbezogener Tochterunternehmen, die wesentlich von den konzerneinheitlichen Grundsätzen abweichen, werden entsprechend angepasst.

Von dem Wahlrecht zum Ansatz aktiver latenter Steuern aufgrund sich ergebender Steuerentlastungen wird grundsätzlich kein Gebrauch gemacht. Um die Ausübung dieses Wahlrechts im Konzern einheitlich auszuüben, wurde auf den Ansatz der aktiven latenten Steuern bei den Tochtergesellschaften verzichtet.

Entgeltlich erworbene immaterielle Vermögensgegenstände sind zu Anschaffungskosten bilanziert und werden, sofern sie der Abnutzung unterliegen, entsprechend ihrer Nutzungsdauer um planmäßige Abschreibungen vermindert. Für erworbene Geschäfts- oder Firmenwerte wird eine Nutzungsdauer von 15 Jahren angesetzt. Eine Abschreibung dieser Werte über diesem Zeitraum spiegelt auch weiterhin die Nachhaltigkeit wider, da die erworbenen Geschäfts- und Firmenwerte grundsätzlich durch den Eintritt bzw. die Ausweitung in Marktsegmente entstehen. Sofern hiervon im Einzelfall abgewichen wird, ist dies ausdrücklich vermerkt.

Software-Lizenzen werden über drei Jahre abgeschrieben.

Verschiedene Vertriebsrechte werden über fünf Jahre abgeschrieben.

Das Sachanlagevermögen ist zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten angesetzt und wird, soweit abnutzbar, um planmäßige Abschreibungen vermindert. Abschreibungen des Sachanlagevermögens erfolgen nach der voraussichtlichen wirtschaftlichen Nutzungsdauer. Dabei wurden auf Zugänge im Geschäftsjahr im Inland als Grundlage für die Einschätzung der Nutzungsdauer die aktuellen AfA-Tabellen angewendet. Soweit steuerlich zulässig, wird für bewegliche Anlagegüter, die vor dem 1. Januar 2008 angeschafft wurden, die degressive Abschreibungsmethode angewandt. Alle übrigen Anlagegüter werden linear abgeschrieben. Bei degressiv abgeschriebenen beweglichen Anlagegütern wird auf die lineare Abschreibung übergegangen, wenn diese zu höheren Abschreibungen führt.

Im Ausland wird überwiegend linear abgeschrieben. Eine Anpassung nach deutschem Recht erfolgte nicht, da die Sachanlagen im Ausland eine untergeordnete Bedeutung haben. Wenn eine Wertminderung von Dauer ist, werden zusätzlich außerplanmäßige Abschreibungen vorgenommen. Für die abnutzbaren beweglichen Wirtschaftsgüter des Anlagevermögens, deren Anschaffungs- oder Herstellungskosten über EUR 250,00 liegen und den Betrag von EUR 1.000,00 nicht überschreiten, wird nach § 6 Abs. 2 a EStG ein Sammelposten gebildet, der über 5 Jahre mit jeweils 20 % linear abgeschrieben wird. Falls ein Wirtschaftsgut aus dem Unternehmen ausscheidet, wird der Sammelposten nicht vermindert.

Die Finanzanlagen sind mit dem Nennwert bilanziert.

Vorräte sind zu Anschaffungskosten nach der Durchschnittsmethode bewertet. Niedrigere Wiederbeschaffungskosten oder realisierbare Preise am Bilanzstichtag werden durch Abschreibungen auf den niedrigsten Wert berücksichtigt. Abwertungen werden für Bestandsrisiken, die sich aus erhöhter Lagerdauer oder geminderter Verwertbarkeit ergeben vorgenommen.

In den Vorräten sind drei Grundstücke und diverse Gebäudeteile enthalten, die nicht mehr zum notwendigen Betriebsvermögen gehören und aus dem Anlagevermögen ausgegliedert wurden. Bei der Bewertung der Grundstücke wird darauf geachtet, dass die erzielbaren Bodenrichtwerte nicht überschritten werden. Es besteht die Absicht, diese Grundstücke zu verkaufen.

Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände sind im Wesentlichen zum Nennwert angesetzt.

Die Bewertung erfolgt durch anerkannte Methoden. Allen risikobehafteten Posten ist durch die Bildung angemessener Einzelwertberichtigungen Rechnung getragen. Dem allgemeinen Ausfallrisiko wird durch eine pauschale Wertberichtigung Rechnung getragen.

Für sieben vollkonsolidierte Unternehmen wurden Rahmenverträge über Asset-Backed-Securities (ABS)-Transaktionen abgeschlossen. Diese sehen vor, dass Forderungen aus Lieferungen und Leistungen über die Biesterfeld AG an eine Ankaufsgesellschaft der Landesbank Baden-Württemberg (LBBW) zum ausstehenden Nominalbetrag abzüglich eines Abschlags veräußert werden. Es bestehen zwei Kaufverträge (einer für die in USD denominierten Forderungen und einer für die in EUR denominierten Forderungen).

Einer der wichtigsten Vorteile von ABS ist die Freisetzung liquider Mittel durch den Forderungsverkauf und die Übertragung aller Forderungsausfallrisiken auf die Ankaufsgesellschaft. Gleichzeitig kann das Liquiditätsrisiko gesenkt werden, weil die liquiden Mittel dem Unternehmen unabhängig von möglichen Zahlungsverzögerungen seiner Kreditnehmer zufließen. Die Rückführung von Verbindlichkeiten verringert den Verschuldungsgrad. Ferner lässt sich die Bilanz- und Kapitalstruktur verbessern.

Allerdings erfordern ABS-Transaktionen komplexe ablauforganisatorische Prozesse und ein intensives Monitoring und Reporting. Hierdurch wird implizit eine qualitative Verbesserung des Forderungsmanagements erreicht.

Wertaufholungen im Bereich des Anlage- und Umlaufvermögens nehmen wir vor, wenn die Gründe für die außerplanmäßige Abschreibung nicht mehr bestehen.

Kassenbestand und Guthaben bei Kreditinstituten sind zum Nennwert bewertet.

Aktive Rechnungsabgrenzungsposten werden mit ihrem Nominalwert bewertet.

Die Rückstellungen werden auf der Grundlage des § 253 HGB ermittelt. Anzusetzen ist hierbei der nach vernünftiger kaufmännischer Beurteilung notwendige Erfüllungsbetrag gemäß § 253 Abs. 1 HGB.

Alle Rückstellungen mit einer Laufzeit von mehr als einem Jahr werden mit dem von der Deutschen Bundesbank veröffentlichten durchschnittlichen Marktzinssatz abgezinst (§ 253 Abs. 2 HGB). Dabei wurde gemäß § 253 Abs. 2 Satz 2 HGB bei den langfristigen Personalrückstellungen pauschal eine Restlaufzeit von 15 Jahren angenommen.

Die Bewertung der Rückstellungen für Pensionen erfolgte nach den anerkannten Grundsätzen der Versicherungsmathematik mittels der sog. "Projected-Unit-Credit-Methode" (Anwartschaftsbarwertverfahren). Der Rückstellungsbetrag gemäß der Projected-Unit-Credit-Methode ist definiert als der versicherungsmathematische Barwert der Pensionsverpflichtungen, der von den Mitarbeitern bis zu diesem Zeitpunkt gemäß Rentenformel und Unverfallbarkeitsregelung aufgrund ihrer in der Vergangenheit abgeleisteten Dienstzeiten erdient worden ist. Als biometrische Rechnungsgrundlagen wurden die "Richttafeln 2018 G" von Dr. Klaus Heubeck angewandt. Der Gehalts- und Rententrend wurde mit jeweils 1,75 % p.a. angenommen. Für die Abzinsung wurde pauschal eine durchschnittliche Restlaufzeit von 15 Jahren unterstellt und dafür der von der Deutschen Bundesbank auf den Bilanzstichtag ermittelte durchschnittliche Marktzinssatz der vergangenen zehn Jahre von 2,71 % angesetzt (im Vorjahr: 3,21 %).

Die handelsrechtliche Bewertung von Verpflichtungen aus Jubiläumszusagen erfolgt in Höhe des nach vernünftiger kaufmännischer Beurteilung notwendigen Erfüllungsbetrages (§ 253 Abs. 1 Satz 2 HGB). Bewertungstechnisch stellt der notwendige Erfüllungsbetrag den Erwartungswert der Jubiläumsleistung unter Berücksichtigung der zum Bilanzstichtag vorliegenden Erkenntnisse dar. Als versicherungsmathematisches Bewertungsverfahren wird das Anwartschaftsbarwertverfahren verwendet. Der zugrunde liegende Rechnungszinssatz wurde gemäß den Vorschriften der Rückstellungsabzinsungsverordnung ermittelt und beträgt 1,96 % (im Vorjahr: 2,32 %). Es wurden die "Richttafeln 2018 G" von Dr. Klaus Heubeck angewandt.

Verbindlichkeiten sind gemäß § 253 Abs. 1 Satz 2 HGB zum Erfüllungsbetrag angesetzt.

Die aktiven und passiven latenten Steuern ergeben sich, bedingt durch unterschiedliche Wertansätze in der Steuerbilanz und Handelsbilanz, die sich in späteren Geschäftsjahren voraussichtlich abbauen.

Die Bewertung erfolgt anhand der unternehmensindividuellen Steuersätze.

Die ausgewiesenen latenten Steuern resultieren aus den HBII-Anpassungen. Darüber hinaus wurden im Jahr 2013 im Rahmen der Erstkonsolidierung der Küttner GmbH, Römerberg, passive latente Steuer (TEUR 636) auf erworbene immaterielle Vermögensgegenstände gebildet, welche seitdem über einen Zeitraum von 15 Jahren aufgelöst werden.

5. Erläuterungen zur Konzernbilanz

Immaterielle Vermögensgegenstände

In TEUR	Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten	Geschäfts-/ Firmenwert	geleistete Anzahlungen	Gesamt
Anschaffungskosten				
Anfangsbestand 01.01.2019	8.164	50.381	474	59.019
Zugänge	611	12.507	362	13.480
Abgänge	409	858	6	1.274
Umbuchungen	163	0	-163	0

In TEUR	Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten	Geschäfts-/ Firmenwert	geleistete Anzahlungen	Gesamt
Währungsveränderungen	47	26	0	73
Endstand 31.12.2019	8.576	62.056	667	71.298
Abschreibungen				
Anfangsbestand 01.01.2019	5.362	29.520	0	34.882
Zugänge	750	2.292	0	3.042
Abgänge	79	100	0	179
Umbuchungen	0	0	0	0
Währungsveränderungen	40	12	0	52
Endstand 31.12.2019	6.073	31.724	0	37.797
Bilanzwert 31.12.2019	2.503	30.331	667	33.501
Bilanzwert 31.12.2018	2.802	20.861	474	24.137

Zum Bilanzstichtag werden unter den Geschäfts- oder Firmenwerten TEUR 379 ausgewiesen, die in den Jahresabschlüssen der einbezogenen Unternehmen entstanden sind. Aus der Veränderung des Konsolidierungskreises resultiert im Berichtsjahr ein Zugang von TEUR 12.033.

Sachanlagen

In TEUR	Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	Technische Anlagen und Maschinen	Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	Gesamt
Anschaffungskosten					
Anfangsbestand					
01.01.2019	9.915	4.116	13.575	36	27.642
Zugänge	198	124	1.153	207	1.682
Abgänge	0	19	334	216	569
Währungsveränderungen	0	0	81	0	81
Endstand 31.12.2019	10.113	4.221	14.475	27	28.836
Abschreibungen					
Anfangsbestand					
01.01.2019	8.189	4.040	9.696	0	21.925
Zugänge	81	25	1.220	0	1.326
Abgänge	0	19	260	0	279
Währungsveränderungen	0	0	56	0	56
Endstand 31.12.2019	8.270	4.046	10.712	0	23.028
Bilanzwert 31.12.2019	1.843	175	3.763	27	5.808
Bilanzwert 31.12.2018	1.726	76	3.878	36	5.716

Finanzanlagen

In TEUR	Beteiligungen an sonstigen Unternehmen	Wertpapiere des Anlagevermögens	Sonstige Ausleihungen	Gesamt
Anschaffungskosten				
Anfangsbestand 01.01.2019	0	30	134	164
Zugänge	16	0	15	31
Abgänge	0	0	0	0
Währungsveränderungen	0	1	0	1
Endstand 31.12.2019	16	31	149	196
Abschreibungen				

In TEUR	Beteiligungen an sonstigen Unternehmen	Wertpapiere des Anlagevermögens	Sonstige Ausleihungen	Gesamt
Anfangsbestand 01.01.2019	0	0	0	0
Zugänge	0	0	17	17
Abgänge	0	0	0	0
Währungsveränderungen	0	0	0	0
Endstand 31.12.2019	0	0	17	17
Bilanzwert 31.12.2019	16	31	132	179
Bilanzwert 31.12.2018	0	30	134	164

Sonstige Vermögensgegenstände

Die sonstigen Vermögensgegenstände weisen in Höhe von TEUR 92 (Vorjahr: TEUR 45) eine Restlaufzeit von mehr als einem Jahr auf.

Latente Steuern

Die Berechnung der latenten Steuern beruht auf den temporären Unterschieden zwischen den Bilanzposten aus handelsrechtlicher und steuerrechtlicher Betrachtungsweise gemäß § 274 HGB. Bei der Berechnung der latenten Steuern wurde ein Gesamtsteuersatz von 29,2 % zugrunde gelegt.

Die ausgewiesenen latenten Steuern resultieren im Wesentlichen auf Konsolidierungsmaßnahmen in Höhe von TEUR 18 (aktive) und TEUR 329 (passive).

Eigenkapital

Bezüglich der Veränderungen verweisen wir auf den Konzerneigenkapitalspiegel. Der am Stichtag zur Ausschüttung an die Gesellschafter zur Verfügung stehende Betrag entspricht aufgrund gesellschaftsrechtlicher Bestimmungen dem durch den Vorstand unterbreiteten Gewinnverwendungsvorschlag in Höhe von EUR 13.924.183,00.

Gezeichnetes Kapital

Das gezeichnete Kapital beträgt EUR 2.841.670,00, welches in 2.841.670 auf den Namen lautende Stückaktien ohne Nennwert eingeteilt ist.

Anteile anderer Gesellschafter

Hierbei handelt es sich um Anteile an sechs in den Konzernabschluss einbezogenen Gesellschaften.

Genussrechte

Die Biesterfeld AG hat per 1. Juli 2015 insgesamt 400 auf den Namen lautende Genussrechte im Gesamtnennbetrag von EUR 20.000.000,00 emittiert. Der Nennbetrag des einzelnen Genussrechts beträgt EUR 50.000. Es handelt sich um nicht verbrieftete Genussrechte, die nicht an einem etwaigen Liquidationserlös teilhaben.

Die Genussrechte gewähren einen jährlichen Gewinnausschüttungsanspruch und einen Rückzahlungsanspruch bei Fälligkeit der Genussrechte. Sie sind vom Einzahlungstermin an ausschüttungsberechtigt; die ordentliche Laufzeit endet am 30. Juni 2022. Die Genussrechte nehmen an einem Verlust des Biesterfeld-Konzerns teil. Sie gewähren Gläubigerrechte, jedoch keine Teilnahme-, Mitwirkungs- und Stimmrechte in der Hauptversammlung. Im Falle der Insolvenz oder der Liquidation der Gesellschaft werden die Ansprüche der Inhaber der Genussrechte vorrangig vor den Gesellschaftern, jedoch nachrangig nach allen anderen Gläubigern der Gesellschaft bedient.

Als Gewinnausschüttungsanspruch ist für jedes volle Jahr ein fester Prozentsatz des ursprünglichen, d.h. des nicht um eine Verlustteilnahme geminderten Nennbetrags des Genussrechts vereinbart. Ist das Konzernergebnis vor Genüssen negativ, so entfällt der Gewinnausschüttungsanspruch für das betreffende Jahr. Es ist jedoch in den folgenden Jahren nachzuzahlen, wenn und soweit in diesen Geschäftsjahren das Konzernergebnis vor Genüssen und nach Bedienung etwaiger Wiederauffüllungsansprüche den Betrag des unverminderten Gewinnausschüttungsanspruchs übersteigt und das Eigenkapital der Gesellschaft infolge der Ausschüttung den Nennwert des Grundkapitals nicht unterschreiten würde. Der Nachzahlungsanspruch wird ebenfalls verzinst.

Die laufende Vergütung dieses Genussrechts und ein vorheriges Genussrechts wird in der Gewinn- und Verlustrechnung unter der Position Zinsen und ähnliche Aufwendungen erfasst und beträgt im Geschäftsjahr 2019 EUR 1,5 Mio.

Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen

Verpflichtungen aus Pensionszusagen sind teilweise durch Vermögensgegenstände gesichert. Die Vermögensgegenstände dienen ausschließlich der Erfüllung der Pensionsverpflichtungen und sind dem Zugriff übriger Gläubiger entzogen. Nach den BillMoG-Bestimmungen (§ 246 Abs. 2 Satz 2 HGB) wird eine Verrechnung vorgenommen. Der Zeitwert der Vermögensgegenstände beträgt TEUR 3.179. Die Anschaffungskosten belaufen sich auf TEUR 2.597 (Vorjahr TEUR 2.546). Die Bewertung erfolgt nach allgemein anerkannten Bewertungsverfahren.

In TEUR	Verpflichtungs-Sollwert	Deckungsvermögen	Verbrauch	Auflösung	Zuführung	Netto-Bilanzausweis
Stand am 01.01.2019	17.452	-3.493	-3.412	-216	2.434	12.765
1) Aufwendung aus Altersversorgung				-22	884	862
2) Zinsaufwand					453	453
3) Zinsaufwand Änderung aus der Abzinsung					544	544
4) Wertänderung Deckungsvermögen		15				15
5) Zuf./Entnahme Deckungsvermögen		253				253
6) Zahlung von Versorgungsleistungen			-1.537			-1.537

In TEUR	Verpflichtungs-Sollwert	Deckungsvermögen	Verbrauch	Auflösung	Zuführung	Netto-Bilanzausweis
7) Verstorbene		46		-405		-359
Stand am 31.12.2019	17.452	-3.179	-4.949	-643	4.315	12.996
Aus der Abzinsung der Rückstellungen für Pensionen mit dem durchschnittlichen Marktzinssatz der vergangenen zehn Jahre ergibt sich im Vergleich zur Abzinsung mit dem durchschnittlichen Marktzinssatz der vergangenen sieben Jahre ein Unterschiedsbetrag in Höhe von TEUR 891. Dieser Unterschiedsbetrag ist für die Ausschüttung gesperrt.						
Andere Rückstellungen						
TEUR					31.12.2019	Vorjahr
Steuerrückstellungen					1.987	2.174
Sonstige Rückstellungen					11.106	12.977
					13.093	15.151

Die Sonstigen Rückstellungen beinhalten im Wesentlichen Rückstellungen für Personalverpflichtungen sowie ausstehende Rechnungen.

Verbindlichkeiten

TEUR	31.12.2019 Gesamt	davon Restlaufzeit			Vorjahr Gesamt	bis 1 Jahr	davon Restlaufzeit		
		bis 1 Jahr	zwischen 1 und 5 Jahren	mehr als 5 Jahre			zwischen 1 und 5 Jahren	mehr als 5 Jahre	
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	111.460	19.460	34.000	58.000	117.335	28.335	46.500	42.500	
Erhaltene Anzahlungen auf Bestellungen	1.121	1.121	0	0	591	591	0	0	
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	83.959	83.959	0	0	75.321	75.321	0	0	
Sonstige Verbindlichkeiten	28.904	28.677	183	44	27.083	26.930	91	62	
davon aus Steuern	7.033	7.033	0	0	6.601	6.601	0	0	
davon im Rahmen der sozialen Sicherheit	673	673	0	0	647	647	0	0	
	225.444	133.217	34.183	58.044	220.330	131.177	46.591	42.562	

6. Erläuterung zur Gewinn- und Verlustrechnung

Umsatzerlöse

Segment Aufteilung in TEUR	Umsatz des Konzerns		
	2019		Vorjahr
Kunststoffe	645.441	56,2%	695.991
Spezialchemie	282.898	24,6%	266.247
Kautschuk	46.981	4,1%	52.980
Internationaler Handel	160.915	14,0%	207.246
Sonstige	12.374	1,1%	-1.812
Konzernumsatz	1.148.609	100,0%	1.220.652
Geographische Aufteilung in TEUR	Umsatz des Konzerns		
Inland	262.250	22,8%	280.750
Europäisches Ausland	743.780	64,8%	769.011
Sonstiges Ausland	142.578	12,4%	170.891
Konzernumsatz	1.148.608	100,0%	1220652

Sonstige betriebliche Erträge

Die sonstigen betrieblichen Erträge umfassen Kursgewinne im Sinne von § 277 Abs. 5 HGB in Höhe von TEUR 10.399 (Vorjahr TEUR 11.063).

Sonstige betriebliche Aufwendungen

Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen umfassen Kursverluste im Sinne von § 277 Abs. 5 HGB in Höhe von TEUR 11.514 (Vorjahr TEUR 13.117).

Zinsen und ähnliche Aufwendungen

In den Zinsen und ähnlichen Aufwendungen sind Zinsaufwendungen aus der Abzinsung der Pensionsrückstellungen in Höhe von TEUR 997 (Vorjahr TEUR 1.053) enthalten, die mit Zinserträge aus der Verzinsung des Deckungsvermögens für Pensionsrückstellungen in Höhe von TEUR 44 (Vorjahr TEUR 101) saldiert dargestellt werden.

In den Zinsen und ähnlichen Aufwendungen sind weiterhin Aufwendungen aus der Verzinsung von Jubiläumsrückstellungen in Höhe von TEUR 5 (Vorjahr TEUR 6) enthalten.

7. Sonstige Angaben

Sonstige finanzielle Verpflichtungen

	2019	Vorjahr
Miet-, Pacht- und Leasingverträge in TEUR		
Summe Ausgaben im Folgejahr	4.537	3.797
Summe Ausgaben im 2.-5. Jahr	12.704	12.071
	17.242	15.868

Haftungsverhältnisse

Der seit Mai 2008 laufende Rahmenvertrag über eine Asset-Backed-Securities (ABS)-Transaktion wurde im Jahre 2019 unverändert gelassen, sodass weiterhin die Tochtergesellschaften Biesterfeld International GmbH, Biesterfeld Plastic GmbH, Biesterfeld Spezialchemie GmbH, Biesterfeld Interowa GmbH & Co. KG, Biesterfeld Spezialchemie Austria GmbH & Co. KG, Biesterfeld France S.à.r.l. und Biesterfeld U.S. Inc. im Rahmen dieser konzernweiten Finanzierung Forderungen aus Lieferung und Leistung an die Biesterfeld AG verkaufen, die diese ihrerseits an eine Ankaufsgesellschaft veräußert.

Durch Verbriefung dieser Forderungen werden günstige Refinanzierungsmöglichkeiten am Kapitalmarkt genutzt.

Im Rahmen der ABS-Transaktion besteht eine potentielle Nachschusspflicht von maximal 2% der verkauften Forderungen.

Nach unserer Einschätzung bestehen aufgrund der derzeit allgemeinen wirtschaftlichen Lage keine Anhaltspunkte für Risiken, dass wir aus den oben genannten Haftungsverhältnissen und Verpflichtungen in Anspruch genommen werden.

Finanzinstrumente

Zur Sicherung von Währungspositionen aus dem operativen Geschäft werden Instrumente wie Devisentermingeschäfte eingesetzt. Die Ermittlung der beizulegenden Werte erfolgt nach anerkannten Bewertungsmodellen.

Die Laufzeiten der Devisentermingeschäfte liegen im Bereich von bis zu 12 Monaten Restlaufzeit.

Zum Bilanzstichtag bestanden die in der nachfolgenden Tabelle aufgeführten Devisentermingeschäfte, die mit den bestehenden Forderungen und Verbindlichkeiten zur Eliminierung von Wechselkursrisiken zu Bewertungseinheiten zusammengefasst wurden, da sich zukünftige positive und negative Zahlungsströme bis September 2020 ausgleichen werden.

Transaktionswährung (TW)	Anzahl	Volumen	Marktwert
		in Mio. TW	TEUR
USD	15	38,80	-874
GBP	1	5,00	-20
PLN	1	8,00	-45

Zur Absicherung mit hoher Wahrscheinlichkeit erwarteter Geschäfte bestanden zum Bilanzstichtag die in der nachstehenden Tabelle aufgeführten Devisentermingeschäfte.

Transaktionswährung (TW)	Anzahl	Volumen	Marktwert
		in Mio. TW	TEUR
USD	10	0,62	2,6
USD	60	5,15	-34,0

Diese Geschäfte wurden aufgrund ihres antizipativen Charakters bilanziell nicht berücksichtigt.

Des Weiteren bestanden die in der nachfolgenden Tabelle aufgeführten Devisentermingeschäfte, deren beizulegende negative Werte durch die Bildung von Drohverlustrückstellungen in der Bilanz abgebildet worden sind.

Transaktionswährung (TW)	Anzahl	Volumen	Marktwert
		in Mio. TW	TEUR
USD	2	0,24	4,8
USD	49	2,65	-21,5
GBP	14	0,44	3,2
GBP	34	1,94	-69,4

Kapitalflussrechnung

Der in der Kapitalflussrechnung ausgewiesene Finanzmittelfonds umfasst liquide Mittel und Bankguthaben (TEUR 42.117) sowie jederzeit fällig Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten (TEUR 14.388).

Auf Gesellschaften, die quotal in den Abschluss einbezogen werden, entfällt ein Anteil von TEUR 2.053 am Finanzmittelfonds.

Im Jahresdurchschnitt beschäftigte Mitarbeiter

	2019	Vorjahr
Arbeitnehmer	768	725
Auszubildende	16	16
Mitarbeiter bei vollkonsolidierten Unternehmen	784	741
Mitarbeiter bei quotenkonsolidierten Unternehmen	89	88
Gesamt	873	829

Offenlegung der Jahresabschlüsse der Tochterunternehmen

Folgende Gesellschaften nehmen Befreiungen gem. § 264 Abs. 3 HGB oder § 264b HGB in Anspruch.

Der Konzernabschluss hat diesbezüglich befreiende Wirkung für:

- Biesterfeld Plastic GmbH, Hamburg
- Biesterfeld Spezialchemie GmbH, Hamburg

- Biesterfeld International GmbH, Hamburg
- Biesterfeld Performance Rubber GmbH, Hamburg
- Biesterfeld Internationale Beteiligungen GmbH, Hamburg
- BIT-SERV GmbH, Hamburg
- Biesterfeld ChemLogS GmbH, Hamburg
- Rohphosphat H. Huckfeldt GmbH & Co. KG, Hamburg
- Alfredo F.B. Kladt GmbH, Hamburg
- Chemische Produkten GmbH, Hamburg
- CHEMPRO Chemikalien-Exportgesellschaft m.b.H, Hamburg

Konzernabschluss

Die Biesterfeld AG, Hamburg stellt für den kleinsten Teil der Unternehmensgruppe einen Konzernabschluss aufstellt. Der Konzernabschluss der Biesterfeld AG wird im elektronischen Bundesanzeiger offengelegt.

Für den größten Teil der Unternehmensgruppe stellt die Biesterfeld Vermögensverwaltung GmbH & Co. KG, Hamburg, einen Konzernabschluss auf.

Nachtragsbericht

Durch die Ausbreitung der Corona-Virus-Epidemie (SARS-CoV-2 bzw. Covid-19), die sich bis zur Aufstellung des Jahresabschlusses in vielen Ländern sehr rasch entwickelt, wird es zunehmend zu einer deutlichen Beeinträchtigung der weltweiten Handelsaktivitäten kommen, die bisher noch nicht in unseren Prognoserechnungen ihren Niederschlag finden, die sich aber auf die Umsatz- und Ergebnisentwicklung des Biesterfeld-Konzerns in allen Bereichen negativ auswirken werden. Die Geschäftszahlen im Zeitraum bis zur Aufstellung dieses Jahresabschlusses zeigen noch keine signifikanten Auswirkungen. Allerdings muss in der weiteren Entwicklung mit Auftragsstornierungen seitens der Kunden und mit Lieferengpässen seitens der Lieferanten gerechnet werden. Die Biesterfeld AG und Ihre Unternehmen sind derzeit mit einer sehr guten Liquidität ausgestattet, darüber hinaus stehen nach wie vor in derzeit ausreichendem Maße ungenutzte Kreditlinien zur Verfügung. In allen Bereichen ist die Unternehmensorganisation so aufgestellt, dass auf die Herausforderungen dieser Entwicklung reagiert werden kann

Gewinnverwendungsvorschlag

Der Vorstand der Biesterfeld AG schlägt der ordentlichen Hauptversammlung vor, von dem Bilanzgewinn der Biesterfeld AG folgende Verwendung zu beschließen:

Vorschlag für die Verwendung des Bilanzgewinns	EUR
Dividende EUR 4,90 für 2.841.670 Aktien	13.924.183,00
Vortrag auf neue Rechnung	71.705.481,10

Gesamtvergütung Abschlussprüfer 2019

	TEUR
Abschlussprüfung	253
Sonstige Leistungen	10
Gesamt	263

Angaben zu Aufsichtsrat und Vorstand der Biesterfeld AG

Vorstand

Mitglieder des Vorstandes sind bzw. waren die Herren:

Thomas Arnold, (Diplom-Betriebswirt), Jesteburg (Vorsitzender)

Carsten Harms, (Kaufmann), Hamburg

Christian Wolfsohn (Diplom-Kaufmann), Hamburg (bis 30. Juni 2019 und seit 15. August 2019)

Hagen Gerhard Reck (Diplom-Kaufmann), Buxtehude (1. Februar bis 31. Juli 2019)

Von einer Angabe der Vorstandsbezüge wird mit Hinweis auf § 286 Abs. 4 HGB abgesehen.

Darlehen und Haftungsverhältnisse zugunsten des Vorstands bestehen nicht.

Für frühere Mitglieder des Geschäftsführungsorgans der Rechtsvorgängerin der Gesellschaft wurden Rückstellungen für laufende Pensionen und Anwartschaften auf Pensionen in Höhe von EUR 4.402.425,00 gebildet. Pensionszahlungen an ehemalige Organmitglieder wurden im Geschäftsjahr in Höhe von EUR 371.657,64 geleistet.

Aufsichtsrat

Mitglieder des Aufsichtsrates sind:

Dirk J. Biesterfeld, Hamburg

Kaufmann (Vorsitzender)

Carola Weger, Hamburg

Diplom-Kauffrau (Stellvertretende Vorsitzende)

Dr. Rolf Stomberg, Hamburg

Diplom-Kaufmann (bis 25. April 2019)

Thomas Borst, Niederstetten

Diplom-Kaufmann (seit 26. April 2019)

Dr. Jens J. Kruse, Braak

Diplom-Kaufmann

Christoph Schopp, Hannover

Diplom-Kaufmann

Jürgen von Wendorff, Hannover

Diplom-Ingenieur

Der Aufsichtsrat erhielt in 2019 eine Vergütung von EUR 240.000,00.

Es bestehen keine Darlehen und Haftungsverhältnisse gegenüber dem Aufsichtsrat.

Hamburg, den 24. März 2020

Biesterfeld AG
Thomas Arnold, Vorstandsvorsitzender
Carsten Harms, Vorstand
Christian Wolfsohn, Vorstand

Kapitalflussrechnung für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis 31. Dezember 2019

	2019	2018
in TEUR		
Konzern-Jahresüberschuss	29.373	34.194
+ Abschreibungen auf Gegenstände des Anlagevermögens	4.387	3.500
- Abnahme der Rückstellungen	-2.726	-914
- sonstige zahlungsunwirksame Erträge	-362	-606
+ / - Abnahme / Zunahme der Vorräte, der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Aktiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind	20.866	-470
+ / - Zunahme / Abnahme der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Passiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind.	6.513	-13.514
+ Zinsaufwendungen / Zinserträge	5.656	6.218
+ Ertragsteueraufwand	12.745	13.239
- Ertragsteuerzahlung	-12.534	-12.545
Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit	63.918	29.102
+ Einzahlungen aus Abgängen von Gegenständen des immateriellen Anlagevermögens (inkl. Währungsdifferenz)	294	38
- Auszahlungen für Investitionen in das immaterielle Anlagevermögen	-1.025	-1.406
+ Einzahlungen aus Abgängen von Gegenständen des Sachanlagevermögens (inkl. Währungsdifferenz)	238	71
- Auszahlungen für Investitionen in das Sachanlagevermögen	-1.411	-1.329
- Auszahlung für Zugänge aus dem Konsolidierungskreis	-15.592	0
+ Einzahlung aus Abgängen von Gegenständen des Finanzanlagevermögens	0	113
- Auszahlungen für Investitionen in das Finanzanlagevermögen	-31	-16
+ erhaltene Zinsen	689	504
Cashflow aus der Investitionstätigkeit	-16.838	-2.025
+ Einzahlungen aus der Aufnahme von Finanzkrediten	15.730	62.217
- Auszahlungen aus der Aufnahme/ Tilgung von Finanzkrediten	-12.500	-17.600
- gezahlte Zinsen	-5.502	-5.436
- gezahlte Dividenden an Gesellschafter des Mutterunternehmens	-19.892	-19.039
- gezahlte Dividenden an andere Gesellschafter	-1.248	-1.452
Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit	-23.412	18.690
Zahlungswirksame Veränderung des Finanzmittelfonds	23.668	45.767
+ Finanzmittelfonds am Anfang der Periode	4.061	-41.706
Finanzmittelfonds am Ende der Periode	27.729	4.061

Konzerneigenkapitalspiegel für das Geschäftsjahr 2019

	Gezeichnetes Kapital Stammaktien EUR	Kapitalrücklage EUR	Gesetzliche Rücklagen EUR	Eigenkapital des Mutterunternehmens	
				Gewinnrücklagen	
				Andere Rücklagen EUR	
Stand am 31.12.2017	2.841.670,00	6.259.253,00	284.167,00	16.814.925,94	
Gezahlte Dividende / Ausschüttung					
Einstellung in Gewinnrücklagen Abschreibung Geschäfts- und Firmenwert aus Kapitalkonsolidierung					-758.162,05
Einstellungen in / Entnahmen aus Rücklagen					3.429.692,32
sonstige Veränderungen					-416.000,00
Konzern - Jahresüberschuss					
Stand am 31.12.2018	2.841.670,00	6.259.253,00	284.167,00	19.070.456,21	

	Gezeichnetes Kapital Stammaktien	Kapitalrücklage	Gesetzliche Rücklagen	Eigenkapital des Mutterunternehmens
	EUR	EUR	EUR	EUR
Gezahlte Dividende / Ausschüttung				
Einstellung in Gewinnrücklagen				
Abschreibung Geschäfts- und Firmenwert aus Kapitalkonsolidierung				-758.162,05
Einstellungen in / Entnahmen aus Rücklagen				-3.459.176,70
sonstige Veränderungen				-421.282,97
Konzern - Jahresüberschuss				
Stand am 31.12.2019	2.841.670,00	6.259.253,00	284.167,00	14.431.834,49
Eigenkapital des Mutterunternehmens				
	Ausgleichsposten aus der Kapitalkonsolidierung	Unterschiedsbetrag aus der Genussrechtskapital Währungsumrechnung		Summe
	EUR	EUR		EUR
Stand am 31.12.2017	81.283.871,09	7.500,00	-2.123.141,43	20.000.000,00 125.368.245,60
Gezahlte Dividende / Ausschüttung	-19.039.189,00			-19.039.189,00
Einstellung in Gewinnrücklagen				
Abschreibung Geschäfts- und Firmenwert aus Kapitalkonsolidierung				-758.162,05
Einstellungen in / Entnahmen aus Rücklagen	-3.429.692,32			
sonstige Veränderungen			-1.536.522,35	-1.952.522,35
Konzern - Jahresüberschuss	32.684.465,84			32.684.465,84
Stand am 31.12.2018	91.499.455,61	7.500,00	-3.659.663,78	20.000.000,00 136.302.838,04
Gezahlte Dividende / Ausschüttung	-19.891.690,00			-19.891.690,00
Einstellung in Gewinnrücklagen				0,00
Abschreibung Geschäfts- und Firmenwert aus Kapitalkonsolidierung				-758.162,05
Einstellungen in / Entnahmen aus Rücklagen	1.965.511,89			-1.493.664,81
sonstige Veränderungen			409.995,85	-11.287,12
Konzern - Jahresüberschuss	28.015.028,65			28.015.028,65
Stand am 31.12.2019	101.588.306,15	7.500,00	-3.249.667,93	20.000.000,00 142.163.062,71
Nicht beherrschte Anteile				
	Nicht beherrschte Anteile vor Währungsumrechnung und Jahresergebnis	Auf Nicht beherrschte Anteile entfallende Eigenkapitaldifferenz aus Währungsumrechnung	Auf Nicht beherrschte Anteile entfallende Gewinne	Summe
	EUR		EUR	EUR
Stand am 31.12.2017	2.527.896,33		-123.829,89	1.420.495,60 3.824.562,04
Gezahlte Dividende / Ausschüttung	-1.452.418,01			-1.452.418,01
Einstellung in Gewinnrücklagen				
Abschreibung Geschäfts- und Firmenwert aus Kapitalkonsolidierung	1.420.495,60		-1.420.495,60	0,00

	Nicht beherrschte Anteile vor Währungsumrechnung und Jahresergebnis	EUR	Nicht beherrschte Anteile		Summe
			Auf Nicht beherrschte Anteile entfallende Eigenkapitaldifferenz aus Währungsumrechnung	Auf Nicht beherrschte Anteile entfallende Gewinne	
Einstellungen in / Entnahmen aus Rücklagen					
sonstige Veränderungen		-62.673,99		-62.673,99	
Konzern - Jahresüberschuss			1.509.687,85	1.509.687,85	
Stand am 31.12.2018	2.495.973,92		-186.503,88	1.509.687,85	3.819.157,89
Gezahlte Dividende / Ausschüttung	-1.248.278,63				-1.248.278,63
Einstellung in Gewinnrücklagen	1.509.687,85			-1.509.687,85	0,00
Abschreibung Geschäfts- und Firmenwert aus Kapitalkonsolidierung					0,00
Einstellungen in / Entnahmen aus Rücklagen					0,00
sonstige Veränderungen		92.779,14		92.779,14	
Konzern - Jahresüberschuss			1.358.488,86	1.358.488,86	
Stand am 31.12.2019	2.757.383,14		-93.724,74	1.358.488,86	4.022.147,26
Konzerneigenkapital					
Stand am 31.12.2017					129.192.807,64
Gezahlte Dividende / Ausschüttung					-20.491.607,01
Einstellung in Gewinnrücklagen Abschreibung Geschäfts- und Firmenwert aus Kapitalkonsolidierung					-758.162,05
Einstellungen in / Entnahmen aus Rücklagen					
sonstige Veränderungen					-2.015.196,34
Konzern - Jahresüberschuss					34.194.153,69
Stand am 31.12.2018					140.121.995,93
Gezahlte Dividende / Ausschüttung					-21.139.968,63
Einstellung in Gewinnrücklagen					0,00
Abschreibung Geschäfts- und Firmenwert aus Kapitalkonsolidierung					-758.162,05
Einstellungen in / Entnahmen aus Rücklagen					-1.493.664,81
sonstige Veränderungen					81.492,02
Konzern - Jahresüberschuss					29.373.517,51
Stand am 31.12.2019					146.185.209,97

Bestätigungsvermerk**BESTÄTIGUNGSVERMERK DES UNABHÄNGIGEN ABSCHLUSSPRÜFERS**

An die Biesterfeld AG, Hamburg

Prüfungsurteile

Wir haben den Konzernabschluss der Biesterfeld AG, Hamburg, und ihrer Tochtergesellschaften (der Konzern) - bestehend aus der Konzernbilanz zum 31. Dezember 2019, der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung, dem Konzerneigenkapitalspiegel und der Konzernkapitalflussrechnung für das Geschäftsjahr vom 1. Januar 2019 bis zum 31. Dezember 2019 sowie dem Konzernanhang, einschließlich der Darstellung der Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden - geprüft. Darüber hinaus haben wir den Konzernlagebericht der Biesterfeld AG, Hamburg, für das Geschäftsjahr vom 1. Januar 2019 bis zum 31. Dezember 2019 geprüft.

Nach unserer Beurteilung aufgrund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse

entspricht der beigelegte Konzernabschluss in allen wesentlichen Belangen den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften und vermittelt unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens- und Finanzlage des Konzerns zum 31. Dezember 2019 sowie seiner Ertragslage für das Geschäftsjahr vom 1. Januar 2019 bis zum 31. Dezember 2019 und

vermittelt der beigelegte Konzernlagebericht insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns. In allen wesentlichen Belangen steht dieser Konzernlagebericht in Einklang mit dem Konzernabschluss, entspricht den deutschen gesetzlichen Vorschriften und stellt die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend dar.

Gemäß § 322 Abs. 3 Satz 1 HGB erklären wir, dass unsere Prüfung zu keinen Einwendungen gegen die Ordnungsmäßigkeit des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts geführt hat.

Grundlage für die Prüfungsurteile

Wir haben unsere Prüfung des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts in Übereinstimmung mit § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung durchgeführt. Unsere Verantwortung nach diesen Vorschriften und Grundsätzen ist im Abschnitt "Verantwortung des Abschlussprüfers für die Prüfung des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts" unseres Bestätigungsvermerks weitergehend beschrieben. Wir sind von den Konzernunternehmen unabhängig in Übereinstimmung mit den deutschen handelsrechtlichen und berufsrechtlichen Vorschriften und haben unsere sonstigen deutschen Berufspflichten in Übereinstimmung mit diesen Anforderungen erfüllt.

Wir sind der Auffassung, dass die von uns erlangten Prüfungsnachweise ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unsere Prüfungsurteile zum Konzernabschluss und zum Konzernlagebericht zu dienen.

Verantwortung der gesetzlichen Vertreter und des Aufsichtsrats für den Konzernabschluss und den Konzernlagebericht

Die gesetzlichen Vertreter sind verantwortlich für die Aufstellung des Konzernabschlusses, der den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften in allen wesentlichen Belangen entspricht, und dafür, dass der Konzernabschluss unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt. Ferner sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die internen Kontrollen, die sie in Übereinstimmung mit den deutschen Grundsätzen ordnungsmäßiger Buchführung als notwendig bestimmt haben, um die Aufstellung eines Konzernabschlusses zu ermöglichen, der frei von wesentlichen - beabsichtigten oder unbeabsichtigten - falschen Darstellungen ist.

Bei der Aufstellung des Konzernabschlusses sind die gesetzlichen Vertreter dafür verantwortlich, die Fähigkeit des Konzerns zur Fortführung der Unternehmensaktivität zu beurteilen. Des Weiteren haben sie die Verantwortung, Sachverhalte in Zusammenhang mit der Fortführung der Unternehmensaktivität, sofern einschlägig, anzugeben. Darüber hinaus sind sie dafür verantwortlich, auf der Grundlage des Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmensaktivität zu bilanzieren, sofern dem nicht tatsächliche oder rechtliche Gegebenheiten entgegenstehen.

Außerdem sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die Aufstellung des Konzernlageberichts, der insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns vermittelt sowie in allen wesentlichen Belangen mit dem Konzernabschluss in Einklang steht, den deutschen gesetzlichen Vorschriften entspricht und die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend darstellt. Ferner sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die Vorkehrungen und Maßnahmen (Systeme), die sie als notwendig erachtet haben, um die Aufstellung eines Konzernlageberichts in Übereinstimmung mit den anzuwendenden deutschen gesetzlichen Vorschriften zu ermöglichen, und um ausreichende geeignete Nachweise für die Aussagen im Konzernlagebericht erbringen zu können.

Der Aufsichtsrat ist verantwortlich für die Überwachung des Rechnungslegungsprozesses des Konzerns zur Aufstellung des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts.

Verantwortung des Abschlussprüfers für die Prüfung des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts

Unsere Zielsetzung ist, hinreichende Sicherheit darüber zu erlangen, ob der Konzernabschluss als Ganzes frei von wesentlichen - beabsichtigten oder unbeabsichtigten - falschen Darstellungen ist, und ob der Konzernlagebericht insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns vermittelt sowie in allen wesentlichen Belangen mit dem Konzernabschluss sowie mit den bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnissen in Einklang steht, den deutschen gesetzlichen Vorschriften entspricht und die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend darstellt, sowie einen Bestätigungsvermerk zu erteilen, der unsere Prüfungsurteile zum Konzernabschluss und zum Konzernlagebericht beinhaltet.

Hinreichende Sicherheit ist ein hohes Maß an Sicherheit, aber keine Garantie dafür, dass eine in Übereinstimmung mit § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung durchgeführte Prüfung eine wesentliche falsche Darstellung stets aufdeckt. Falsche Darstellungen können aus Verstößen oder Unrichtigkeiten resultieren und werden als wesentlich angesehen, wenn vernünftigerweise erwartet werden könnte, dass sie einzeln oder insgesamt die auf der Grundlage dieses Konzernabschlusses und Konzernlageberichts getroffenen wirtschaftlichen Entscheidungen von Adressaten beeinflussen.

Während der Prüfung üben wir pflichtgemäßes Ermessen aus und bewahren eine kritische Grundhaltung. Darüber hinaus identifizieren und beurteilen wir die Risiken wesentlicher - beabsichtigter oder unbeabsichtigter - falscher Darstellungen im Konzernabschluss und im Konzernlagebericht, planen und führen Prüfungshandlungen als Reaktion auf diese Risiken durch sowie erlangen Prüfungsnachweise, die ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unsere Prüfungsurteile zu dienen. Das Risiko, dass wesentliche falsche Darstellungen nicht aufgedeckt werden, ist bei Verstößen höher als bei Unrichtigkeiten, da Verstöße betrügerisches Zusammenwirken, Fälschungen, beabsichtigte Unvollständigkeiten, irreführende Darstellungen bzw. das Außerkraftsetzen interner Kontrollen beinhalten können.

gewinnen wir ein Verständnis von dem für die Prüfung des Konzernabschlusses relevanten internen Kontrollsysten und den für die Prüfung des Konzernlageberichts relevanten Vorkehrungen und Maßnahmen, um Prüfungshandlungen zu planen, die unter den gegebenen Umständen angemessen sind, jedoch nicht mit dem Ziel, ein Prüfungsurteil zur Wirksamkeit dieser Systeme abzugeben.
• beurteilen wir die Angemessenheit der von den gesetzlichen Vertretern angewandten Rechnungslegungsmethoden sowie die Vertretbarkeit der von den gesetzlichen Vertretern dargestellten geschätzten Werte und damit zusammenhängenden Angaben.

ziehen wir Schlussfolgerungen über die Angemessenheit des von den gesetzlichen Vertretern angewandten Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmensaktivität sowie, auf der Grundlage der erlangten Prüfungsnachweise, ob eine wesentliche Unsicherheit im Zusammenhang mit Ereignissen oder Gegebenheiten besteht, die bedeutsame Zweifel an der Fähigkeit des Konzerns zur Fortführung der Unternehmensaktivität aufwerfen können. Falls wir zu dem Schluss kommen, dass eine wesentliche • Unsicherheit besteht, sind wir verpflichtet, im Bestätigungsvermerk auf die dazugehörigen Angaben im Konzernabschluss und im Konzernlagebericht aufmerksam zu machen oder, falls diese Angaben unangemessen sind, unser jeweiliges Prüfungsurteil zu modifizieren. Wir ziehen unsere Schlussfolgerungen auf der Grundlage der bis zum Datum unseres Bestätigungsvermerks erlangten Prüfungsnachweise. Zukünftige Ereignisse oder Gegebenheiten können jedoch dazu führen, dass der Konzern seine Unternehmensaktivität nicht mehr fortführen kann.

- beurteilen wir die Gesamtdarstellung, den Aufbau und den Inhalt des Konzernabschlusses einschließlich der Angaben sowie ob der Konzernabschluss die zugrunde liegenden Geschäftsvorfälle und Ereignisse so darstellt, dass der Konzernabschluss unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt.
- holen wir ausreichende geeignete Prüfungsnachweise für die Rechnungslegungsinformationen der Unternehmen oder Geschäftstätigkeiten innerhalb des Konzerns ein, um Prüfungsurteile zum Konzernabschluss und zum Konzernlagebericht abzugeben. Wir sind verantwortlich für die Anleitung, Überwachung und Durchführung der Konzernabschlussprüfung. Wir tragen die alleinige Verantwortung für unsere Prüfungsurteile.
- beurteilen wir den Einklang des Konzernlageberichts mit dem Konzernabschluss, seine Gesetzesentsprechung und das von ihm vermittelte Bild von der Lage des Konzerns.
- führen wir Prüfungshandlungen zu den von den gesetzlichen Vertretern dargestellten zukunftsorientierten Angaben im Konzernlagebericht durch. Auf Basis ausreichender geeigneter Prüfungsnachweise vollziehen wir dabei insbesondere die den zukunftsorientierten Angaben von den gesetzlichen Vertretern zugrunde gelegten bedeutsamen Annahmen nach und beurteilen die sachgerechte Ableitung der zukunftsorientierten Angaben aus diesen Annahmen. Ein eigenständiges Prüfungsurteil zu den zukunftsorientierten Angaben sowie zu den zugrunde liegenden Annahmen geben wir nicht ab. Es besteht ein erhebliches unvermeidbares Risiko, dass künftige Ereignisse wesentlich von den zukunftsorientierten Angaben abweichen.
- Wir erörtern mit den für die Überwachung Verantwortlichen unter anderem den geplanten Umfang und die Zeitplanung der Prüfung sowie bedeutsame Prüfungsfeststellungen, einschließlich etwaiger Mängel im internen Kontrollsysteem, die wir während unserer Prüfung feststellen.

Hamburg, den 24. März 2020

Rödl & Partner GmbH
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft
Steuerberatungsgesellschaft
Kraus, Wirtschaftsprüfer
Schöne, Wirtschaftsprüfer

Bericht des Aufsichtsrats

der Biesterfeld AG

Bericht von Aufsichtsrat und Vorstand

Die personelle Zusammensetzung des Aufsichtsrats der Biesterfeld AG veränderte sich im vergangenen Geschäftsjahr 2019 dahingehend, dass Herr Dr. Stomberg mit Ablauf der Hauptversammlung Ende April 2019 ausschied. Als Nachfolger wurde Herr Thomas Borst in den Aufsichtsrat berufen. Herr Dirk J. Biesterfeld fungiert weiterhin als Aufsichtsratsvorsitzender, die Rolle der Stellvertretung wird von Frau Carola Weger wahrgenommen.

Im Vorstand der Biesterfeld AG gab es im Geschäftsjahr 2019 personelle Veränderungen. Der im Februar 2019 bestellte Nachfolger für Herrn Christian Wolfsohn, Herr Hagen Reck, verließ im August 2019 das Unternehmen. Herr Wolfsohn hat daraufhin seine Funktion als Finanzvorstand, befristet bis zum 31. Mai 2020, wieder übernommen

Zusammenarbeit von Vorstand und Aufsichtsrat

Der Aufsichtsrat hat im Geschäftsjahr 2019 die ihm nach Gesetz, Satzung und Geschäftsordnung obliegenden Aufgaben mit großer Sorgfalt wahrgenommen. Wir haben die Tätigkeiten des Vorstands überwacht und ihn regelmäßig bei der Leitung des Unternehmens beraten. Bei Entscheidungen von grundlegender Bedeutung waren wir unmittelbar und rechtzeitig eingebunden. Der Vorstand informierte uns regelmäßig, sowohl schriftlich als auch mündlich, zeitnah und umfassend über die Geschäftsentwicklung, die Rentabilität, die strategische Weiterentwicklung sowie über die aktuelle Lage der Biesterfeld Gruppe. Auch über die Risikosituation einschließlich des Risikomanagements, die Unternehmensplanung und Abweichungen vom geplanten Geschäftsverlauf war der Aufsichtsrat stets unterrichtet. Entscheidungen von wesentlicher Bedeutung sowie die strategische Ausrichtung der Biesterfeld Gruppe wurden vom Vorstand aufgezeigt, mit uns diskutiert und abgestimmt. Die für das Unternehmen bedeutenden Geschäftsvorgänge erörterten wir auf Basis der Berichte des Vorstands ausführlich.

Allen Beschlussvorschlägen des Vorstands in den insgesamt fünf Gremiensitzungen im Geschäftsjahr 2019 haben wir nach gründlicher Prüfung und Beratung zugestimmt.

Schwerpunkt der Beratungen

In der ersten Aufsichtsratssitzung des Geschäftsjahres 2019 stellte der Vorstand dem Aufsichtsrat eine erste Hochrechnung zum Ergebnis für das Geschäftsjahr 2018 vor.

Anschließend wurde das Business Process Management (BPM) vorgestellt und diskutiert. Hierbei wurde Bezug auf die aktuelle Situation in der Biesterfeld Gruppe und deren einzelne Herausforderungen und die Etablierung weitestgehend einheitlicher und zentral verwalteter Geschäftsprozesse genommen und eine standardisierte Prozessdokumentation im Biesterfeld Konzern vorgestellt. Ebenso wurden strategische Verbesserungen im Data Management vorgestellt und diskutiert.

Im Fokus der Aufsichtsratssitzung am 25. April 2019 stand die Feststellung des Jahresabschlusses 2018 der Biesterfeld AG, die Billigung des Konzernjahresabschlusses 2018 sowie der Vorschlag des Vorstands zur Gewinnverwendung, dem der Aufsichtsrat zustimmte.

Darüber hinaus legten die Wirtschaftsprüfer der Rödl & Partner GmbH dem Aufsichtsrat die Schwerpunkte und Ergebnisse der Prüfung der Jahresabschlüsse und des Konzernabschlusses dar. Der Aufsichtsrat beschloss einstimmig, der Hauptversammlung die Vorschläge des Vorstands zur Gewinnverwendung und zur Bestellung des Abschlussprüfers für das Geschäftsjahr 2019 zu unterbreiten. Der Vorstand stellte anschließend das Ergebnis des ersten Quartals 2019 vor und erläuterte den Finanzbericht per 31. März 2019 sowie die Kapitalstruktur innerhalb des Konzerns.

In der Aufsichtsratssitzung am 31. Juli 2019 wurden im Wesentlichen die Pläne eine Akquisition sowie eine Investition in ein eigenes Labor in Hamburg vorgestellt, diskutiert und einstimmig verabschiedet.

In der vierten Sitzung des Jahres am 19. September 2019 diskutierten Vorstand und Aufsichtsrat das Ergebnis für die Biesterfeld Gruppe und die operativen Geschäftsbereiche per Ende August 2019 sowie eine Hochrechnung des zu erwartenden Konzernergebnisses 2019. Außerdem wurden Optionen zur Beendigung eines Gemeinschaftsunternehmens im Geschäftsbereich Plastic diskutiert, die in der Empfehlung zur Übernahme der Anteile Dritter mündeten.

Die letzte Aufsichtsratssitzung des Jahres am 12. Dezember 2019 legte ihren thematischen Schwerpunkt auf die detaillierte Erörterung der Planung für die Geschäftsjahre 2020-2024. Es wurde die rollierende Fünf-Jahres-Planung sowohl für die Unternehmensgruppe als auch die der Geschäftsbereiche vorgestellt und diskutiert. Der Aufsichtsrat verabschiedete einstimmig die Mittelfristplanung für die Jahre 2020-2024.

Prüfung des Jahresabschlusses der Biesterfeld AG und des Konzernabschlusses

Der vom Vorstand nach den Regeln des HGB aufgestellte Jahresabschluss der Biesterfeld AG und der Konzernabschluss zum 31. Dezember 2018 sowie die dazugehörigen Lageberichte sind durch den von der Hauptversammlung gewählten Abschlussprüfer, die Rödl & Partner GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft Steuerberatungsgesellschaft, Nürnberg, geprüft worden. Die Abschlussprüfer erteilten einen uneingeschränkten Bestätigungsvermerk für den Jahresabschluss der Biesterfeld AG sowie für den Konzernabschluss am 21. bzw. 22. März 2019.

Jahresabschluss und Lagebericht der Gesellschaft sowie Konzernabschluss und Konzernlagebericht mit den Prüfungsberichten der Abschlussprüfer wurden dem Aufsichtsrat unmittelbar nach Fertigstellung zur Verfügung gestellt. Alle vorgelegten Abschlüsse und Berichte wurden vom Aufsichtsrat eingehend geprüft. Der Aufsichtsrat stimmt dem Ergebnis der Prüfung der Abschlussprüfer zu.

Die Abschlussprüfer nahmen an der Aufsichtsratssitzung am 25. April 2019 teil, bei der der vom Vorstand aufgestellte Jahresabschluss 2018 der Gesellschaft und der Konzernabschluss 2018 diskutiert wurden. Die Prüfer berichteten über die wesentlichen Ergebnisse ihrer Prüfung. Der Jahresabschluss 2018 der Gesellschaft und der Konzernabschluss 2018 wurden vom Aufsichtsrat gebilligt. Der Jahresabschluss der Biesterfeld AG ist damit festgestellt.

Der Aufsichtsrat hat den Gewinnverwendungsvorschlag des Vorstands geprüft und sich diesem Vorschlag angeschlossen.

Hamburg, den 25. April 2019

*Der Aufsichtsrat
Dirk Biesterfeld, Vorsitzender*

◀ Previous entry

Back to search results



Next entry ▶

[Editorial Details](#)

[Data Privacy Statement](#)

[Legal / General Terms and Conditions](#)

[Security details](#)

[Sitemap](#)



Cookie settings

We use statistical cookies to optimize the design of our websites and improve our platforms for you. You can choose whether, in addition to using technically essential cookies, you agree to processing for statistical purposes or whether you want to **only allow technically essential cookies**. For further information and to change your selection at any time and withdraw your consent please consult our [data protection policy](#).

By clicking on **Accept all** you agree to processing for statistical purposes.

Accept only technically essential cookies

Accept all

Cookie ID:

[Editorial Details](#)